

2Q 2019 RAPORT



Raport Grupy Kapitałowej LUG S.A.
za II kwartał 2019 roku

Spis treści

1	Podstawowe informacje na temat wyników kwartału.....	3
2	List Prezesa Zarządu	4
3	Sytuacja rynkowa w II kwartale 2019 r.	7
3.1	Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce	7
3.2	Branża oświetleniowa	11
3.3	Trendy rynkowe.....	14
4	Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w II kwartale 2019 r.	18
4.1	Istotne działania i wydarzenia	18
4.2	Perspektywy rozwoju	24
5	Omówienie wyników II kwartału 2019 r.....	29
5.1	Przychody.....	29
5.2	Koszty i inwestycje	30
5.3	Zyski.....	32
5.4	Bilans.....	35
5.5	Rachunek przepływów pieniężnych	36
5.6	Wskaźniki	36
6	Podstawowe informacje na temat spółki i Grupy Kapitałowej	39
6.1	Podstawowe informacje	39
6.2	Akcje.....	39
6.3	Organizacja Grupy Kapitałowej.....	41
6.4	Rynek i zakres działalności	43
6.5	Zasoby ludzkie	43
7	Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe.....	46
7.1	Informacje ogólne.....	46
7.2	Wybrane dane finansowe.....	50
7.3	Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.	52
7.4	Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.	78
8	Oświadczenie Zarządu Emitenta	91

Źródłem wszystkich danych i informacji w raporcie jest Emitent, chyba że wyraźnie wskazano inaczej.

II kw. 2019 r.



” W II kwartale 2019 roku nasze wyniki były pod presją słabej koniunktury gospodarczej, presji cenowej oraz rosnących kosztów pracy. Dlatego wzmocniliśmy nasze struktury sprzedażowe i przyspieszamy realizację strategii internacjonalizacji, która uniezależnia nas od lokalnych wahań koniunktury. ”

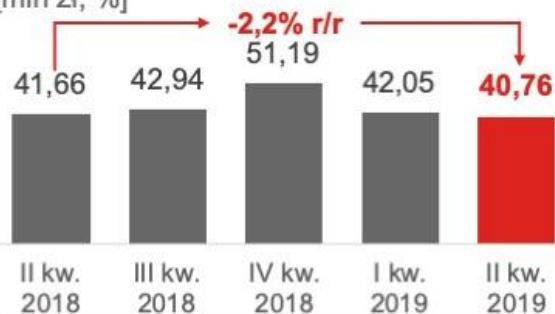
Ryszard Wtorkowski
Prezes Zarządu LUG S.A.

40,76 mln zł **26,26** mln zł **64,4** % **13,79** mln zł
przychody przychody z eksportu udział eksportu EBITDA za ostatnie
-2,2% r/r +27,0% r/r +14,8pp r/r -0,3% r/r

- Dynamika eksportu podążająca za celem strategicznym
- Przychody w kraju i wyniki pod presją spowolnienia koniunktury w budownictwie
- Koncentracja na strategii internacjonalizacji: wzmocnienie struktur sprzedażowych
- Wyplata dywidendy (14gr/akcję) 19 września 2019 r.

Przychody ze sprzedaży

[mln zł, %]



Zysk brutto ze sprzedaży

[mln zł, %]



EBITDA

[mln zł, %]



Zysk netto dla akcjon. jedn. dom.

[mln zł, %]



2 List Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,

W imieniu Grupy Kapitałowej LUG S.A. przekazuję Państwu raport kwartalny prezentujący wyniki finansowe wypracowane w II kwartale 2019 roku.

Po wielu kwartałach dobrej passy i rekordowych wyników wkroczyliśmy w czas, w którym rachunek zysków i strat nie satysfakcjonuje nas. Pomimo wzrostu przychodów i zysku wypracowanego w I kwartale roku, bilans pierwszego półrocza nie jest dla nas korzystny.

Skonsolidowane przychody ze sprzedaży w II kwartale 2019 r. wyniosły 40,76 mln, o 2,2 procent mniej niż przed rokiem i o 3,1 procent mniej niż w I kwartale tego roku. Poziom przychodów przełożył się na zysk brutto ze sprzedaży rzędu 15,29 mln zł. Tym samym skonsolidowany wynik EBITDA wyniósł 0,29 mln zł. W omawianym okresie odnotowaliśmy stratę netto w wysokości 2,04 mln zł.

Na pogorszenie wyników i obniżenie przychodów miało wpływ kilka nakładających się na siebie czynników, takich jak przesunięcie realizacji kontraktów z polskimi jednostkami samorządu terytorialnego, pogorszenie kondycji w branży budowlanej, w szczególności w obszarze budownictwa infrastrukturalnego i rosnące koszty pracy.

Przyczyną zaistniałej sytuacji było też najpoważniejsze od 2012 roku osłabienie koniunktury w budownictwie oraz drastycznie słabe wyniki produkcji przemysłowej w Polsce. PMI w czerwcu spadło o 2,7 procent rok do roku, co jest najgorszym wynikiem od ponad dwóch lat. To jeden z tych czynników gospodarczych, które bezpośrednio wpływają na naszą działalność. Zapewne zastanawiacie się Państwo, jak to przełożyło się na nasze kontrakty? Odpowiedź jest prosta. Część spodziewanych przez nas decyzji inwestycyjnych w kraju została odroczone. Nasi kontrahenci wstrzymali decyzje biznesowe związane z realizowanymi inwestycjami. Dodatkowym bodźcem do podjęcia przez nich takich decyzji były zmiany gospodarcze zachodzące w Polsce, a wśród nich widoczna coraz bardziej presja cenowa i rosnąca inflacja - w czerwcu na poziomie 2,6 procenta.

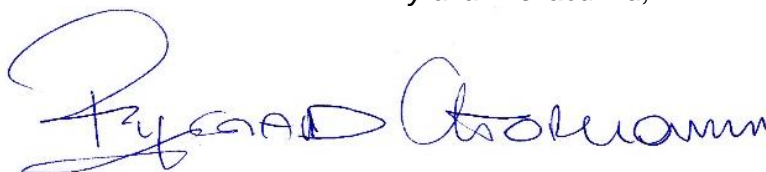
Obserwując oddziaływanie czynników gospodarczych na naszą branżę w Polsce i w Europie, podjęliśmy decyzję o konsolidacji naszej działalności handlowej i w efekcie wzmocnieniu aktywności w zakresie rozwoju rynków eksportowych, przy jednoczesnej maksymalizacji korzyści płynących z naszych przewag na rynku lokalnym. W tym celu wzmocniliśmy struktury sprzedażowe i zespoły odpowiedzialne za ekspansję w zakresie każdego z segmentów docelowych naszej działalności. To kolejne decyzje, które mają uniezależnić nas



od koniunktury jednego rynku, a tym samym wpłynąć na poprawę przychodów. Dzięki nim chcemy także szybciej realizować naszą strategię internacjonalizacji oraz zwiększania udziału eksportu w przychodach ze sprzedaży do docelowego poziomu 75 procent w 2021 roku. W II kwartale bieżącego roku, dynamika przychodów z eksportu wyniosła r/r +27 procent, dzięki czemu udział eksportu w przychodach ze sprzedaży wzrósł do poziomu ponad 64 procent.

Zapraszam Państwa do zapoznania się z treścią całego raportu, gdzie punkt po punkcie wyjaśnimy poszczególne składowe wypracowanych wyników. Mam nadzieję, że znajdą w nim Państwu odpowiedzi na nurtujące pytania, a w imieniu Zarządu LUG S.A. oraz własnym pragnę zapewnić, że dokładamy wszelkich starań aby wyniki II kwartału zostały zbilansowane w kolejnych miesiącach 2019 roku.

Z wyrazami szacunku,



Ryszard Wtorkowski
Prezes Zarządu LUG S.A.

2Q 2019



Sytuacja rynkowa w II kwartale 2019 r.

- Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce
- Branża oświetleniowa
- Trendy rynkowe

3 Sytuacja rynkowa w II kwartale 2019 r.

3.1 Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce

Wg opinii Prezesa *Europejskiego Banku Centralnego* perspektywy gospodarcze Europy są coraz gorsze. Według analityków *Bloomberga* wzrost europejskiego produktu krajowego brutto (PKB) spowolnił do 0,2 proc. w drugim kwartale br.¹ Wstępne dane urzędu statystycznego *Eurostat* również wskazują na zwiększenie PKB zaledwie o 0,2 proc. kw/kw w strefie euro oraz w całej Unii Europejskiej. W ujęciu rocznym, PKB wzrósł w II kwartale br. o 1,1 proc. w strefie euro oraz o 1,3 proc. w całej Unii Europejskiej. W pierwszym kwartale 2019 roku produkt krajowy brutto wzrósł o 0,4 proc. w strefie euro i o 0,5 proc. w całej Unii Europejskiej.²

Jak dotąd gospodarka polska charakteryzowała się znaczną odpornością na wyraźne spowolnienie wzrostu gospodarczego w strefie euro oraz u naszego największego partnera biznesowego - Niemiec. Po wysokim wzroście PKB w 2018 r., także odczyt w I kw. 2019 roku (4,7 proc. r/r) okazał się korzystny. Niemiecka produkcja przemysłowa spadła w czerwcu o 5,2 proc. względem ubiegłego roku. To największy spadek od końca 2009 roku, kiedy kraj podnosił się z recesji po globalnym kryzysie finansowym.³ Mimo słabej koniunktury w niemieckim przemyśle stosunkowo szybko rósł polski eksport, czemu sprzyjała jego struktura charakteryzująca się większym niż w pozostałych krajach regionu znaczeniem popytu konsumpcyjnego w eksportowanej wartości dodanej.⁴ Dane o produkcji przemysłowej w czerwcu wskazały jednak na jej spadek co, po solidnych wzrostach w kwietniu i maju, stanowiło rozczarowanie. Spadki produkcji zaobserwowano także w niektórych działach zorientowanych na eksport. Polski przemysł wykazywał wcześniej znaczącą odporność na czynniki zewnętrzne, tym razem jednak wyniki przemysłu niejako dostosowały się do gorszej sytuacji za granicą. Na razie jest za wcześnie aby oceniać czy nastąpiło trwałe pogorszenie koniunktury, czy jest ono wyłącznie przejściowe. Projekcja NBP wskazywała na stopniowe osłabienie dynamiki wzrostu, a ryzyko dla tej projekcji wykazywało tendencję spadku.⁵

Wg prognoz *Banku Światowego* opublikowanych w kwietniu br., wzrost PKB Polski w 2019 wyniesie 4,0 proc., w 2020 r. spadnie do 3,6 procent, by w 2021 r. spowolnić do 3,3 procent. Prognozy na rok 2019, jak i na lata 2020-2021, są zgodne z tymi, które *Bank* opublikował w styczniu bieżącego roku. Spodziewane spowolnienie w Polsce jest wynikiem osłabiającej się koniunktury na świecie oraz w strefie euro, która jest największym partnerem handlowym Polski. Ten wciąż szybki na tle Europy wzrost będzie możliwy dzięki silnej konsumpcji prywatnej oraz inwestycjom, którym pomagają niskie stopy procentowe oraz dostępność środków europejskich - tak wynika z regionalnego raportu Banku Światowego na temat sytuacji gospodarczej w Europie i Azji Środkowej. Z drugiej strony, dynamikę polskiej gospodarki obniżyć będzie spowolnienie na świecie, w tym także w strefie euro, oraz pogłębiające się trudności ze znalezieniem pracowników.⁶

Nawiązując do informacji z dnia 7 lutego br., *Komisja Europejska* obniżyła prognozy wzrostu PKB dla Polski na najbliższe dwa lata. Jej zdaniem w 2019 roku polski PKB wzrośnie o 3,5 proc., a w 2020 roku o 3,2 proc. Jesienią 2018 roku szacowano, iż będzie to odpowiednio 3,7 proc. i 3,3 proc. Jeśli ta prognoza się sprawdzi, będzie to i tak nadal jeden z lepszych wyników w Unii Europejskiej. Bruksela prognozuje spadek importu i eksportu w Polsce. Jako czynniki ryzyka dla polskiej gospodarki wymienia

¹ Bloomberg: *Gospodarka Europy spowalnia. Sytuacja UE jest niewesoła*, 30.07.2019, www.forsal.pl.

² *Gospodarka Europy staje w miejscu. PKB wzrósł zaledwie o 0,2 proc.*, 31.07.2019, www.forsal.pl.

³ *Produkcja przemysłowa w Niemczech runęła. To największy spadek od dekady*, 07.08.2019, www.forsal.pl

⁴ *Perspektywy gospodarki w lipcowej projekcji inflacji i PKB*, 31.07.2019, www.forsal.pl.

⁵ *Ibidem*.

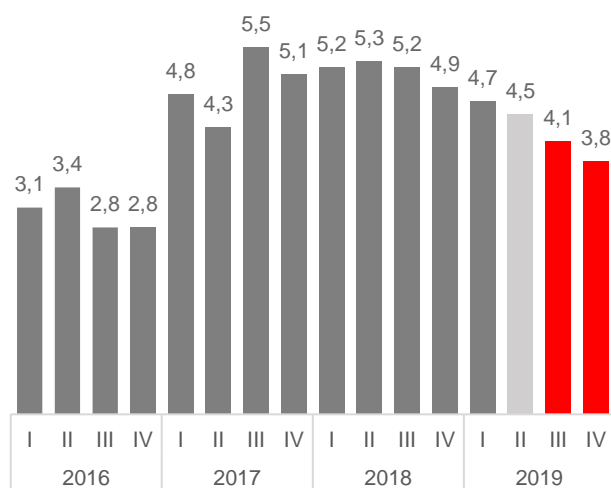
⁶ World Bank, *Polish Economy to Slow Slightly, Fiscal Deficit to Grow*, Says World Bank, 04.04.2019.

te związane z popytem zewnętrznym i trendami w sektorze prywatnych inwestycji. KE oczekuje jednocześnie silnego wzrostu inwestycji publicznych w 2019 roku przy wsparciu funduszy unijnych. Z kolei wysoki stopień wykorzystania mocy produkcyjnych ma być ważnym czynnikiem wzmacniającym prywatne inwestycje. Zdaniem unijnych urzędników szybki wzrost płac powinien przekładać się pozytywnie na konsumpcję prywatną, ale jednocześnie negatywny wpływ będą miały spowolnienie zatrudnienia oraz wyższa inflacja.⁷

Agencja *Fitch Ratings* w jednej z najnowszych analiz podwyższyła prognozę dynamiki PKB Polski na 2019 rok do 3,8 proc. z 3,6 proc. W 2020 roku Fitch spodziewa się jednak wyhamowania tempa wzrostu gospodarczego w Polsce do 3 proc. wobec prognozowanego wcześniej 2,9 proc. Zdaniem agencji przed wyborami parlamentarnymi w 2019 roku rząd zastosuje luzowanie fiskalne, głównie w formie wzrostu wydatków socjalnych, które będą wspierać wzrost gospodarczy. Z raportu analityków *Fitcha* wynika, że mimo czynników wspierających wzrost gospodarczy, spodziewane jest jego spowolnienie zarówno w 2019, jak i 2020 roku, wraz ze spadkiem tempa absorpcji środków unijnych. Wzrost inwestycji prywatnych będzie niższy niż inwestycji publicznych, ponieważ firmy borykają się z problemami znalezienia pracowników. Kontrybucja netto eksportu do PKB na przestrzeni lat 2019-2020 będzie dodatnia, co będzie wspierane przez relatywnie mocny wzrost eksportu. Luka popytowa powinna pozostać dodatnia osiągając szczyt 1,5 proc. w 2018 oraz 2019 roku, jak szacuje Komisja Europejska. Prognozowany kurs złotego według opinii analityków *Fitch* pozostanie stabilny.⁸

Również analitycy *Morgan Stanley* (MS) prognozują w 2019 roku spowolnienie wzrostu PKB Polski do 3,8 proc. z 5,1 proc. Zapowiadane spowolnienie będzie jednak miało zdrowy charakter, który w świetle wyzwań podaźowych, spowolnienia w strefie euro, braku dodatkowego impulsu stymulującego dla konsumenta będzie ich naturalnym następstwem.⁹

Historyczne, szacunkowe i prognozowane tempo wzrostu PKB w Polsce [%]



Według szacunków Instytutu Prognoz i Analiz Gospodarczych (IPAG), tempo wzrostu produktu krajowego brutto w drugim kwartale 2019 roku wyniosło 4,5 procent. Było to najniższe tempo wzrostu gospodarczego w ostatnich ośmiu kwartałach. Niższe tempo wzrostu odnotowano bowiem ostatnio w drugim kwartale 2017 roku. W ocenie IPAG nadal utrzymuje się korzystna koniunktura gospodarcza, a spowolnienie tempa wzrostu w pierwszym półroczu wynikało przede wszystkim ze statystycznego efektu wysokiej bazy odniesienia z pierwszej połowy 2018 roku. Uwzględniając czynniki sezonowe, tempo wzrostu PKB w okresie od kwietnia do czerwca wyniosło 0,9 procent w stosunku do poprzedniego kwartału.¹⁰

Źródło: GUS, IPAG

⁷ KE obniża prognozy PKB dla Polski na lata 2019-2020 (...) op.cit.

⁸ Fitch podwyższyła prognozy wzrostu PKB Polski w 2018 i w 2019 r., www.businessinsider.com.pl, 5.12.2018, 16:41

⁹ Ile wyniesie wzrost PKB Polski w 2019 roku? Morgan Stanley opublikował prognozy, www.forsal.pl, 26.11.2018, 16:05

¹⁰ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 3/2019, IPAG, sierpień 2019

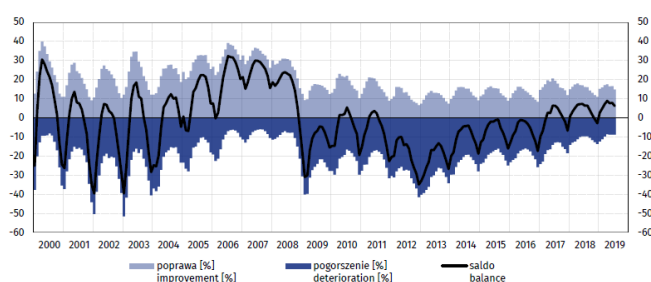
Polska gospodarka szczyt koniunktury ma już jednak za sobą. W opinii IPAG, w drugiej połowie roku tempo wzrostu gospodarczego będzie się obniżać stopniowo, co wynikać będzie przede wszystkim ze stosunkowo niskiej dynamiki nakładów inwestycyjnych w poprzednich latach oraz czynników zewnętrznych, czyli osłabienia popytu na rynkach eksportowych oraz ze statystycznego efektu wysokiej bazy odniesienia. W trzecim kwartale 2019 roku tempo wzrostu obniży się do 4,1 proc., a do poziomu 3,8 proc. w czwartym kwartale. Roczne tempo wzrostu w 2019 roku wyniesie 4,3 proc., a więc nieco więcej niż przewidywano jeszcze kilka miesięcy temu, a w 2020 roku obniży się o 0,06 pp, do poziomu 3,7 procentowego.¹¹

Głównym czynnikiem wzrostu gospodarczego w drugim kwartale był popyt krajowy. Tempo wzrostu popytu krajowego IPAG szacuje na 4,6 proc., co oznacza, że przyspieszyło ono w porównaniu z pierwszymi trzema miesiącami 2019 roku. Wg przewidywań Instytutu, tempo wzrostu popytu krajowego będzie w kolejnych kwartałach się obniżać, ale nie będzie to spadek głęboki – na dynamikę popytu krajowego wpływają i w dalszym ciągu wpływać będą nowe wydatki publiczne związane z realizacją rządowych programów społecznych. W całym 2019 roku popyt krajowy zwiększy się o 4,5 proc., a w 2020 roku o 3,8 proc.

Spośród składników popytu krajowego, najwyższą dynamiką w drugim kwartale odznaczały się nakłady brutto na środki trwałe, czyli wydatki inwestycyjne. Wzrosły one w okresie od kwietnia do czerwca o 8,3 procent. Tempo wzrostu nakładów brutto na środki trwałe w całym pierwszym półroczu było wyższe od oczekiwań wyrażanych jeszcze na początku roku. Nadal jednak tempo wzrostu trzeba uznać za niezadowalające, biorąc szczególnie pod uwagę oczekiwania oraz niską stopę inwestycji w gospodarce. Stopa ta, która w 2017 roku obniżyła się do poziomu 17,5 proc., a w 2018 roku wyniosła tylko 18,2 proc., stanowi obecnie istotne obciążenie dla możliwości kontynuacji szybkiego wzrostu gospodarczego w nadchodzących latach.¹²

Mimo negatywnych sygnałów płynących z branży, budownictwo pozostało najszybciej rozwijającym się sektorem gospodarki w pierwszym półroczu 2019 roku. Osiągnięta dynamika związana była m.in. z korzystnymi warunkami pogodowymi. W okresie od kwietnia do czerwca wartość dodana w budownictwie zwiększyła się o 8,1 procent, a produkcja sprzedana budownictwa w przedsiębiorstwach zatrudniających powyżej dziewięciu osób o 8,4 procent.¹³ Szybki wzrost wynika z korzystnej koniunktury – głównie w budownictwie mieszkaniowym.¹⁴

Ogólny klimat koniunktury w budownictwie



Źródło: GUS

W lipcu 2019 roku wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie kształtował się na poziomie plus 6,2 (przed miesiącem plus 7,8). Poprawę koniunktury zasygnalizowało 14,8% przedsiębiorstw, pogorszenie natomiast - 8,7% (przed miesiącem odpowiednio 16,5% i 8,8%). Pozostałe przedsiębiorstwa uznały, że ich sytuacja nie ulega zmianie.

Bieżący portfel zamówień i produkcja budowlano-montażowa oceniane są mniej pozytywnie niż w czerwcu, przy utrzymujących się negatywnych ocenach sytuacji finansowej. Odpowiednie prognozy są mniej optymistyczne od formułowanych przed miesiącem. Opóźnienia płatności za wykonane roboty

¹¹ Ibidem

¹² Ibidem

¹³ Ibidem

¹⁴ Ibidem

budowlano-montażowe rosną, podobnie jak sygnalizowano w czerwcu. Firmy budowlane przewidują wzrost zatrudnienia, jednak mniejszy od prognozowanego przed miesiącem. W najbliższych trzech miesiącach ceny robót budowlano-montażowych mogą rosnąć.¹⁵

Wg analizy firmy badawczej SPECTIS, skutek wzrostu kosztów gwałtownie spada rentowność w budownictwie. Co gorsza, w 2019 r. branża budowlana doświadczy dalszego wzrostu kosztów, m.in. w wyniku podwyższenia płacy minimalnej, rosnących cen paliw, a także energii elektrycznej.¹⁶

Zgodnie z publikacją Departamentu Analiz Ekonomicznych Santander Bank Polska S.A., produkcja budowlana w Polsce spowolniła do -0,7% r/r w czerwcu z 9,6% r/r w maju, zgodnie z oczekiwaniami ekspertów. Dane wpisały się w serię rozczarowujących danych z gospodarki. W czerwcu odczytom szkodziła niska liczba dni roboczych oraz wysokie temperatury. Efekty jednorazowe uderzyły we wszystkie podsektory budownictwa: budowa budynków obniżyła się 1,8% r/r, budownictwo inżynieryjne nie wykazało zmian, natomiast roboty specjalistyczne skurczyły się o 0,6% r/r. Dane wspierają prognozę spowolnienia wzrostu PKB do 4,5% r/r w II kw. 2019 roku. Negatywnym tendencjom oparło się w czerwcu budownictwo mieszkaniowe. Liczba wydanych pozwoleń i rozpoczętych budów zaczęła jednak lekko spadać, sugerując mniejszą podaż mieszkań w kolejnych kwartałach.¹⁷

Wskaźniki GUS koniunktury w biznesie w lipcu nadal spadały. Spadek wobec czerwca wystąpił we wszystkich sektorach. Syntetyczny wskaźnik zbliża się od góry do wieloletniej średniej i jest już najniższy od 2,5 roku. Obawy o perspektywy gospodarcze zostały wyrażone w dalszym spadku ogólnego wskaźnika oczekiwań, który po raz pierwszy od dwóch lat znalazł się poniżej ogólnego wskaźnika oceny bieżącej sytuacji. W publikacji GUS uwagę zwraca spadek wskaźnika oczekiwanej produkcji w przemyśle – najniższy od sześciu lat, który wpisuje się w prognozy ekspertów, mówiące o tym, iż przeciętna dynamika produkcji w II połowie 2019 roku będzie wyraźnie niższa niż 5,5% odnotowane w I połowie roku.¹⁸

Tempo wzrostu eksportu (w ujęciu rachunków narodowych) było w drugim kwartale nieco niższe niż tempo wzrostu importu. W ocenie IPAG, eksport wzrósł w tym okresie o 4,9 procent, a import zwiększył się o 5,8 procent. Dynamika importu wyższa niż dynamika eksportu jest naturalna dla gospodarek rozwijających się w szybszym tempie niż gospodarki najważniejszych partnerów handlowych. W latach 2019-2020 przewaga tempa wzrostu importu nad tempem wzrostu eksportu będzie stabilna. Na handel zagraniczny wpływać będzie ponadto stabilny, z tendencją do powolnej aprecjacji, kurs złotego względem euro oraz stabilny, z tendencją do deprecjacji, kurs złotego wobec dolara amerykańskiego.¹⁹

Wartość dodana w przemyśle wzrosła w drugim kwartale o 4,5 proc., a produkcja sprzedana przemysłu o 4,1 proc. Kolejne kwartały przyniosą dalsze osłabienie dynamiki wzrostu w przemyśle. W opinii IPAG, wartość dodana w przemyśle zwiększy się w całym 2019 roku o 4,6 procent oraz o 4,0 procent w roku następnym.²⁰

Najnowsze dane makroekonomiczne potwierdzają tezę o tym, że krajowa gospodarka szczyt koniunktury ma już za sobą. To sprawia, że w kolejnych kwartałach można spodziewać się gorszych odczytów wskaźników gospodarczych. Potwierdza to spadający kolejny miesiąc z rzędu indeks PMI dla polskiego przemysłu, a także obniżający się ogólny wskaźnik koniunktury gospodarczej GUS.

¹⁵ *Koniunktura w przemyśle, budownictwie, handlu i usługach 2000-2019*, GUS, Warszawa, lipiec 2019.

¹⁶ *Rynek budowlany: rentowność firm budowlanych najniższa od 5 lat! Co czeka rynek budowlany?*, www.muratorplus.pl, 28.12.2018 r.

¹⁷ *Polska Gospodarka i Rynki Finansowe*, Codziennik, 24.07.2019.

¹⁸ *Ibidem*

¹⁹ *Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 3/2019*, (op.cit.).

²⁰ *Ibidem*.

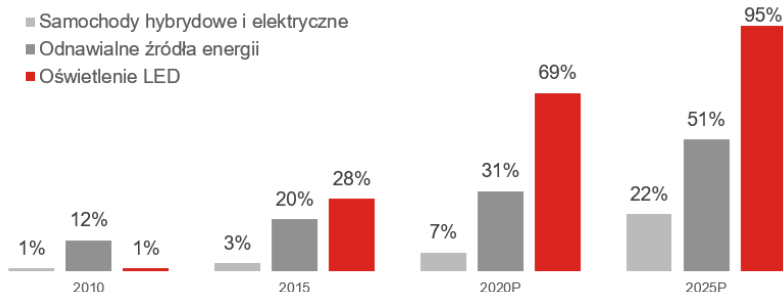
Zarówno doświadczenia własne Emitenta, jak również raport firmy McKinsey & Company wskazują na silną korelację globalnej koniunktury gospodarczej w sytuacją w branży oświetleniowej (rynek opraw oświetleniowych, rynek źródeł światła oraz rynek systemów sterowania oświetleniem). Grupa Kapitałowa LUG S.A. podlega zatem silnym wpływom przedstawionych czynników otoczenia makroekonomicznego, spośród których najistotniejszą rolę odgrywają: wzrost kosztów wynagrodzeń, coraz silniejsza presja cenowa oraz wzrostu cen robót budowlano – montażowych.

3.2 Branża oświetleniowa

Międzynarodowy rynek oświetleniowy jest rozdrobniony, innowacyjny oraz wykazuje duży potencjał do wzrostu. Natomiast polski rynek profesjonalnych produktów oświetleniowych charakteryzujący się sezonowością, rozdrobnieniem oraz silnym uzależnieniem od koniunktury w budownictwie, ma przed sobą bardzo dobre perspektywy wzrostu dzięki swej otwartości na innowacje i megatrendy związane ze zrównoważonym rozwojem. W sektorze oświetleniowym zatrudnienie znajduje ponad 150 000 osób, a jego przychody stanowią około 30% wartości globalnych przychodów branży oświetleniowej.²¹ Europejski rynek oświetlenia jest zróżnicowany – obok szeregu podmiotów o znaczącej pozycji w skali światowej, obejmuje kilka tysięcy przedsiębiorstw z sektora MŚP, które działają przede wszystkim w obszarze dystrybucji opraw oświetleniowych.

W ramach całego rynku oświetleniowego wyróżnia się 3 znaczące segmenty: backlighting (oświetlenie wykorzystywane m.in. w technologii LCD), automotive lighting (oświetlenie stosowane w przemyśle motoryzacyjnym) oraz general lighting (oświetlenie ogólne – czyli segment działalności operacyjnej Emitenta).

Oświetlenie LED to technologia o najwyższym tempie penetracji rynku wśród rozwiązań przyjaznych środowisku



Źródło: Raport Golden Sachs Global Investments Research

Oświetlenie LED jest najbardziej energooszczędną i wszechstronną technologią pozwalającą ograniczyć zużycie energii i emisji CO₂ do środowiska.

Z raportu *LEDinside* wynika, iż w latach 2018-2023 wartość globalnego rynku oświetlenia LED będzie sukcesywnie wzrastać, by ostatecznie osiągnąć 56,6 miliarda USD w 2023 roku, przy wartości CAGR równej 9%²². Natomiast raport *Global Market Insights* wskazuje, że sam europejski rynek LED będzie rósł w tempie 15,5% CAGR w latach 2017 – 2024 i osiągnie wartość ponad 30 miliardów USD w 2024 roku²³.

²¹ Oświeciło mnie, czyli kwitnie biznes oświetleniowy w Polsce, www.mojebankowanie.pl.

²² 2019 Light **LED** and **LED Lighting** Market Outlook, 2019 Global LED Lighting Market Trend- Cross-Industry to Create Business Opportunities, www.ledinside.com, 23.10.2018.

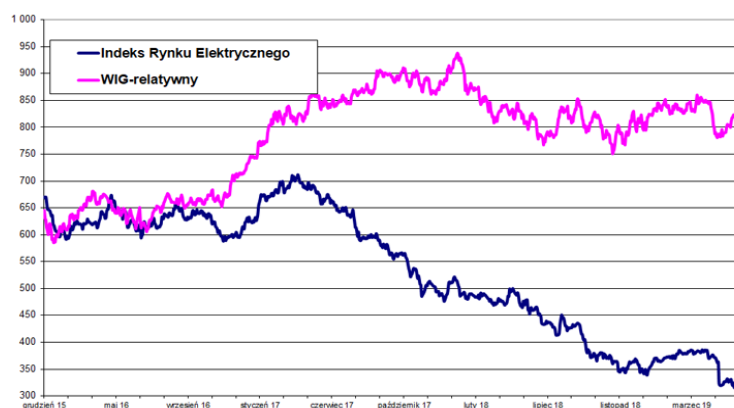
²³ Europe LED Lighting Market Report, 2024”, Global Market Insights, www.gminsights.com.

Głównymi czynnikami wzrostu wartości europejskiego rynku LED są rosnące zapotrzebowanie na energooszczędne rozwiązania oświetleniowe, konieczność obniżenia kosztów związanych z energią elektryczną, wysoki dochód do dyspozycji, rosnące inwestycje w infrastrukturę, w tym drogi, biura, kompleksy mieszkalne, parki, hotele itp. Wszystko to ma związek ze wzrostem populacji, postępującą urbanizacją oraz zmianami klimatycznymi pobudzającymi ideę efektywności energetycznej i poszanowania środowiska naturalnego. Najwyższe tempo wzrostu prognozowane jest dla Indii, regionu Azji i Pacyfiku, Ameryki Łacińskiej i Afryki²⁴. Europa jest największym światowym rynkiem oświetlenia LED. Udział europejskiej branży oświetleniowej w światowym rynku LED to ok. 23%²⁵.

Profesjonalnie zorganizowany rynek oświetleniowy w Polsce, podobnie jak inne rynki w Europie Środkowej i Wschodniej, charakteryzuje się dużym rozdrobnieniem. Na rynku obserwujemy pełen przekrój dostawców oświetlenia, począwszy od małych kilkuosobowych firm rodzinnych, specjalizujących się w oświetleniu domowym, poprzez duże krajowe firmy o ukształtowanej pozycji i szerokim asortymencie (w tym Grupa Kapitałowa LUG S.A.), a kończąc na największych międzynarodowych korporacjach.

W branży sprzętu oświetleniowego w 2017 r. zarejestrowanych było 1180 podmiotów, z czego 88% (1043 podmioty) to jednostki małe, zatrudniające do 9 osób. Ich udział w wartości przychodów całej branży jest niewielki, głównie prowadzą działalność usługową. Liczącą się grupą na rynku są jednostki produkcyjne zatrudniające powyżej 9 osób. Łącznie jest ich 137, w tym 96 o zatrudnieniu 10–49 osób, 36 o zatrudnieniu 50–249 osób i tylko 5 największych przedsiębiorstw zatrudniających powyżej 250 osób²⁶. To do tej ostatniej grupy zalicza się Grupa Kapitałowa LUG S.A. Branża oświetleniowa jest segmentem dojrzałym, który wyróżnia się stabilnym rynkiem odbiorców. Głównym kanałem dystrybucji są tutaj specjalistyczne hurtownie elektrotechniczne bądź też sprzedaż odbywa się bezpośrednio na inwestycje architektoniczne.

Analiza wyników badań przeprowadzonych wśród 25 członków Polskiego Związku Przemysłu Oświetleniowego na przestrzeni dwóch lat (za rok 2015 oraz 2017), dotyczących potencjału firm oświetleniowych, prowadzi o wniosku iż wartość ich eksportu pozostaje r/r zbliżona. Wynosiła ona odpowiednio w 2015 r. – 44% całej sprzedaży, a w 2017 r. – 39%. Eksport do krajów UE utrzymuje się również na stałym poziomie 32%.



Źródło: Pogrom na giełdowym parkiecie, www.rynekelektryczny.pl, 17.06.2019 r.

Spółki z polskiej branży oświetleniowej notowane na giełdzie tworzą Indeks Rynku Elektrycznego, który w 2019 roku, po dwóch miesiącach silnych zwyżek (w styczniu o 7 proc., w lutym o 3,5 proc.) i stabilnych marcowych notowaniach wykazały osłabienie w odpowiedzi na spadek koniunktury na giełdzie.²⁷ W kwietniu b.r. Indeks Rynku Elektrycznego spadł o 1,5 proc. Po gwałtownym majowym spadku, gdzie przecena przekroczyła 11 proc., w czerwcu notowania Indeksu Rynku Elektrycznego spadły już tylko o kolejne 2,5 proc.

²⁴ Global LED Lighting Market Update, 2017, Frost & Sullivan, 2017 r.

²⁵ Global LED lighting market to reach US \$25.7 billion in 2015 (Globalny rynek oświetlenia LED osiągnie 25,7 miliardów USD w 2015 roku), LEDinside, 4.12.2014 r.

²⁶ Rynek sprzętu oświetleniowego, Rynek Elektryczny nr 10/2017.

²⁷ Rok 2018 nie był pomyślny dla branży elektrycznej, www.rynekelektryczny.pl, 24.01.2019 r.

Majowy wynik był związany z krótkim, ale dynamicznym spadkiem na całym rynku.²⁸ Już dawno na warszawskiej giełdzie nie było tak słabego miesiąca i kwartału dla spółek z branży elektrycznej. Odzwierciedlający ich notowania indeks spadł o 11,4 proc., a maj zakończyły zwyżką zaledwie 3 spółki z 22 notowanych.

W I kwartale 2019 roku redakcja *Rynku Elektrycznego* przeprowadziła sondaż dotyczący nastrojów biznesowych w branży oświetleniowej po 2018 roku. Ankieta została wysłana do 43 największych firm działających na terenie Polski, zajmujących się produkcją i dystrybucją sprzętu oświetleniowego oraz wykonawstwem instalacji oświetleniowych. Wg prezentowanych wyników nadal utrzymują się pozytywne nastroje, chociaż wskaźnik uległ delikatnemu pogorszeniu. Wynosi obecnie 3,50 (w skali od 0 do 5). W poprzednim badaniu wskaźnik miał wartość 4,08. Najwyższą ocenę klimatu do prowadzenia działalności gospodarczej dało 14% firm. Nie było żadnej negatywnej oceny. Przedsiębiorcy cieszą się, że wśród użytkowników oświetlenia wzrasta świadomość korzyści wynikających z zastosowania nowoczesnych technologii: inteligentne oświetlenie LED czy Internet Rzeczy. Poważne bariery dla biznesu oświetleniowego to obecnie niedobór wykwalifikowanych pracowników. Kolejne to koszty związane z funkcjonowaniem firmy, zwłaszcza koszty zatrudnienia. Znamienne są także wydłużające się terminy płatności.²⁹

Pierwszy kwartał każdego roku w branżach związanych z budownictwem, także w elektrycznej, oznacza pewne spowolnienie obiegu należności w stosunku do poprzedniego – IV kwartału. Spływ należności na przełomie stycznia oraz lutego 2019 r. był nie tylko wolniejszy niż w zakończeniu 2018 r., ale również w porównaniu do analogicznego okresu przed rokiem. Większe zmiany generalnie notują producenci, nie hurtownicy (zarówno w kwestii indeksu moralności płatniczej odbiorców, średniego opóźnienia ich należności, wzrostu trudnych długów jak i okresu DSO czy wartości ogólnie należności opóźnionych). Przypisać to można świadomej polityce pro-sprzedażowej, pobudzaniu przez producentów sprzedaży dłuższym kredytem kupieckim, co można było zaobserwować już w poprzednich kwartałach.

Branża elektryczna nie odstaje przy tym od innych dostawców dla budownictwa – generalnie nie są notowane jeszcze znacząco rosące opóźnienia należności, cały czas rynek jest w fazie wzrostu i absorbuje duży dopływ środków. Z drugiej strony – nie można zapominać o wciąż znacznej, pomimo tego, liczbie niewypłacalności firm budowlanych, mających kłopoty nie z powodu braku zleceń, ale ich niskiej rentowności. Nic nie wskazuje, aby sytuacja ta miała ulec poprawie, tak więc ryzyko zaległości płatniczych może z czasem narastać.³⁰

Stosunkowo nowym, a jednocześnie bardzo dynamicznie rozwijającym się segmentem rynku oświetleniowego jest rynek oświetlenia inteligentnego. Inteligentne systemy oświetleniowe są częścią rozwijającej się technologii IoT (Internet Rzeczy), ułatwiając mobilne i oparte na czujnikach sterowanie światłem w określonej przestrzeni. Wartość światowego rynku systemów inteligentnego oświetlenia została oceniona na 10,55 mld USD w 2015 r. i szacuje się, że osiągnie on wartość 51,05 mld USD do 2025 r.³¹ Za jedną z głównych przyczyn rozwoju rynku inteligentnego oświetlenia uważana jest rosnąca popularność technologii bezprzewodowej w rozwiązaniach oświetleniowych. W odniesieniu do całego globalnego IoT – jego wartość szacowano w 2016 roku na poziomie 157 miliardów USD. Obecnie prognozy wskazują, że w 2020 roku wartość rynku IoT osiągnie 457 miliardów USD. Oznacza to CAGR na poziomie 28,5%. Globalny rynek IoT będzie zdominowany przez trzy segmenty: Smart Cities (26%), IoT w przemyśle (24%), IoT dla zdrowia (20%).

Podsumowując, rynkiem działania Grupy Kapitałowej LUG S.A. jest segment general lighting skupiony wokół produkcji opraw oświetleniowych skierowanych do klienta profesjonalnego. Wartością dodaną

²⁸ *Giełda w górę, branża w dół*, www.rynekelektryczny.pl, 18.07.2019 r.

²⁹ *Indeks wybronił się przed spadkiem*, www.rynekelektryczny.pl, 18.04.2019 r.

³⁰ *Firmy mają kłopoty nie z powodu braku zleceń, ale ich niskiej rentowności*, www.rynekelektryczny.pl, 15.03.2019 r.

³¹ *Światowy rynek oświetlenia inteligentnego osiągnie wartość 51,05 mld do 2025 r.*, www.lighting.pl, 28.11.2017 r.

Grupy Kapitałowej Emitenta, która buduje jego pozycję konkurencyjną jest kompleksowa obsługa z zakresu usług projektowych i dostarczania kompletnych rozwiązań oświetleniowych, a także customizacja czyli dostosowywanie gotowych rozwiązań do potrzeb indywidualnych klientów.

3.3 Trendy rynkowe

Czynniki pozytywnie stymulujące rozwój rynku oświetleniowego:

Czynniki regulacyjne, środowiskowe i społeczne

- Cel wskazany w strategii „Europa 2020” zakładający zwiększenie efektywności energetycznej o 20% do 2020 roku. Obecnie na oświetlenie w Europie zużywa się 19% całkowitego zużycia energii.
- Przystarzałość 75% instalacji oświetleniowych w Europie na poziomie powyżej 25 lat, co stymuluje proces powszechnej wymiany oświetlenia na energooszczędne.
- Presja obniżania kosztów energii elektrycznej na cele związane z utrzymaniem budynku i infrastruktury.
- Priorytet bezpieczeństwa energetycznego międzynarodowych gospodarek.
- Nakłady inwestycyjne na infrastrukturę, które przyczyniają się do powstawania nowych dróg, parków, biurowców, apartamentowców, hoteli i innych obiektów.

Czynniki technologiczne

- Szybki rozwój technologii LED, który prowadzi do uzyskania coraz lepszych parametrów w zakresie efektywności i trwałości, przy jednoczesnym spadku cen ledowych źródeł światła.
- Rozwój koncepcji IoT
- Rozwój nowych modeli biznesowych na bazie rozwoju nowych technologii
- Human Centric Lighting
- Automatyzacja usług

Rok 2018 w branży oświetleniowej nie przyniósł tak znaczących zmian jakie wywołało pojawienie się źródeł światła i opraw oświetleniowych wykorzystujących technikę LED. W światowej branży oświetleniowej oferta ewoluowała od eksponowania zagadnień energooszczędności związanej ze stosowaniem oświetlenia LED ku kontynuacji dotychczasowych, głównych trendów rozwoju związanych z cyfryzacją systemów oświetleniowych LED. Nastąpił dalszy rozwój trendów związanych z oświetleniem odpowiadającym na potrzeby człowieka (Human Centric Lighting) oraz technologią Li-Fi – technologią przesyłania danych za pośrednictwem oświetlenia.³²

Cyfryzacja i nacisk na energooszczędność to najpopularniejsze trendy, które można zauważyć w branżach proponujących rozwiązania instalacyjne dla obiektów komercyjnych. W sektorze oświetlenia zauważalny jest intensywny rozwój zarówno produktów w technologii LED, jak i automatyzacja oferowanych usług. Głównymi trendami w 2019 roku będą przede wszystkim: optymalizacja kosztów oraz szukanie oszczędności za pomocą technologii LED, ale także inteligentne i ekonomiczne zarządzanie oświetleniem ulicznym czy postępująca automatyzacja. Prognozowany 30% wzrost cen za energię elektryczną zmusza producentów oświetlenia profesjonalnego do proponowania swoim użytkownikom coraz bardziej zaawansowanych systemów, które dzięki zdalnej kontroli nie tylko pozwolą na wygodne sterowanie, ale także zwrócą koszty inwestycji w przeciągu maksymalnie kilku lat.³³ Popularność energooszczędnego oświetlenia stale rośnie, a przedsiębiorcy coraz częściej decydują się na modernizację tradycyjnego systemu na ledowe zamienniki.

³² Najważniejsze trendy w branży oświetlenia profesjonalnego w 2018, www.lighting.pl, M.Kołodowski, 06.02.2018 r.

³³ Oświetlenie profesjonalne: 5 wiodących trendów w 2019 roku, polskiprzemysl.com.pl, 22.01.2019 r.

W roku 2019 eksperci prognozują popyt na inteligentne oprawy – trend wywodzący się od IoT. Internet Rzeczy (ang. Internet of Things) z powodzeniem wykorzystywany jest także w inteligentnych miastach. Oprócz szeregu zaawansowanych usług w aglomeracjach, IoT usprawnia sterowanie oświetleniem, dostosowując je do pory dnia, obecności użytkowników czy aktualnych warunków pogodowych. Nowoczesne oprawy LED dedykowane oświetleniu ulicznemu są wyposażane nie tylko w moduły komunikacyjne, które pozwalają łączyć je z pozostałymi systemami, ale także charakteryzują się zaawansowaną technologią optyczną, zwiększającą bezpieczeństwo na drogach. Modernizacja oświetlenia ulicznego może być finansowana z funduszy państwowych. Sprzyja temu trend ekologicznego użytkowania infrastruktury miejskiej oraz poprawy efektywności energetycznej systemów oświetlenia zewnętrznego. Dzięki oświetleniu LED gminy będą mogły na wydatkach za energię elektrycznych zaoszczędzić nawet 50 -70%.

Stałe unowocześnianie przestrzeni pracy związane jest ściśle z dynamicznym rozwojem Human Centric Light (HCL), którego technologia bierze pod uwagę działanie światła na organizm oraz psychikę człowieka. Sztucznie doświetlone przestrzenie z ograniczonym dostępem światła naturalnego prowadzą wielokrotnie do rozregulowania naturalnego rytmu dobowego, co skutkuje bezsennością, problemami z koncentracją czy przewlekłym zmęczeniem. Producenci oświetlenia LED szukają technologii, która ułatwi pracownikom funkcjonowanie w przestrzeniach o ograniczonym dopływie światła naturalnego.

Branża oświetlenia komercyjnego rozwija się dynamicznie i coraz skuteczniej odpowiada na zapotrzebowania rynku na wydajne i inteligentne urządzenia oświetlające przestrzeń. Największy rozwój i milowy krok widać przede wszystkim w technologii LED, której energooszczędność i proekologiczne ukierunkowanie zawładnęło większą częścią rynku oświetlenia profesjonalnego. Na napędzanego wzrostem populacji, zmianami klimatycznymi czy postępującą urbanizacją przestrzeni najbliższych kilku lat swoją pozycję umocnią producenci oświetlenia profesjonalnego, którzy jako priorytet stawiają konstruowanie rozwiązań uwzględniających wcześniej wspomniane zmiany.³⁴

Nie bez wpływu na rozwój branży mają megatrendy i zjawiska, występujące w skali globalnej:

- dynamiczny wzrost populacji, szczególnie w krajach rozwijających się oraz wzrost dochodów ludności, która skłonna jest przeznaczać więcej pieniędzy na oświetlenie:
Populacja ludzi będzie wzrastać z poziomu 6,9 miliarda w 2010 roku do 7,7 miliarda w 2020 roku. Emitent obserwuje także, że wyższe dochody w państwach rozwiniętych, pobudzają popyt na produkty oświetleniowe – szczególnie w odniesieniu do rozwiązań o wysmakowanym designie i energooszczędnych.
- postępująca urbanizacja, która zapewnia wzrost popytu na oświetlenie:
Prognozy wskazują, iż gospodarka globalna wzrośnie o 3-4% w latach 2010-2020. Największe wzrosty (ok. 60% wartości globalnego PKB) będą napędzane przez miasta, które bezpośrednio stymulują wzrost popytu na oświetlenie, w szczególności w segmencie general lighting. Na obszarach zurbanizowanych popyt na oświetlenie jest zdecydowanie większy niż na terenach wiejskich, dlatego to właśnie miasta będą ważnym motorem wzrostu przemysłu oświetleniowego. Oprócz Azji, najsilniejszą urbanizację będzie można obserwować na terenie Ameryki Południowej, Europy Wschodniej i Azji Centralnej, Bliskiego Wschodu i Północnej Afryki oraz Afryki Subsaharyjskiej.
- nieodwracalne zmiany klimatyczne
Zmiany klimatyczne i niedostatek zasobów, w tym ograniczone zasoby energii elektrycznej sprawiają, że upowszechnianie się energooszczędnych produktów jest obecnie globalnym trendem, który prowadzi do stopniowego odchodzenia od rozwiązań najtańszych na rzecz droższego, ale efektywnego energetycznie oświetlenia. Ważne jest, iż w przeciwieństwie do innych metod redukcji emisji CO₂, wymiana energochłonnego oświetlenia na rozwiązania

³⁴ Ibidem

efektywnie energetycznie nie ma negatywnego wpływu na gospodarkę światową, a wręcz przeciwnie, pozytywnie ją stymuluje.

- wysokie wzrosty cen prądu

Jesień to czas zakupów energii na następny rok, a rok 2018 przyniósł rekordowo wysokie ceny. Wzrosły one na rynku hurtowym nawet o 80% za część obrotową w stosunku do roku poprzedniego. Przekłada się to na wzrost cen energii od 35% do nawet 45%. Analitycy podkreślają, że ze względu na rosnące stawki uprawnień do emisji CO₂, nic nie wskazuje na to, aby ta tendencja miała ulec zmianie. Z kolei nawet do 40% energii zużywanej przez jednostki samorządowe, przeznaczane jest na oświetlenie publiczne.

Tendencja rozwojowa polskiego rynku oświetleniowego jest po części efektem rosnących przychodów z eksportu. Całkowita wartość eksportu polskiego przemysłu oświetleniowego stanowi około 1/3 wartości rynku. Największym odbiorcą produktów polskiej branży oświetleniowej są kraje Unii Europejskiej, na które przypada szacunkowo 3/4 całego eksportu.

2Q 2019



Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w II kwartale 2019 r.

- Istotne działania i wydarzenia
- Perspektywy rozwoju

4 Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w II kwartale 2019 r.

4.1 Istotne działania i wydarzenia

Do najważniejszych projektów oświetleniowych realizowanych w II kwartale 2019 roku należą:

- Międzynarodowy port lotniczy Oran AS-Sanija, Algieria
- Oświetlenie uliczne Tur'an Municipality w Dystrykcie Północnym, Izrael
- Uniwersytet Egyptian Japanese University of Science and Technology, Egipt
- Oświetlenie klubu Southampton Football Club, Southampton, Wielka Brytania
- Fabryka Phizer Pharmaceuticals, Cork, Irlandia
- Oświetlenie biurowca Ricoh Printer manufacturers, Southampton, Wielka Brytania
- Sieć kawiarni Starbucks, Gateshead Metrocentre, Wielka Brytania
- Iluminacja parku Druzhyby, Moskwa, Rosja
- Oświetlenie ścieżek rowerowych, Kaunas, Litwa
- Oświetlenie miejskie na osiedlu Sv. Antano w Wilnie, Litwa
- Sieć stacji benzynowych Okko, Ukraina
- Oświetlenie podstacji 66KV substation, Sahel Al-Zallaq, Bahrajn
- Oświetlenie parkingowe Eastern Car Park, Multi Storey, Kuwejt
- Iluminacja biurowca Expedia, Monachium, Niemcy
- Oświetlenie zewnętrzne biurowca Omnium, Frankfurt, Niemcy
- Centrum dystrybucji sieci supermarketów HOOGVLIET, Bleiswijk, Holandia
- Oświetlenie Szpitala Wolskiego im. dr Anny Gostyńskiej, Warszawa, Polska
- Modernizacja oświetlenia rozlewni piwa Perła, Lublin, Polska
- Zakład produkcyjny sprzętu medycznego MARGOMED, Lublin, Polska
- Oświetlenie modułowe wnętrza Zespołu Edukacyjnego nr 10, Zielona Góra, Polska
- Oświetlenie przemysłowe zakładu Steinpol, Rzepin, Polska
- Kompleksowe oświetlenie Stacji Paliw, Olszowa, Polska
- Oświetlenie przemysłowe zakładu MESTIL Sp. z o.o., Gorzów Wielkopolski, Polska
- Oświetlenie biurowca Borne Furniture Sp. z o.o., Gorzów Wielkopolski, Polska
- Oświetlenie infrastrukturalne promenady parku w Krośnie Odrzańskim, Polska
- Modernizacja oświetlenia ZOO KARINA, Gdańsk, Polska
- Iluminacja zewnętrzna Fabryka II, Szczecin, Polska

Najistotniejsze wydarzenia w okresie od początku II kw. 2019 r. do daty publikacji raportu mające wpływ na sytuację Grupy Kapitałowej LUG S.A. i jej poszczególnych spółek zależnych:

- **Konsolidacja dywizji handlowych LUG Light Factory**

W związku z dynamicznym rozwojem Grupy Kapitałowej LUG S.A. z dniem 30 maja 2019 roku, w spółce LUG Light Factory nastąpiła konsolidacja zespołów sprzedaży, której efektem jest utworzenie Globalnej Dywizji Handlowej LUG, łączącej w sobie dotychczasowe kompetencje Departamentów Handlowych Kraj i Eksport. Celem powyższej zmiany jest umocnienie pozycji LUG na rynku oraz wsparcie procesu globalizacji firmy. Na czele nowej struktury sprzedaży staną Paweł Karłowski - Global Sales Director LUG., posiadający wykształcenie inżynierskie oraz ponad 25letnie doświadczenie w zakresie rozwoju sprzedaży B2B, zdobyte na różnych kluczowych stanowiskach w międzynarodowych firmach technologicznych, operujących na rynkach Polski, Unii Europejskiej, Bliskiego Wschodu, USA i Rosji/WNP.

- **Powołanie członków Rady Nadzorczej na nową kadencję**

W dniu 28.06.2019 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy podjęło uchwałę w przedmiocie powołania Członków Rady Nadzorczej na nową, piątą kadencję.

W skład Rady Nadzorczej zostali powołani:

- Iwona Wtorkowska – Przewodnicząca Rady Nadzorczej LUG S.A.
- Renata Baczańska – Członek Rady Nadzorczej LUG S.A.
- Eryk Wtorkowski – Członek Rady Nadzorczej LUG S.A.
- Zygmunt Ćwik – Członek Rady Nadzorczej LUG S.A.
- Szymon Ziolo – Członek Rady Nadzorczej LUG S.A.

Kadencja Rady Nadzorczej jest wspólna i trwa 3 lata.

- **Decyzja Walnego Zgromadzenia LUG S.A. w sprawie wypłaty dywidendy za 2018 rok**

W dniu 28 czerwca 2019 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A. podjęło Uchwałę nr 7 w sprawie podziału zysku netto za 2018 roku i wypłaty dywidendy.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie uchwaliło:

- wysokość dywidendy: 1 007 799,80 zł
- wartość dywidendy przypadająca na jedną akcję: 0,14 zł
- liczba akcji objętych dywidendą: 7 198 570 akcji
- dzień dywidendy: 12 września 2019 roku
- dzień wypłaty dywidendy: 19 września 2019 roku

- **Zawiadomienie o przekroczeniu progu 10% głosów na Walnym Zgromadzeniu LUG S.A.**

Zarząd spółki LUG S.A. dnia 5 lipca 2019 roku powziął informację o zwiększeniu udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu przez NOVO Fundusz Inwestycyjny Otwarty zarządzany przez OPERA Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. na podstawie otrzymanego zawiadomienia sporządzonego w dniu 4 lipca 2019 roku, o następującej treści:

Działając na podstawie art. 69 ust. 1 w związku z art.87 ust. 1 pkt 2 lit a oraz ust. 3 lit b ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych, OPERA Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A., zawiadamia niniejszym, że NOVO Fundusz Inwestycyjny Otwarty zarządzany przez OPERA Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. posiada łącznie 720 505 akcji spółki LUG S.A. co stanowi 10,01% głosów na walnym zgromadzeniu spółki. Przyczyną zmiany udziału w ogólnej liczbie głosów były transakcje kupna akcji LUG S.A. rozliczone w dniu 28 maja 2019 r. Przed zmianą NOVO Fundusz Inwestycyjny Otwarty posiadał łącznie 719 155 akcji spółki LUG S.A., co stanowiło 9,99 % głosów na walnym zgromadzeniu spółki. Jednocześnie Towarzystwo, zawiadamia, że fundusze zarządzane przez Towarzystwo, posiadają łącznie 1 350 415 akcji spółki LUG S.A., co stanowi 18,76 % głosów na walnym zgromadzeniu spółki. Przed zmianą udziału fundusze inwestycyjne zarządzane przez Towarzystwo posiadały łącznie 1 349 065 akcji LUG S.A., co stanowiło 18,74% kapitału zakładowego tej spółki.

- **Zawiadomienie o zmniejszeniu udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu LUG S.A. poniżej progu 10%**

Następnie, w dniu 10 lipca 2019 roku Zarząd spółki LUG S.A. powziął informację o zmniejszeniu udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu przez NOVO Fundusz Inwestycyjny Otwarty zarządzany przez OPERA Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. Nastąpiło to na podstawie otrzymanego zawiadomienia sporządzonego w dniu 8 lipca 2019 roku, o następującej treści:

Działając na podstawie art. 69 ust. 1 w związku z art.87 ust. 1 pkt 2 lit a oraz ust. 3 lit b ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych, OPERA Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A., zawiadamia niniejszym, że NOVO Fundusz Inwestycyjny Otwarty zarządzany przez OPERA Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. posiada łącznie 719 805 akcji spółki LUG S.A. co stanowi 10,00 % głosów na walnym zgromadzeniu spółki. Przyczyną zmiany udziału w ogólnej liczbie głosów były transakcje sprzedaży akcji LUG S.A. rozliczone w dniu 8 lipca 2019 r. Przed zmianą NOVO Fundusz Inwestycyjny Otwarty posiadał łącznie 720 505 akcji spółki LUG S.A., co stanowiło 10,01% głosów na walnym zgromadzeniu spółki. Jednocześnie Towarzystwo, zawiadamia, że fundusze zarządzane przez Towarzystwo, posiadają łącznie 1 349 715 akcji spółki LUG S.A., co stanowi 18,75 % głosów na walnym zgromadzeniu spółki. Przed zmianą udziału fundusze inwestycyjne zarządzane przez Towarzystwo posiadały łącznie 1 350 415 akcji LUG S.A., co stanowiło 18,76 % kapitału zakładowego tej spółki.

- **Otrzymanie korekty zawiadomienia o zmniejszeniu udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu LUG S.A. poniżej progu 10%**

Zarząd spółki LUG S.A. w dniu 22 lipca 2019 roku powziął informację o korekcie zawiadomienia sporządzonego uprzednio 8 lipca 2019 roku w trybie art. 69 ust. 1 pkt 2 Ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz.U. 2018 poz. 512 z późn. zm., „Ustawa o ofercie”) przez NOVO Fundusz Inwestycyjny Otwarty zarządzany przez OPERA Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. Niniejsza korekta dotyczy komunikowanego w raporcie bieżącym nr 5/2019 z dnia 10 lipca 2019 roku zmniejszenia udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta. Celem korekty jest uzupełnienie przez akcjonariusza braków formalnych zawiadomienia wskazanych w punktach 5-9, art. 69 ust 4 Ustawy o ofercie. Szczegóły zostały opisane przez Emitenta w raporcie bieżącym ESPI 6/2019.

- **LUG finalistą i laureatem konkursu Emerging Europe Awards 2019**

Firma LUG została nominowana do finału konkursu *Emerging Europe Awards 2019* oraz ostatecznie otrzymała główną nagrodę w kategorii *Global Champion of the Year*.

Składające się z kilkunastu międzynarodowych ekspertów jury wyłoniło finalistów konkursu *Emerging Europe Awards (EEA) 2019*. Celem EEA jest wyróżnienie najlepszych firm, instytucji samorządów z aż 23 państw w Europie. Firma LUG otrzymała nagrodę główną w kategorii *Global Champion of the Year*, wykazując się największymi osiągnięciami w obszarze internacjonalizacji w roku 2018. Uroczysta gala wręczenia nagród w konkursie Emerging Europe Awards 2019 odbyła się dn. 28 czerwca 2019 roku.

- **Wyróżnienie dla LUG z okazji 30-lecia działalności**

Rok 2019 to wyjątkowy okres dla firmy LUG, ponieważ jest to rok jubileuszu 30-lecia jej istnienia. Grupa Kapitałowa LUG S.A. została doceniona przez niezależnych ekspertów, otrzymując wyróżnienie z okazji 30-lecia działalności na XXX- lecie rozpoczęcia polskiej transformacji. Kapituła konkursowa wyróżniła spółki rozpoczynające działalność w trudnym czasie transformacji, startujące bez kapitału oraz biznesowej wiedzy, które udowodniły, iż w ciągu trzech dekad można zbudować działalność zdolną konkurować z globalnymi gigantami, również na rynkach międzynarodowych.

- **LUG S.A. podwójnym laureatem Złotej Strony Emitenta XII**

Dnia 5 czerwca, podczas Kongresu Relacji Inwestorskich XI odbyła się uroczysta gala podczas której wręczono statuetki laureatom konkursu Złota Strona Emitenta XII. To już kolejna edycja umożliwiająca rywalizację uczestników w dwóch kategoriach konkursowych: *Najlepszy serwis*

IR oraz *Lider komunikacji online*. W gronie zwycięzców z podwójnym laurem zwycięzcy dwóch kategorii znalazła się spółka LUG S.A. To już 8. zwycięstwo firmy w konkursie, pierwsze w obu możliwych kategoriach. Organizatorem wydarzenia jest Stowarzyszenie Emitentów Giełdowych, organizacja dbająca o rozwój polskiego rynku kapitałowego oraz reprezentująca interesy spółek notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Celem konkursu *Złota Strona Emitenta* jest promowanie wysokich standardów serwisów internetowych relacji inwestorskich oraz komunikacji spółki z inwestorami oraz akcjonariuszami.

- **Lubuski Przedsiębiorca Europejski 2018**

Dnia 9 maja 2019 roku, w Collegium Polonicum nagrodzono gminy, szkoły i przedsiębiorców za pozyskiwanie środków unijnych. Liderami samorządów, szkół i przedsiębiorców, zostali ci, którzy przez 15 lat wykazali się największą aktywnością w pozyskiwaniu funduszy i realizacji projektów. Celem konkursu „Lubuski Przedsiębiorca Europejski” jest promocja najbardziej europejskich młodych firm z województwa lubuskiego. Samorząd województwa chce docenić firmy, które powstały w 2004 r. i później oraz wyróżniły się aktywnością w pozyskiwaniu środków z Unii Europejskiej. W kategorii Lubuskiego Przedsiębiorcy Europejskiego zwyciężyła firma LUG Light Factory Sp. z o.o.

- **LUG Partnerem V edycji Europejskiego Kongresu Samorządowego**

W dniach 8-9 kwietnia w Centrum Kongresowym ICE w Krakowie odbyła się kolejna edycja Europejskiego Kongresu Samorządowego. Jest to wydarzenie, które co roku tworzy przestrzeń do wielu spotkań z lokalnymi liderami i elitami regionalnymi oraz do wymiany poglądów z przedstawicielami administracji publicznej oraz organizacji pozarządowych. Spółka LUG Light Factory była partnerem tego wydarzenia.

- **LUG na Światowym Forum Ekonomicznym nt. Bliskiego Wschodu i Afryki Północnej**

Delegacja LUG wzięła udział w Światowym Forum Ekonomicznym nt. Bliskiego Wschodu i Afryki Północnej 2019, które odbyło się w dniach 6-7 kwietnia w Jordanii. Wydarzenie organizowane przez Światowe Forum Ekonomiczne zgromadziło liderów rządów, biznesu i społeczeństwa, mając na celu umożliwienie współpracy nad kluczowymi wyzwaniami przed jakimi stoi ten region. Intensywna, dwudniowa agenda Forum obejmowała szerokie spektrum tematów takich jak polityka energetyczna, sposoby ograniczenia negatywnego wpływu na środowisko czy planowanie zrównoważonego rozwoju miast i infrastruktury w regionie.

- **Targi SENCON w Dakarze**

Firma LUG Light Factory brała udział w największych targach branży budowlanej w Afryce Zachodniej, SENCON Senegal 2019. Już po raz czwarty, targi SENCON zgromadziły w stolicy Senegal przedstawicieli czołowych zachodnioafrykańskich firm deweloperskich i wykonawczych, architektów oraz przedstawicieli lokalnych władz. Oprócz części targowej, podczas tegorocznej edycji wydarzenia odbędzie się forum poświęcone tematyce energii odnawialnej. Na stoisku zorganizowanym przez Polską Agencję Handlu i Inwestycji, przybliżymy uczestnikom wydarzenia zarówno wymiar ekonomiczny, jak i środowiskowy korzyści wynikających z wykorzystania profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych LED.

- **LUG Gold Sponsorem Middle East Lighting Design Summit 2019**

W dniach 29–30 kwietnia w Dubaju już po raz ósmy odbyła się międzynarodowa konferencja Middle East Lighting Design Summit, której firma LUG jest sponsorem. Będzie to przestrzeń, która zgromadziła ponad 350 delegatów z całego świata specjalizujących się w tematyce związanej z oświetleniem: projektantów, ekspertów ds. zrównoważonego rozwoju, urbanistów i architektów. Konferencja miała na celu stworzenie pola do dyskusji nt. wyzwań związanych z wdrażaniem

innowacyjnych technik projektowania oświetlenia, a także trendów i możliwości, które się z nimi ściśle wiążą.

- **LUG partnerem VI edycji Poznań Design Festival**

W dniach 10-19 maja odbyła się szósta edycja Poznań Design Festival, którego LUG Light Factory był partnerem. Spotkanie stanowiło przestrzeń do dyskusji na temat kwestii związanych z kształtem i funkcjonowaniem współczesnych miast oraz tym, jak można uchronić je przed nadmierną eksploatacją i mądrze zarządzać różnymi ich aspektami tak, by sprzyjały środowisku. Podczas jednej z debat Mariusz Ejsmont (Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Technicznych LUG S.A) przybliżył korzyści wynikające z wykorzystania nowoczesnych technologii oświetleniowych LED oraz opowiedział o tym, jak ważne jest światło w procesie projektowania miasta.

- **LUG partnerem X Kongresu Regionów**

W dniach 11–12 czerwca we Wrocławiu po raz dziesiąty odbył się Kongres Regionów pod hasłem: *Więcej za mniej. Samorząd gotowy na nowe czasy*. Jest to wydarzenie, które co roku gromadzi blisko tysiąc przedstawicieli jednostek samorządu terytorialnego z przedstawicielami biznesu i organizacji pozarządowych. Celem Kongresu jest stworzenie przestrzeni do dyskusji na tematy związane najistotniejszych kwestiami dla funkcjonowania miast, gmin, powiatów i województw. Firma LUG Light Factory była partnerem wydarzenia oraz wieczornej Gali, podczas której odbyło się wręczenie nagród w rankingu „Newsweeka” dla Najlepszych Prezydentów Miast oraz w rankingach magazynu „Forbes”: Miasta Przyjazne dla Biznesu, Najbardziej Innowacyjne Miasta w Polsce oraz Miasta Otwarte na Ludzi.

- **LUG na międzynarodowych targach MULTIMODAL w Birmingham**

W dniach 18–20 czerwca przedstawiciele firmy LUG uczestniczyli w targach MULTIMODAL w Birmingham, które w ubiegłym roku zgromadziły blisko 9000 odwiedzających.

Podczas wydarzenia ponad 250 wystawców z całego świata zaprezentowało rozwiązania, których celem jest podniesienie wydajności procesów związanych z funkcjonowaniem wszystkich sektorów łańcucha dostaw, a co za tym idzie zwiększenie oszczędności kosztów z tym związanych. Targom towarzyszyły liczne seminaria, warsztaty, a także panele dyskusyjne, podczas których poruszone zostały kwestie dobrych praktyk, trendów i wyzwań stojących przed przedsiębiorcami z różnych sektorów.

- **LUG na Expoarcon 2019 w Peru**

W dniach 3-6 lipca 2019 przedstawiciele firmy LUG wzięli udział w targach EXPOARCON 2019 w Peru - międzynarodowym spotkaniu dostawców z sektora budownictwa, rozwoju infrastruktury, rozwoju nieruchomości, architektury i inżynierii. Wraz z firmą Ceyesa, LUG zaprezentował najnowsze rozwiązania technologii LED. W wydzielonych strefach przedstawiono oprawy oświetleniowe do sektora retail i do biur, oprawy przemysłowe oraz uliczne.

- **LUG na Annual Meeting of the New Champions 2019**

Delegacja LUG wzięła udział w organizowanym przez Światowe Forum Ekonomiczne *Annual Meeting of the New Champions 2019*, które odbyło się w dniach 1-3 lipca w chińskim Dalian.

Organizowane przez Światowe Forum Ekonomiczne, *Annual Meeting of the New Champions*, nazywane również Letnim Davos, jest jednym z największych spotkań liderów biznesu, rządów, społeczeństwa i nauki na świecie. Tegoroczna, 13. edycja wydarzenia zgromadziła około 1800 uczestników z ponad 120 państw, którzy w trakcie ponad 200 sesji roboczych w 3-dniowej agendzie spotkania dyskutowali na tematy związane z technologią, zrównoważonym rozwojem, odpowiedzialnością i elastycznością w biznesie.

Annual Meeting of the New Champions 2019 to kolejne z cyklu wydarzeń Światowego Forum Ekonomicznego, w którym LUG weźmie udział jako członek tej organizacji. Spółka dołączyła do Światowego Forum Ekonomicznego, czołowej organizacji międzynarodowej promującej współpracę sektora publicznego i prywatnego, której celem jest poprawa stanu otaczającego nas świata, jako członek Forum w styczniu 2019 roku.

- **Polska Wystawa Gospodarcza**

Firma LUG zakwalifikowała się do grona wystawców, którzy wezmą udział w Polskiej Wystawie Gospodarczej (PWG), która odbędzie się w IV kwartale 2019 roku na błoniach PGE Narodowego w Warszawie. PWG obejmie blisko 11 tysięcy mkw., gdzie powstanie kompleks 6 pawilonów sferycznych oraz wystawa plenerowa. Będzie to wyjątkowa wystawa łącząca w sobie historię polskiej gospodarki z nowoczesnymi formami ekspozycji. Przestrzeń ta umożliwi zwiedzającym poznanie firm, których wieloletnia działalność wpłynęła na rozwój polskiej gospodarki. Przedsiębiorstwa zaprezentują także innowacyjne produkty, a każdy uczestnik będzie mógł poznać ich twórców.

Opis stanu realizacji działań i inwestycji

W II kwartale 2019 roku emitent nie podejmował działań służących realizacji celów emisyjnych, które wskazane były w Dokumencie Informacyjnym. Ostatnia emisja akcji LUG S.A. miała miejsce w 2010 roku, a cele emisyjne zostały zrealizowane.

W II kwartale 2019 roku Emitent dokonał inwestycji, spośród których największe środki przeznaczono na maszyny i urządzenia specjalistyczne (2,84 mln zł). Pozostałe kategorie wydatków inwestycyjnych miały mniejszy udział w całości inwestycji: prace rozwojowe (1,10 mln zł), wydatki na wyposażenie (0,02 mln zł), samochody i wózki (0,13 mln zł). Łączna wartość inwestycji w II kwartale 2019 roku wyniosła 4,09 mln zł, co oznacza wzrost 100,5% kw/kw.

W ramach wspomnianych inwestycji do najważniejszych należy modernizacja linii lakierniczej, w wyniku której możliwe jest doskonalenie procesu produkcyjnego poprzez usprawnienie realizacji zadań lakierniczych, skrócenie czasów malowań, optymalizacji wykorzystania surowców i materiałów oraz poprawę ergonomii pracy pracowników.

Działalność inwestycyjna w poszczególnych spółkach należących do Grupy Kapitałowej LUG S.A. realizowana była także w oparciu o projekty dofinansowane ze środków unijnych, o których Emitent informował w raportach bieżących (RB ESPI 5/2018 i RB ESPI 7/2018). Projekty te rozpoczęły się w poprzednich okresach rachunkowych i kontynuowane były w II kw. 2019 roku.

- Projekt „*Innowacyjny zestaw specjalistycznych opraw oświetleniowych do współpracy z inteligentnym systemem zarządzania - od badań do prototypów*” (01.01.2017 - 28.02.2019).

Wartość projektu: 6 151 770,49 PLN

Wartość dofinansowania: 2 548 529,19 PLN

Program, z którego otrzymano dofinansowanie: Regionalny Program Operacyjny Lubuskie 2020 (Działanie 1.1. Badania i innowacje).

Celem projektu jest opracowanie innowacyjnych zestawów specjalistycznych opraw oświetleniowych do współpracy z inteligentnym systemem zarządzania. W ramach projektu zostały zaprojektowane nowe oprawy (46 prototypów) wykorzystywane w oświetleniu biurowym, halowym, drogowym, parkowym, medycznym, dekoracyjnym. Prace badawcze (badania przemysłowe i prace rozwojowe) realizowane były w 4 etapach, począwszy od budowy zespołu badawczego, opracowania algorytmów nowych funkcjonalności opraw oświetleniowych, na eksploatacyjnych próbach wdrożeniowych prototypów w rzeczywistym środowisku operacyjnym i zgłoszeniu 4 patentów kończąc. Projekt realizowany jest przez spółkę LUG Light Factory Sp. z o.o. należącą do Grupy LUG.

- Projekt „*Inteligentne układy sensoryczne do zarządzania oświetleniem w rozwiązaniach od smart lighting do smart city. Badania i prototypowanie.* (01.10.2017 - 30.09.2019).

Wartość projektu: 4 852 110,90 PLN

Wartość dofinansowania: 2 097 152,55 PLN

Program z którego otrzymano dofinansowanie: Regionalny Program Operacyjny Lubuskie 2020 (Działanie 1.1. Badania i innowacje).

Efektom projektu ma być utworzenie systemów i rozwiązań z zakresu (IoT) Internetu Rzeczy - platformy do zarządzania oświetleniem ulicznym z możliwością włączania różnych układów sensorów. To już nie tylko smart lighting - to daleko idące rozwiązania dla świadomego konsumenta, zmierzające do użytkowania wielorakich, zintegrowanych systemów, obniżenie kosztów inwestycji w oświetlenie i inne systemy monitorujące, kosztów eksploatacji poprzez tzw. predictive maintenance, a także ograniczenie emisji CO₂. Projekt jest komplementarny do realizowanego już przez LUG projektu badawczo - rozwojowego "*Innowacyjny zestaw specjalistycznych opraw oświetleniowych do współpracy z inteligentnym systemem zarządzania – od badań do prototypów*". Projekt realizowany jest przez spółkę technologiczną Grupy Kapitałowej LUG - BIOT Sp. z o.o.

Nakłady inwestycyjne na prace badawczo – rozwojowe są dla działalności LUG niezwykle istotne, co jest związane z intensywnym postępowaniem technologicznym branży oświetleniowej oraz obszarów jej pokrewnych. Celem LUG jest realizacja długofalowych perspektyw rozwoju. W tym celu dokonano 4 europejskich zgłoszeń patentowych oraz 26 zgłoszeń zarejestrowanych wzorów wspólnotowych, wdrożono do produkcji 46 nowych, innowacyjnych opraw oświetleniowych oraz zwiększono zatrudnienie w Departamencie B+R przedsiębiorstwa. Wdrożenie innowacji produktowych wpłynęło pozytywnie na rozwój działalności LUG, wdrożenie do polityki firmy nowych form ochrony własności intelektualnej oraz podjęcie współpracy przedsiębiorstwa z jednostkami naukowymi. Rok 2019 przyniesie również premiery strategicznych produktów rozwijanych przez spółkę zależną LUG S.A. – BIOT Sp. z o.o. Poprzez upowszechnianie wyników prowadzonych prac badawczych LUG Light Factory Sp. z o.o. staje się kreatorem innowacji na rynku oświetleniowym i inicjatorem transferu wiedzy do gospodarki.

4.2 Perspektywy rozwoju

Największym segmentem globalnej branży oświetleniowej jest oświetlenie ogólne. W tym segmencie zakorzeniona jest działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. Segment ten stanowi obecnie ponad 75% rynku, a jego wartość przekracza 55 mld euro. Według prognoz oświetlenie ogólne będzie najszybciej rosnącym segmentem branży w kolejnych latach³⁵. W 2020 roku udział LED w globalnym rynku oświetleniowym przekroczy 80%, a w 2026 roku sięgnie poziomu 98% wartości całego rynku³⁶. Z raportu LEDinside opublikowanego pod koniec roku 2018 wynika, iż w latach 2018-2023 wielkość rynku oświetlenia LED będzie sukcesywnie wzrastać, by ostatecznie osiągnąć 56,6 miliarda USD w 2023 roku, przy wartości CAGR równej 9%.³⁷

Poza czynnikami makroekonomicznymi, rozwój branży oświetleniowej nadal będą determinowały regulacje prawne w obszarze ograniczenia wpływu przemysłu na środowisko naturalne oraz w obszarze zwiększania efektywności energetycznej budynków i obiektów infrastrukturalnych. W tej kwestii decydującą rolę odegra technologia LED, która jest obecnie najbardziej innowacyjną upowszechnioną technologią, jaka występuje na rynku. Oświetlenie półprzewodnikowe opiera się na emitujących światło materiałach półprzewodnikowych, które przetwarzają energię elektryczną na światło. LEDy stanowią także najszybciej rozwijający się segment branży oświetleniowej.

³⁵ McKinsey&Company, "Lighting the way: Perspectives on the global lighting market", second edition, sierpień 2012.

³⁶ "Global LED Lighting Market Update, 2017" Frost & Sullivan.

³⁷ „2019 Light LED and LED Lighting Market Outlook”, „2019 Global LED Lighting Market Trend- Cross-Industry to Create Business Opportunities”, www.ledinside.com, 23.10.2018 r.

Na przestrzeni ostatnich lat oświetlenie oparte o rozwiązania LED stało się najbardziej energooszczędną i wszechstronną technologią w oświetleniu ogólnym. W Polsce szczególnie istotne jest to ze względu na obecną sytuację w sektorze energetycznym, związaną ze zobowiązaniem do realizacji założeń dyrektywy o efektywności energetycznej 2012/27/EU. Mobilizuje ona państwa członkowskie UE do redukcji ilości energii elektrycznej u jej odbiorców o 1,5%, co roku w latach 2014-2020. Z drugiej strony zgodnie z raportem NIK niedostatek mocy dyspozycyjnej w elektrowniach krajowych w stosunku do zapotrzebowania może wystąpić w latach 2015-2017 r³⁸. Kolejną stroną medalu jest również drastyczny wzrost cen energii, zaobserwowany podczas kontraktacji energii na 2019 rok przez samorządy i duże zakłady przemysłowe. Skala wzrostu na rynku hurtowym sięga nawet 80%, co przełoży się także na konsumentów poprzez wzrost cen produktów i usług oraz wyższe rachunki za energię dla właścicieli lokali i mieszkań. Wzrosty cen energii są spowodowane między innymi rosnącymi kosztami emisji CO₂. Remedium to wymiana oświetlenia na LED, co pozwala ograniczyć koszt energii na oświetlenie o co najmniej 50%. Kolejne znaczne oszczędności można uzyskać decydując się na wdrożenie inteligentnego systemu do zarządzania oświetleniem. Mimo to, zaledwie 10% oświetlenia publicznego w Polsce to oprawy LED. Tylko 2% jest sterowana za pomocą inteligentnych systemów oświetleniowych³⁹.

Największym rynkiem oświetlenia LED jest Europa. Udział europejskiej branży oświetleniowej w światowym rynku LED wynosi 23%. Istotnym segmentem rynku oświetlenia jest rynek inteligentnego oświetlenia ulicznego.

Analiza wyników badań przeprowadzonych wśród 25 członków Polskiego Związku Przemysłu Oświetleniowego na przestrzeni dwóch lat (za rok 2015 oraz 2017), dotyczących potencjału firm oświetleniowych, prowadzi o wniosku iż wartość eksportu pozostaje zbliżona. Wynosiła ona odpowiednio w 2015 r. – 44% całej sprzedaży, a w 2017 r. – 39%. Eksport do krajów UE utrzymuje się również na stałym poziomie 32%. W obu przypadkach bardzo zbliżona jest też wartość całkowitej sprzedaży, co przy prawie 70% wzroście liczby wytworzonych produktów w 2017 r., świadczy o spadku cen produktów oświetleniowych.⁴⁰ Znaczącymi inicjatywami wspierającymi zastosowanie energooszczędnych technologii LED, są m.in. Global Lighting Challenge, którego celem jest wymiana 10 miliardów żarówek na energooszczędne, dyrektywy Unii Europejskiej zakazujące stosowania mało wydajnych rozwiązań (np. lampy rtęciowe) i programy „Europa 2020” oraz „Porozumienie Burmistrzów na Rzecz Klimatu i Energii” mające na celu redukcję zużycia energii i emisji CO₂ o 20% do 2020 roku. Również na poziomie krajowym, istnieją podobne inicjatywy, m.in. Indie do 2019 planują wymienić wszystkie 35mln opraw na diody LED, rząd włoski w nowej ustawie budżetowej wymusza na gminach modernizację oświetlenia na energooszczędne do 2023 r. Miastami, które w całości lub znacznej części zmodernizowały swoje oświetlenie na LED są Los Angeles, Chicago, Detroit, Buenos Aires, Madryt, Barcelona, Mediolan, Neapol, Seul czy Dżakarta. Powstało również wiele programów finansujących modernizację, Bank Światowy w 2014 stworzył fundusz wart miliard dolarów przeznaczony tylko na wymianę oświetlenia ulicznego na LED. Europejski Bank Odbudowy i Rozwoju również wspiera wiele inwestycji we wschodniej Europie. Dla jednostek, które nie posiadają środków na finansowanie inwestycji stworzono formułę ESCO, w której inwestor modernizuje oświetlenie na własny koszt, a dług jest spłacany z powstałych oszczędności energii.

Niezmiennie trwa intensywny rozwój międzynarodowej branży oświetleniowej realizowany w oparciu o kontynuację dotychczasowych trendów związanych z ogólnie pojętą cyfryzacją systemów oświetlenia: Smart Lighting, Smart City, Human Centric Lighting, Li-Fi i inne.

³⁸ Najwyższa Izba Kontroli "Funkcjonowanie i bezpieczeństwo elektroenergetycznych sieci przesyłowych", marzec 2014.

³⁹ *Rekordowe ceny energii uderzają w samorządy. Pomoże wymiana oświetlenia na LED*, Lighting.pl, 05.11.2018 r.

⁴⁰ *Potencjał Firm Oświetleniowych*, rynekelektryczny.pl, 5.07.2018 r.

W II kwartale 2019 roku nie odnotowano zmian w zakresie głównych trendów determinujących rozwój w branży oświetlenia profesjonalnego. Do trendów tych niezmiennie zalicza się:

- **Nowe inteligentne funkcje w oprawach oświetleniowych**
Producenci opraw oświetleniowych zaczynają wyposażać je w coraz więcej inteligentnych funkcji, takich jak np. wbudowane czujniki ruchu i natężenia światła dziennego w otoczeniu, możliwość łączności bezprzewodowej i regulacji temperatury barwowej emitowanego światła. Można się spodziewać, że w przyszłości nowe generacje sprzętu oświetleniowego zaczną być oznaczane określeniem w rodzaju „IoT ready – gotowe na Internet Rzeczy (IoT)”.
- **Umieszczanie układów sterowania w obudowach opraw oświetleniowych**
Dotychczas, zwłaszcza w przypadku oświetlenia tradycyjnego, elektroniczne układy sterowania systemami oświetleniowymi były umieszczane w specjalnych, oddzielnych szafach sterowniczych. W 2018 r. inteligentne układy sterowania zaczną być powszechnie montowane w obudowach indywidualnych opraw oświetleniowych lub wprost integrowane z ich zasilaczami. Sterowanie przewodowe zostanie zastąpione łącznością bezprzewodową przy wykorzystaniu najnowszych wersji protokołu Bluetooth, a systemy oświetleniowe zaczną wykorzystywać inteligentne, samouczące algorytmy sterowania.
- **Wzrost roli oświetlenia zgodnego z potrzebami człowieka**
W 2018 r. można spodziewać się pierwszych instalacji w pełni zasługujących na miano systemów oświetleniowych zgodnych z potrzebami człowieka (Human Centric Lighting), a nie tylko oświetlenia z możliwością regulacji temperatury barwowej światła. Zapotrzebowanie na takie systemy jest obserwowane szczególnie w krajach skandynawskich.
- **Oświetlenie jako elementarna część inteligentnych biur**
Zapotrzebowanie ze strony wielkich deweloperów sprawi, że w 2018 r. tzw. inteligentne biura staną się powszechną rzeczywistością. Największe firmy deweloperskie chcą być postrzegane przez swoich klientów jako innowacyjne, a nowoczesne oświetlenie budowanych obiektów jest jednym z czynników budujących taki wizerunek dewelopera ponieważ zapewnia najemcom nieruchomości dobre samopoczucie i zwiększoną produktywność.
- **Miasta budujące inteligentne systemy oświetleniowe**
Powszechne dążenie do racjonalizacji kosztów oświetlania terenów miejskich, ochrony środowiska przez ograniczenie zużycia paliw konwencjonalnych przeznaczanych na produkcję energii elektrycznej, kreowania atrakcyjnego wizerunku miast i budowania zadowolenia ich mieszkańców będzie skutkowało dalszym upowszechnianiem inteligentnych systemów sterowania oświetleniem terenów miejskich.
- **Konsolidacja i partnerstwo w branży oświetleniowej**
Sytuacja konkurencyjna indywidualnych producentów opraw oświetleniowych, będzie coraz trudniejsza. Problemem stanie się rozdrobnienie przemysłu oświetleniowego i brak kompleksowej oferty we wszystkich najnowszych obszarach cyfryzacji sprzętu oświetleniowego u poszczególnych producentów. W przypadku braku odpowiednich możliwości kompetencyjnych u producentów oświetlenia koniecznością będzie dla nich nawiązywanie partnerskich porozumień z integratorami z branży IT, specjalistami od technologii cyfrowych.⁴¹
- **Leasingowanie w formule ESCO**
Producenci systemów oświetlenia coraz częściej decydują się na elastyczne rozwiązania pozwalające na finansowanie modernizacji oświetlenia tzw. leasingowanie w formule ESCO. Polega

⁴¹ Najważniejsze trendy w branży oświetlenia profesjonalnego 2018, lighting.pl, M.Kołąkowski, 06.02.2018 r.

ona na przeprowadzaniu reorganizacji, która obniży koszty eksploatacji wynikające z oświetlenia przestrzeni. Usługa ESCO obniża koszty związane z konserwacją urządzeń, zmniejsza awaryjność systemu oraz pozwala na osiągnięcie maksymalnej wydajności. Z formuły mogą skorzystać zarówno prywatni przedsiębiorcy, jak i jednostki samorządowe. Cała praktyka polega na bezgotówkowej modernizacji oświetlenia. Użytkownik pokrywa koszt inwestycji, w miesięcznych ratach, które wygenerowane są przez oszczędności wynikające z eksploatacji nowego systemu. Trend ten jest kontynuacją energooszczędnej idei oświetlenia LED, która gwarantuje realne zyski dla inwestorów.

Branża oświetlenia komercyjnego rozwija się dynamicznie i coraz skuteczniej odpowiada na zapotrzebowania rynku na wydajne i inteligentne urządzenia oświetlające przestrzeń. Największy rozwój i milowy krok widać przede wszystkim w technologii LED, której energooszczędność i proekologiczne ukierunkowanie zawładnęło większą częścią rynku oświetlenia profesjonalnego, napędzanego wzrostem populacji, zmianami klimatycznymi czy postępującą urbanizacją. Na przestrzeni najbliższych kilku lat swoją pozycję umocnią producenci oświetlenia profesjonalnego, którzy jako priorytet stawiają konstruowanie rozwiązań uwzględniających wcześniej wspomniane zmiany.⁴²

W opinii Zarządu, rozwój Grupy Kapitałowej LUG S.A. w obszarze przychodów ze sprzedaży pozostawał w II kwartale 2019 roku pod wpływem słabnącej koniunktury gospodarczej zarówno w kraju jak i całej Europie oraz pod wpływem trendów branżowych, które wraz z czynnikami wewnętrznymi stymulują stały rozwój Grupy Kapitałowej LUG S.A. Istotne dla funkcjonowania i rozwoju są także stabilność oraz bezpieczeństwo finansowe, co determinuje inwestycje w rozwój struktur handlowych na rynkach zagranicznych.

⁴² Oświetlenie profesjonalne: 5 wiodących trendów w 2019 roku, polskiprzemysl.com.pl, 22.01.2019 r.

2Q 2019



Omówienie wyników II kwartału 2019 r.

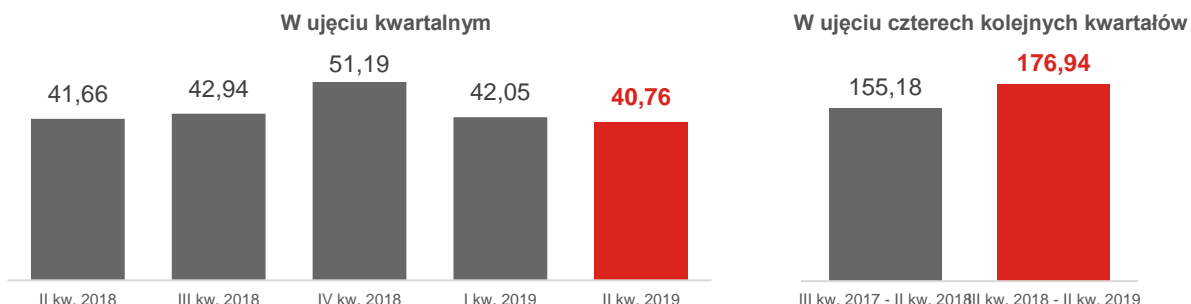
- Przychody
- Koszty i inwestycje
- Bilans
- Rachunek przepływów pieniężnych
- Kapitał
- Wskaźniki

5 Omówienie wyników II kwartału 2019 r.

Zarząd LUG S.A. nie opublikował prognoz w zakresie wyników spółki LUG S.A., ani prognoz skonsolidowanych wyników Grupy Kapitałowej LUG S.A. w 2019 roku.

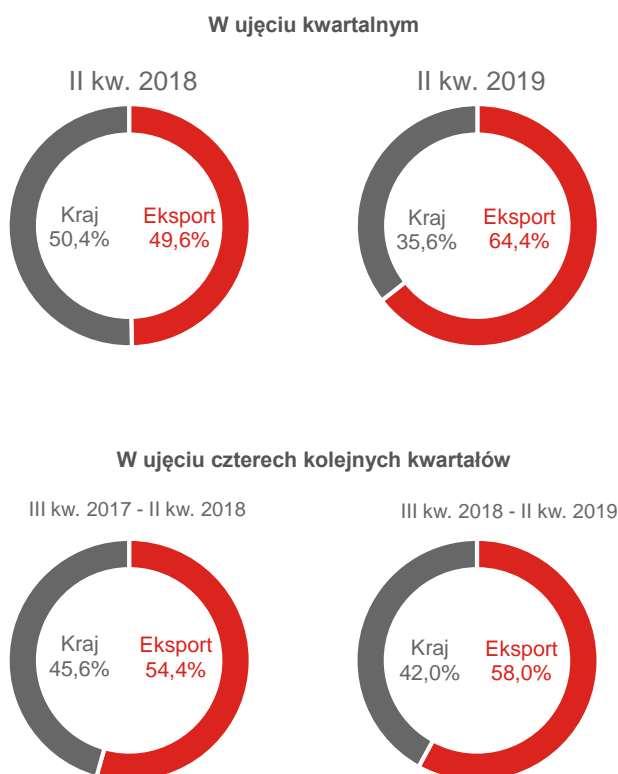
5.1 Przychody

Przychody ze sprzedaży [mln zł]



Skonsolidowane przychody Grupy Kapitałowej LUG S.A. w II kw. 2019 wyniosły 40,76 mln zł, o 2,2% mniej niż przed rokiem i o 3,1% mniej niż w I kw. 2019 r. Na obniżenie przychodów miało wpływ przesunięcie realizacji kontraktów z polskimi jednostkami samorządu terytorialnego i pogorszenie kondycji w branży budowlanej (przede wszystkim w zakresie budownictwa infrastrukturalnego) w Polsce. W ciągu czterech ostatnich kwartałów przychody wzrosły o 14,0% do poziomu 176,94 mln zł, co jest dynamiką przekraczającą cel założony w strategicznych kierunkach rozwoju Grupy.

Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży [%]

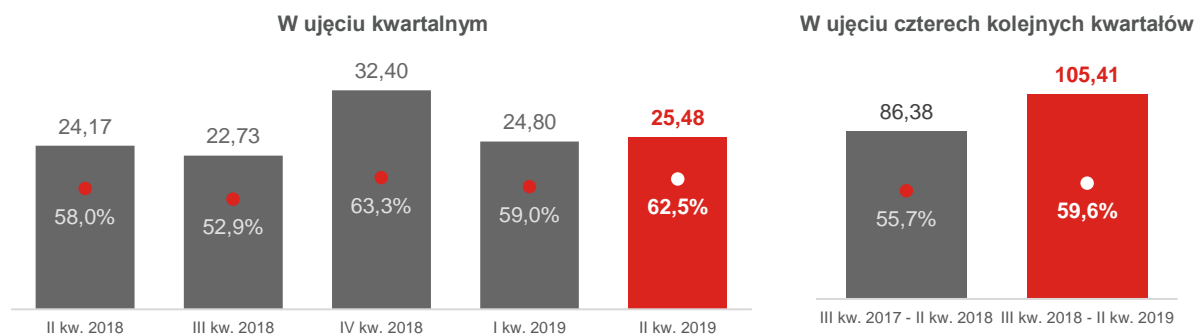


W II kw. 2019 r. widoczny był bardzo dynamiczny wzrost przychodów eksportowych. Zwiększyły się one o 27,0% w ujęciu r/r do poziomu 26,26 mln zł, osiągając udział niespełna 2/3 (64,4%) w całości przychodów. Wartościowy spadek (o 6,4%) przychodów eksportowych w II kw. 2019 r. w stosunku do poprzedniego kwartału był spowodowany wysoką bazą; w I kw. 2019 r. sfinalizowany był szereg kontraktów zagranicznych przesuniętych z ostatniego kwartału poprzedniego roku.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów przychody z eksportu wzrosły o 21,6% do poziomu 102,61 mln zł, co pozwoliło na zwiększenie ich udziału w całości przychodów do poziomu 58,0%. Jest to trend zgodny ze strategicznymi kierunkami rozwoju Grupy, które zakładają osiągnięcie do 2021 r. 75-procentowego udziału eksportu w sprzedaży. Trend ten pozwala w coraz większym stopniu uniezależnić przychody i wyniki finansowe Grupy od kondycji gospodarki krajowej.

5.2 Koszty i inwestycje

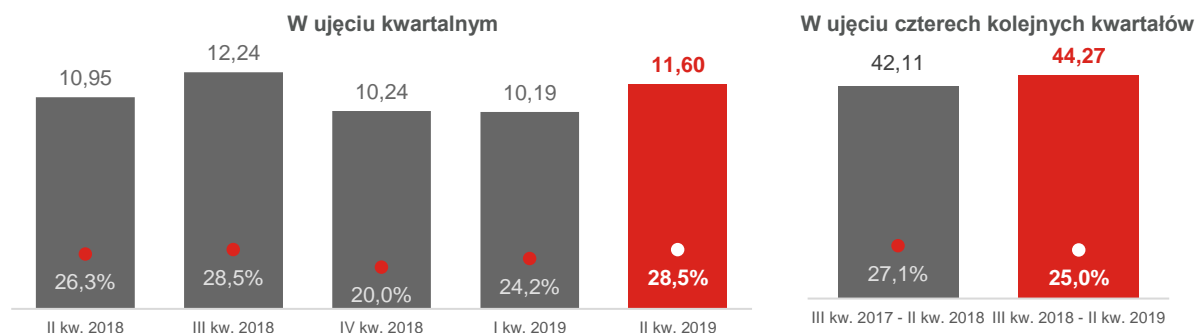
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów [mln zł, %]



Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów w II kw. 2019 r. wyniosły 25,48 mln zł i były wyższe o 5,4% niż przed rokiem i o 2,7% w stosunku do poprzedniego kwartału. Koszty wzrosły przy jednoczesnym niewielkim obniżeniu przychodów z powodu wzrostu cen komponentów i poniesienia kosztów certyfikacji istniejącego portfolio produktów na potrzeby kontraktów realizowanych na rynkach Afryki Północnej i Bliskiego Wschodu. W pewnym stopniu do wzrostu kosztów przyczyniła się odczuwalna w polskiej gospodarce presja na wynagrodzenia.

W ujęciu ostatnich czterech kwartałów koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów wzrosły o 22,0% do poziomu 105,41 mln zł.

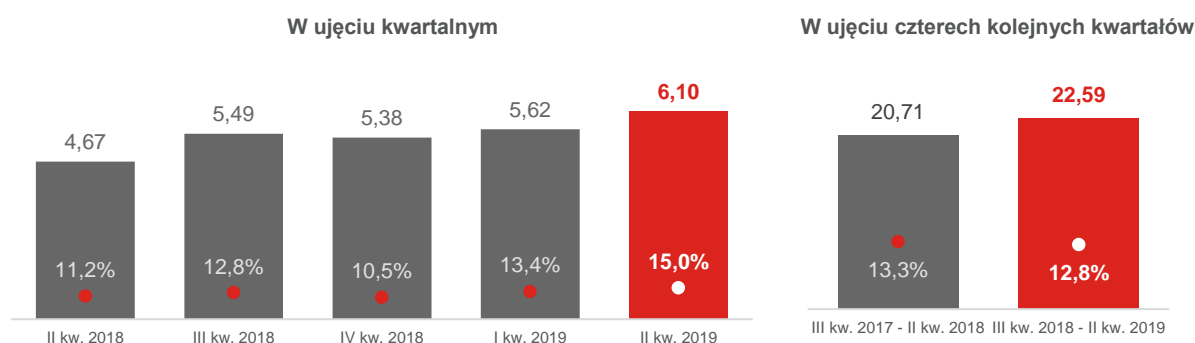
Koszty sprzedaży [mln zł, %]



Koszty sprzedaży w II kw. 2019 r. wyniosły 11,60 mln zł i wzrosły o 13,8% w ujęciu kw/kw oraz o 5,9% w ujęciu r/r. Wzrost kosztów sprzedaży jest pochodną zwiększania skali działalności Grupy, a ponadto w II kw. roku odbywa się istotna część targów i konferencji branżowych, w których udział jest niezbędny dla właściwego dotarcia do potencjalnych klientów.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów koszty sprzedaży wyniosły 44,27 mln zł i były wyższe o 5,1% niż przed rokiem. Jest to dynamika niższa od dynamiki wzrostu przychodów, co pozwoliło na obniżenie relacji kosztów sprzedaży do przychodów o 2,1pp do poziomu 25,0%.

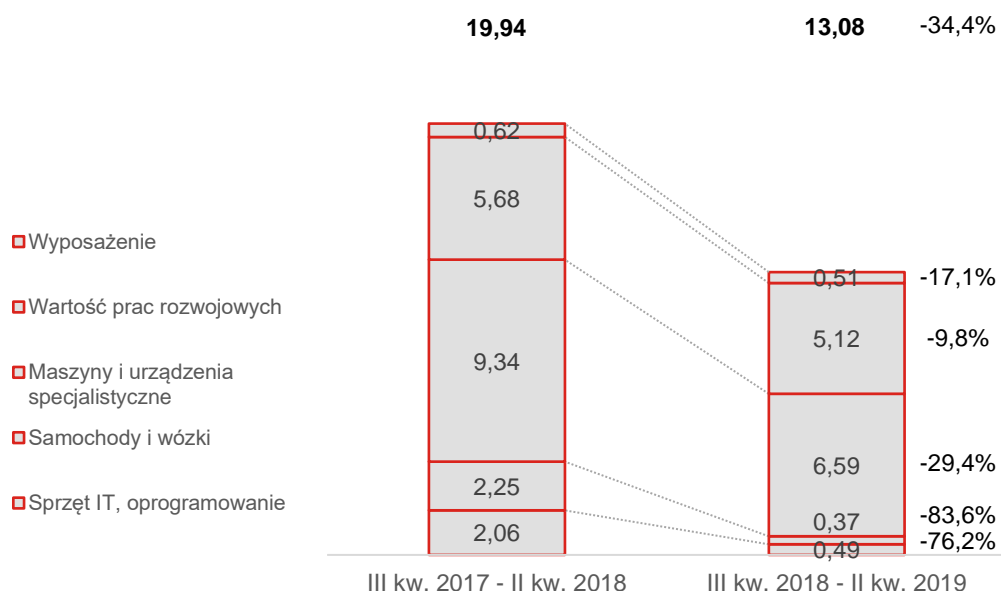
Koszty ogólnego zarządu [mln zł, %]



Koszty ogólnego zarządu wyniosły w II kw. 2019 r. 6,10 mln zł i były wyższe o 8,5% w ujęciu kw/kw i o 30,6% w ujęciu r/r. Na wzrost kosztów w ujęciu r/r miało wpływ ich zwiększenie w II połowie 2018 r. Ponadto w II kw. 2019 r. wśród prac z zakresu R&D (badania i rozwój) dominowały prace badawcze. O ile koszty prac rozwojowych są alokowane do poszczególnych projektów, to prace badawcze przynależą do kosztów ogólnego zarządu, gdyż nie mogą być przypisane do poszczególnych projektów, lecz służą długofalowemu zwiększaniu zdolności konkurencyjnej Grupy, przyczyniając się do jej rozwoju w przyszłości.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów koszty ogólnego zarządu wyniosły 22,59 mln zł, czyli o 9,1% więcej w ujęciu r/r, co było dynamiką niższą od wzrostu przychodów i pozwoliło na obniżenie relacji kosztów ogólnego zarządu do przychodów o 0,5pp do poziomu 12,8%.

Inwestycje w III kw. 2018 – II kw. 2019 oraz r/r [mln zł, %]

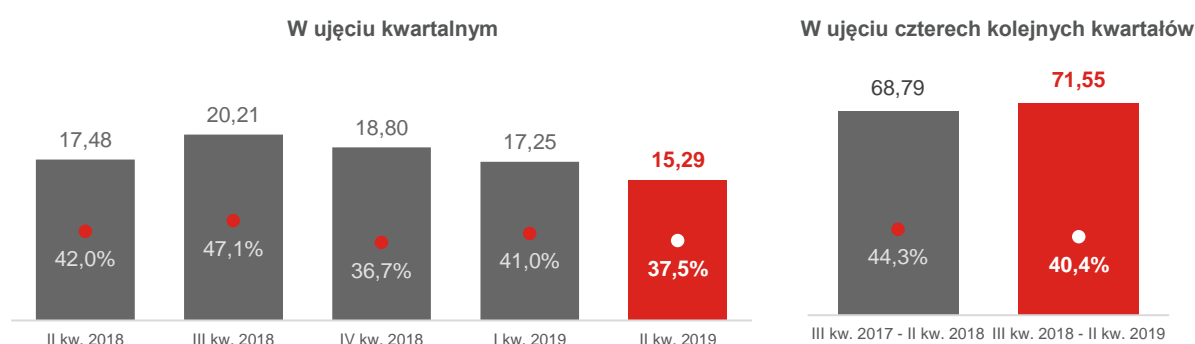


Inwestycje w ostatnich czterech kwartałach wyniosły 13,08 mln zł i były o 34,4% niższe niż rok wcześniej. Spadek wynika z wysokiej bazy 2018, kiedy to Grupa Kapitałowa LUG S.A. poczyniła inwestycje w park maszynowy w kwocie 2,69 mln zł, obejmujące obszar produkcji komponentów elektronicznych, jak również obszar produkcji opraw ulicznych i przemysłowych w kwocie 4 mln zł. W samym II kw. 2019 r. najważniejszą kategorią realizowanych inwestycji były maszyny i urządzenia

specjalistyczne, w ramach której ujęto nową linię lakierniczą, oddaną do użytku w czerwcu 2019 r. Koszt linii wyniósł 0,8 mln zł i jest sklasyfikowany w kategorii „maszyny i urządzenia specjalistyczne”. Nowa linia lakiernicza pozwoliła na ograniczenie ilości wykorzystywanych substancji chemicznych i usprawniła proces lakierowania proszkowego z wykorzystaniem odzysku farby. Dzięki temu odpady farb zostaną zredukowane o ok. 70-80%, co ma znaczenie także w ograniczaniu śladu środowiskowego Grupy. Ponadto nową linię lakierniczą cechuje lepsza ergonomia pracy, co przyczyni się do poprawy warunków pracy osób ją obsługujących.

5.3 Zyski

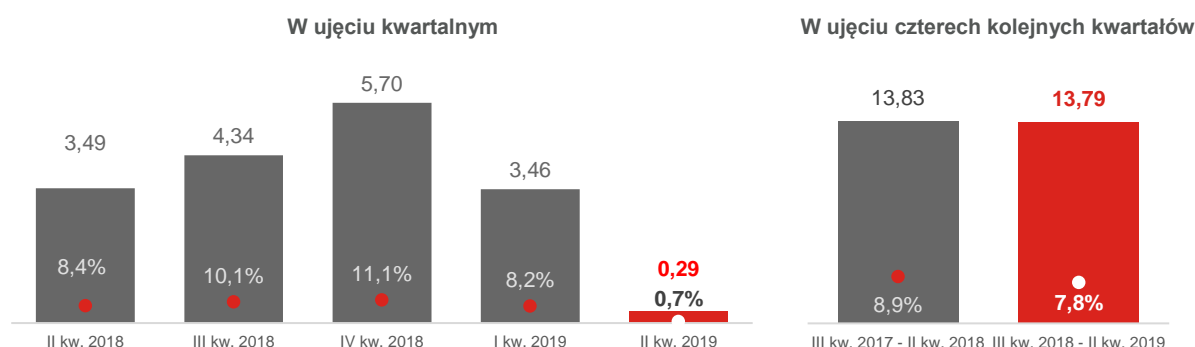
Zysk i marża brutto na sprzedaży [mln zł, %]



Zysk brutto na sprzedaży wyniósł w II kw. 2019 r. 15,29 mln zł, co oznacza spadek o 11,4% w ujęciu kw/kw i o 12,5% w ujęciu r/r. Powodem tego zjawiska było wskazane wcześniej obniżenie przychodów na rynku polskim przy jednoczesnym wzroście kosztów sprzedanych produktów, towarów i materiałów. W efekcie nastąpiło obniżenie marży brutto na sprzedaży do poziomu 37,5%.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów zysk brutto na sprzedaży wzrósł o 4,0% do poziomu 71,55 mln zł, co jednak przy dynamicznie rosnących przychodach spowodowało obniżenie marży brutto na sprzedaży do poziomu 40,4%, jednak wciąż ulokowanego powyżej celu określonego w strategicznych kierunkach rozwoju Grupy.

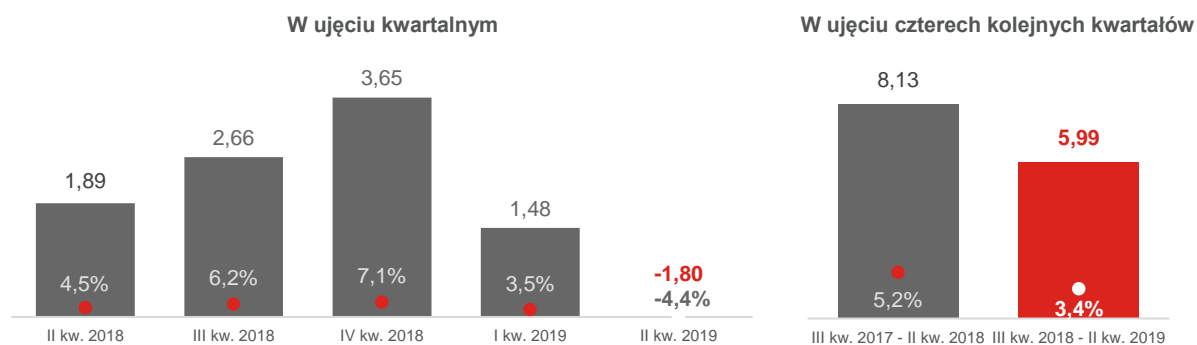
Zysk i marża EBITDA [mln zł, %]



Wynik EBITDA wyniósł w II kw. 2019 r. 0,29 mln zł, na co złożyła się niższa masa zysku brutto na sprzedaży przy jednocześnie rosnących (z powodów wskazanych wcześniej) kosztach sprzedaży i kosztach ogólnego zarządu oraz utrzymującej się na podobnym poziomie amortyzacji.

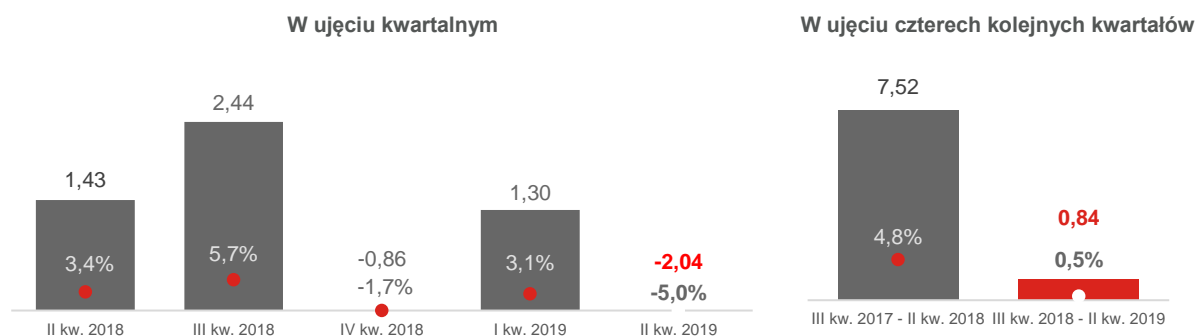
W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wynik EBITDA wyniósł 13,79 mln zł, co oznacza obniżenie o 0,3% w ujęciu r/r, natomiast przy rosnących przychodach, marża EBITDA uległa obniżeniu o 1,1pp do poziomu 7,8%.

Zysk i marża operacyjna [mln zł, %]



Wynik operacyjny wyniósł w II kw. 2019 r. -1,80 mln zł z powodów wskazanych wcześniej. W ujęciu ostatnich czterech kwartałów zysk operacyjny osiągnął 5,99 mln zł, o 26,4% mniej w ujęciu r/r, co doprowadziło do obniżenia marży operacyjnej o 1,9pp do poziomu 3,4%.

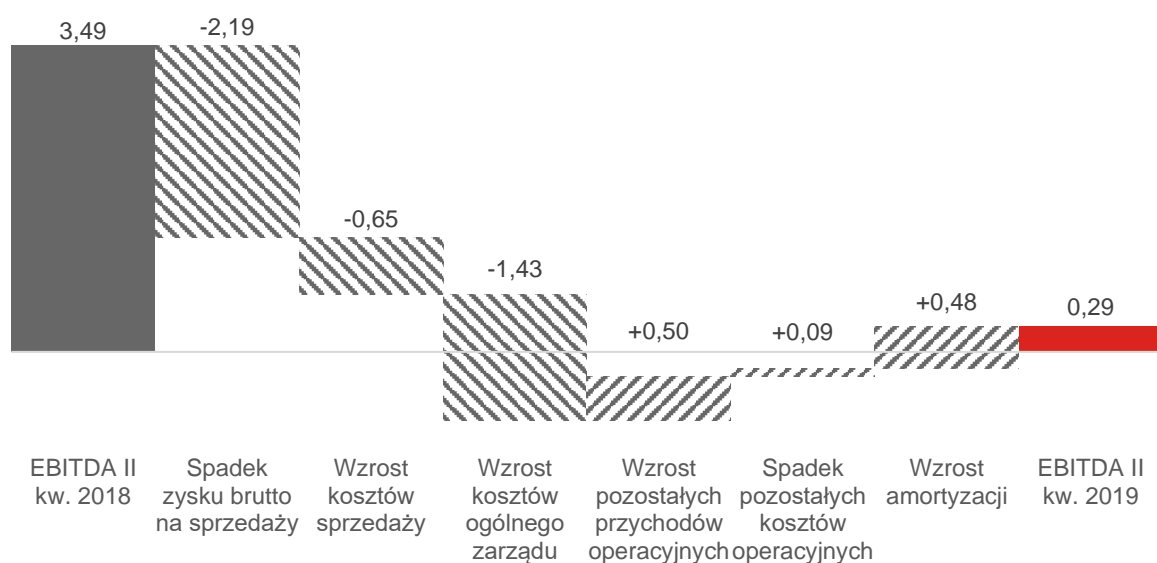
Zysk i marża netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej [mln zł, %]



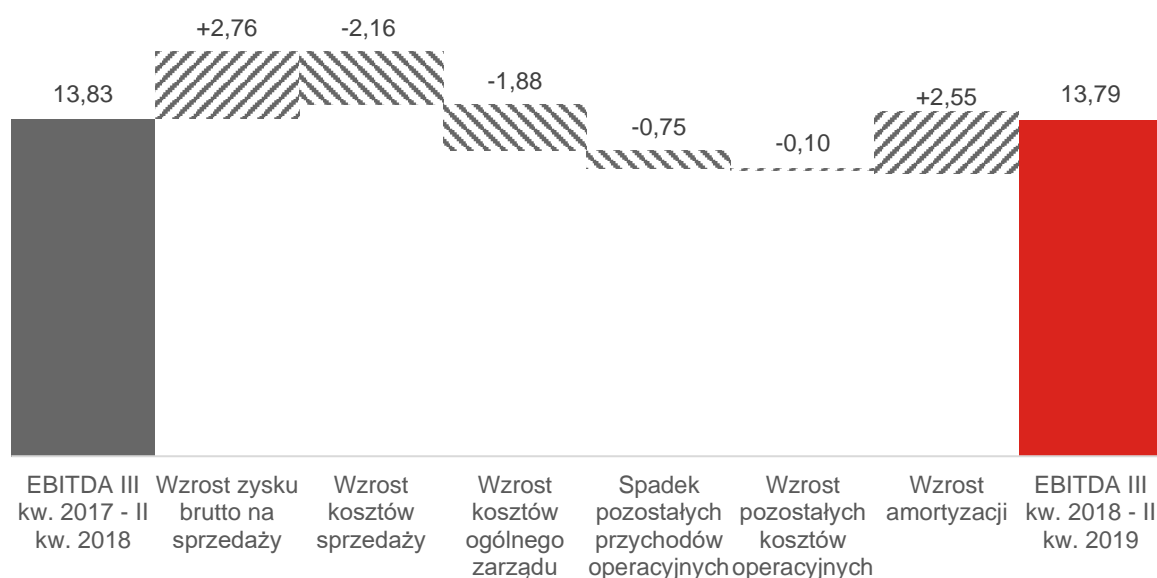
Wynik netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej wyniósł w II kw. 2019 r. -2,04 mln zł z powodów wskazanych wcześniej.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów zysk netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej osiągnął 0,84 mln zł przy marży na poziomie 0,5%.

Kompozycja wyniku EBITDA w II kw. 2019 r. [mln zł]



Kompozycja wyniku EBITDA w ostatnich czterech kwartałach [mln zł]

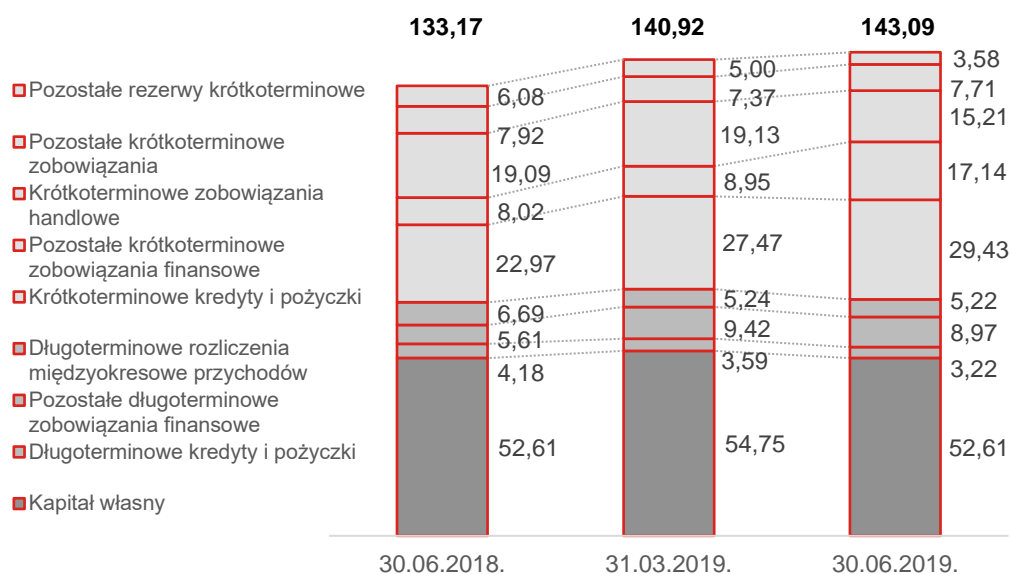


Na obniżenie wyniku EBITDA w II kw. 2019 r. w stosunku do poprzedniego roku największy wpływ miało zmniejszenie zysku brutto na sprzedaży o 2,19 mln zł. Istotne znaczenie miało także zwiększenie kosztów ogólnego zarządu o 1,43 mln zł oraz kosztów sprzedaży o 0,65 mln zł. Tendencjom tym w pewnym stopniu przeciwdziałało zwiększenie pozostałych przychodów operacyjnych o 0,50 mln zł oraz amortyzacji o 0,48 mln zł. Wpływ obniżenia pozostałych kosztów operacyjnych był marginalny.

W ujęciu ostatnich czterech kwartałów wynik EBITDA kształtował się pod wpływem zwiększenia masy zysku brutto na sprzedaży (o 2,76 mln zł) i amortyzacji (o 2,55 mln zł) oraz przeciwdziałających im czynników, czyli wzrostu kosztów sprzedaży (o 2,16 mln zł), kosztów ogólnego zarządu (o 1,88 mln zł) i spadku pozostałych przychodów operacyjnych (o 0,75 mln zł).

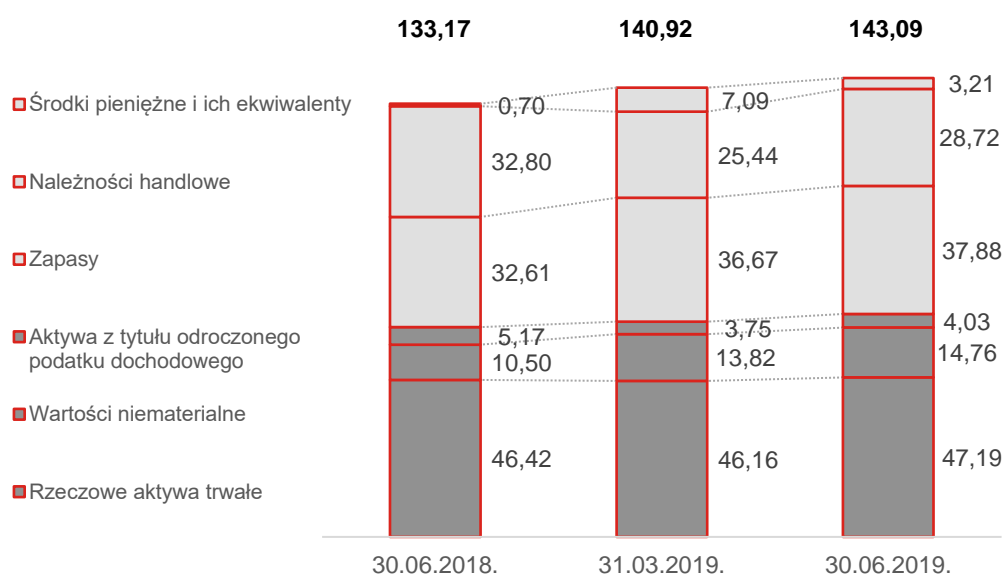
5.4. Bilans

Wybrane elementy pasywów [mln zł]



Suma bilansowa na dzień 30.06.2019 r. wyniosła 143,09 mln zł i była o 7,4% wyższa niż przed rokiem. Wartość księgową na akcję na koniec II kw. 2019 r. wyniosła 19,88 zł. W strukturze bilansu najważniejszą zmianą w trakcie II kw. 2019 r. było uruchomienie nowego kredytu krótkoterminowego pod finansowanie kontraktów (wzrost krótkoterminowych kredytów i pożyczek o 7,1% w ciągu ostatniego kwartału), a także uruchomienie w nowym banku finansującym faktoringu odwrotnego z wyższym limitem, niż dotychczasowy, głównie w wyniku optymalizacji procesów zarządzania płynnością. Zauważalne jest to w niemal dwukrotnym wzroście, do poziomu 17,14 mln zł, pozostałych krótkoterminowych zobowiązań finansowych. Już w trakcie II kw. 2019 r. umożliwiło to szybsze spłacenie części zobowiązań handlowych (obniżenie pozostałych krótkoterminowych zobowiązań handlowych o 20,5% w ujęciu kw/kw do 15,21 mln zł).

Wybrane elementy aktywów [mln zł]



W strukturze aktywów na koniec II kw. 2019 r. zauważalny jest wzrost zapasów o 16,2% w ujęciu r/r co jest spowodowane koniecznością zatowarowania Grupy przed dominującym sprzedażowo III i IV kw.

roku. Szereg komponentów jest nabywanych nawet z półrocznym wyprzedzeniem. Wartym odnotowania jest także wzrost o 12,9% w ciągu ostatniego kwartału należności handlowych. Jest on wynikiem przede wszystkim kontraktów zagranicznych, gdzie zwiększony poziom sprzedaży do poszczególnych klientów związany był z wydłużeniem terminów płatności oferowanych przez Grupę. Poziom wartości niematerialnych wzrósł o 40,6% w ciągu ostatniego roku, co odzwierciedla aktywowane prace R&D.

5.5. Rachunek przepływów pieniężnych

Przepływy pieniężne [mln zł]

	II kw. 2019	III kw. 2018 – II kw. 2019
Środki pieniężne na początek okresu	7,09	0,70
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-9,55	+1,89
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1,92	-6,01
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	+7,59	+6,62
Środki pieniężne na koniec okresu	3,21	3,21

W ciągu II kw. 2019 r. środki pieniężne zmniejszyły się do poziomu 3,21 mln zł. Wpływ na to miały przede wszystkim ujemne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej. Wysoki ujemny poziom tych przepływów jest efektem kombinacji czynników, częściowo wyjaśnionych w omówieniu kosztów, wyników i struktury bilansu. W szczególności warto zwrócić uwagę na obniżenie o 3,55 mln zł stanu krótkoterminowych zobowiązań handlowych, które jest efektem zaobserwowanej tendencji do skracania terminów płatności wśród krajowych dostawców komponentów oraz usług transportowych, a w pewnych przypadkach wręcz do dokonywania przedpłat. Wysokie dodatnie przepływy pieniężne z działalności finansowej były wynikiem uruchomienia nowego kredytu pod kontrakty oraz otwarciem linii faktoringu odwrotnego w nowym banku finansującym.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów dodatnie przepływy z działalności operacyjnej i z działalności finansowej były wykorzystywane na finansowanie realizowanych inwestycji rozwojowych i przyczyniły się do wzrostu wolnych środków pieniężnych.

5.6. Wskaźniki

Podstawowe wskaźniki

	II kw. 2018	I kw. 2019	II kw. 2019	zmiana kw/kw	zmiana r/r
Rentowność brutto na sprzedaży	42,0%	41,0%	37,5%	-3,5pp	-4,4pp
Rentowność EBITDA	8,4%	8,2%	0,7%	-7,5pp	-7,7pp
Rentowność operacyjna	4,5%	3,5%	-4,4%	-7,9pp	-9,0pp
Rentowność netto	3,4%	3,1%	-5,0%	-8,1pp	-8,4pp
Rentowność kapitału własnego (ROE)	14,1%	6,9%	0,6%	-6,3pp	-13,6pp
Rentowność majątku (ROA)	5,6%	2,7%	0,2%	-2,5pp	-5,4pp
Wskaźnik ogólnej płynności	110,2%	107,4%	100,6%	-6,8pp	-9,6pp
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	60,5%	61,1%	63,2%	+2,1pp	+2,7pp
Dług netto / EBITDA	2,90	2,49	4,03	+1,54	+1,13
EV/EBITDA (na koniec okresu)	7,00	5,59	7,67	+2,08	+0,67

W wyniku wskazanych wcześniej czynników odnotowane zostało obniżenie wskaźników rentowności. Wskaźniki ogólnej płynności i ogólnego zadłużenia także uległy niewielkiemu pogorszeniu, ale pozostają na poziomach bezpiecznych, co częściowo neutralizuje istotne zwiększenie wskaźnika długu netto do EBITDA, który przekroczył wartość 4. Wskaźnik EV/EBITDA powrócił do poziomów notowanych na przełomie 2017 i 2018 r.

Wyjaśnienie dot. wskaźników:

Rentowność brutto na sprzedaży

Formuła: wynik brutto na sprzedaży / przychody ze sprzedaży

Opis: określa poziom podstawowej marży uzyskiwanej ze sprzedaży usług i produktów

Rentowność EBITDA

Formuła: (wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja) / przychody ze sprzedaży

Opis: mierzy efektywność konwersji przychodów na zysk z działalności ciągłej przed odsetkami od zaciągniętych kredytów, podatkami, deprecjacją i amortyzacją oraz przed pozycjami wyjątkowymi.

Rentowność operacyjna

Formuła: wynik na działalności operacyjnej / przychody ze sprzedaży

Opis: określa, ile zysku netto (po opodatkowaniu) przypada na 1 złoty przychodów firmy

Rentowność netto

Formuła: Wynik netto / Przychody ze sprzedaży

Opis: informuje inwestorów, ile procent przychodów ze sprzedaży stanowi zysk netto

Rentowność kapitału własnego (ROE)

Formuła: Wynik netto ostatnich czterech kwartałów / Kapitał własny, gdzie: Kapitał własny = Aktywa ogółem - Zobowiązania (krótko i długoterminowe)

Opis: określa stopę zyskowności zainwestowanych w firmie kapitałów własnych

Rentowność majątku (ROA)

Formuła: Wynik netto ostatnich czterech kwartałów / aktywa ogółem

Opis: informuje o tym jaka jest rentowność wszystkich aktywów firmy w stosunku do wypracowanych przez nią zysków, czy innymi słowy ile zysku netto przynosi każda złotówka zaangażowana w finansowanie majątku

Wskaźnik ogólnej płynności

Formuła: aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe

Opis: informuje o zdolności przedsiębiorstwa do regulowania zobowiązań w oparciu o wszystkie aktywa obrotowe

Wskaźnik ogólnego zadłużenia

Formuła: zobowiązania ogółem / aktywa razem

Opis: informuje o tym jaki udział w finansowaniu majątku firmy mają zobowiązania i dług

Dług netto / EBITDA

Formuła: Zadłużenie netto / EBITDA, gdzie: Zadłużenie netto = Zobowiązania ogółem (krótko i długoterminowe) – Środki pieniężne

Opis: informuje o zdolności spółki do spłaty zadłużenia zyskami operacyjnymi.

EV/EBITDA

Formuła: Wartość przedsiębiorstwa / EBITDA, gdzie: Wartość przedsiębiorstwa = Kapitalizacja (liczba akcji X kurs akcji w określonym dniu) + Zobowiązania ogółem (krótko i długoterminowe) + Kapitały mniejszości – Środki pieniężne; przy czym kapitalizacja została określona wg kursu akcji na ostatni dzień danego kwartału

Opis: informuje o pokryciu zysku wartością przedsiębiorstwa i jako wskaźnik dynamiczny (zależny od kursu akcji spółki) wskazuje, ile inwestorzy są gotowi zapłacić za jednostkę tego rodzaju zysku.

Wskaźnik ogólnego zadłużenia

Formuła: zobowiązania ogółem / aktywa razem

Opis: informuje o tym jaki udział w finansowaniu majątku firmy mają zobowiązania i dług

Dług netto / EBITDA

Formuła: Zadłużenie netto / EBITDA, gdzie: Zadłużenie netto = Zobowiązania ogółem (krótko i długoterminowe) – Środki pieniężne

Opis: informuje o zdolności spółki do spłaty zadłużenia zyskami operacyjnymi.

EV/EBITDA

Formuła: Wartość przedsiębiorstwa / EBITDA, gdzie: Wartość przedsiębiorstwa = Kapitalizacja (liczba akcji X kurs akcji w określonym dniu) + Zobowiązania ogółem (krótko i długoterminowe) + Kapitały mniejszości – Środki pieniężne; przy czym kapitalizacja została określona wg kursu akcji na ostatni dzień danego kwartału

Opis: informuje o pokryciu zysku wartością przedsiębiorstwa i jako wskaźnik dynamiczny (zależny od kursu akcji spółki) wskazuje, ile inwestorzy są gotowi zapłacić za jednostkę tego rodzaju zysku.

2Q 2019



Omówienie wyników II kwartału 2019 r.

- Przychody
- Koszty i inwestycje
- Bilans
- Rachunek przepływów pieniężnych
- Kapitał
- Wskaźniki

6.1. Podstawowe informacje

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej LUG S.A. („Grupa”, „Grupa Kapitałowa”) jest spółka LUG S.A. („Spółka”, „Emitent”).

Kraj siedziby	Polska
Siedziba Spółki	Zielona Góra
Forma prawna	Spółka akcyjna
Przepisy prawa	Prawo polskie, zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych
Adres siedziby	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra
Numery telekomunikacyjne	tel. (068) 45 33 200, fax. (068) 45 33 201 Poczta elektroniczna: lug@lug.com.pl
Strona internetowa	www.lug.com.pl
Podstawowy przedmiot działalności	doradztwo firm centralnych (head office) i doradztwo związane z zarządzaniem (wg PKD 2007 – 70)
REGON	080201644
NIP	929-16-72-920
KRS	Spółka jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy w Zielonej Górze, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000287791
Czas trwania grupy kapitałowej	Spółka dominująca LUG S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

6.2. Akcje

Żadne akcje nie są uprzywilejowane.

Wszystkie akcje LUG S.A. są dopuszczone do notowań w Alternatywnym Systemie Obrotu NewConnect, prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

Indeksy	NCIndex (udział w indeksie: 2,09%)
Segment	NC Base
Sektor	EKD (70.10) Działalność firm centralnych (head offices) i holdingów, z wyłączeniem holdingów finansowych
ISIN	PLLUG0000010
Ticker	LUG
Data pierwszego notowania	20.11.2007

Struktura kapitału zakładowego LUG S.A., stan na dzień publikacji 14.08.2019 r.

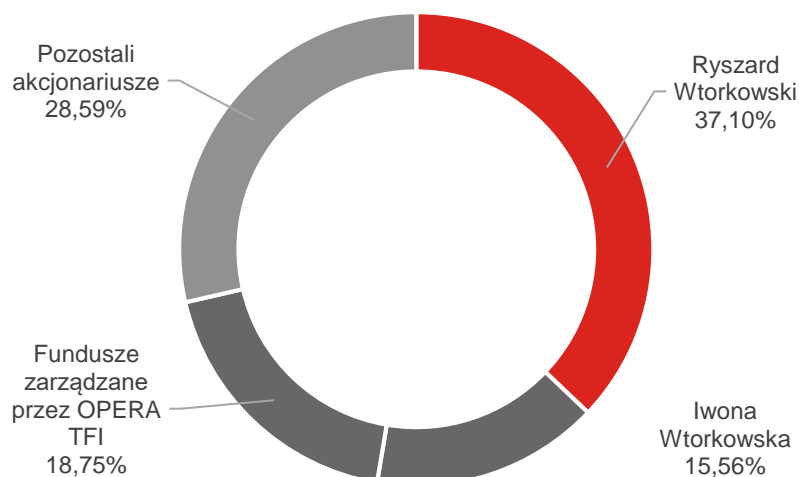
	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Seria A	4 320 000	60,01%	4 320 000	60,01%
Seria B	1 438 856	19,99%	1 438 856	19,99%
Seria C	1 439 714	20,00%	1 439 714	20,00%
Suma	7 198 570	100%	7 198 570	100%

Struktura akcjonariatu LUG S.A. – stan na dzień publikacji 14.08.2019 r.

Imię i nazwisko / nazwa	Seria akcji	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym	Udział w liczbie głosów na WZA
Ryszard Wtorkowski	A, C	2 670 610	37,10%	37,10%
Iwona Wtorkowska	A	1 120 000	15,56%	15,56%
Fundusze zarządzane przez OPERA TFI	A, B, C	1 349 715	18,75%	18,75%
Pozostali akcjonariusze	B, C	2 058 245	28,59%	28,59%
SUMA	A,B,C	7 198 570	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent⁴³

Struktura akcjonariatu LUG S.A. wg % udziału w liczbie akcji i głosów



⁴³ Strukturę akcjonariatu określono na podstawie:

- Ryszard Wtorkowski - lista osób uprawnionych do udziału w ZWZ LUG S.A. w dniu 28.06.2019 r. (12.06.2019 r. - dzień rejestracji uczestnictwa w ZWZ LUG S.A.);
- Iwona Wtorkowska - lista osób uprawnionych do udziału w ZWZ LUG S.A. w dniu 28.06.2019 r. (12.06.2019 r. - dzień rejestracji uczestnictwa w ZWZ LUG S.A.);
- Fundusze zarządzane przez OPERA TFI – zawiadomienia z dn. 18 lipca 2019 r. dot. korekty zawiadomienia o zmniejszeniu udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu przez NOVO Fundusz Inwestycyjny Otwarty zarządzany przez OPERA TFI S.A. – RB ESPI 6/2019;

6.3. Organizacja Grupy Kapitałowej

Skład organów jednostki dominującej wg stanu na dzień publikacji raportu 14.08.2019 r.

Zarząd

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

Obecna kadencja Zarządu rozpoczęła swój bieg 07.05.2018 r., tj. w dniu odbycia posiedzenia Rady Nadzorczej i podjęcia uchwał nr 11/05/2018, nr 12/05/2018 oraz nr 13/05/2018 powołujących dotychczasowych Członków Zarządu na kolejną kadencję.

Rada Nadzorcza

Imię i nazwisko	Funkcja
Iwona Wtorkowska	Przewodnicząca Rady Nadzorczej
Renata Baczańska	Członek Rady Nadzorczej
Zygmunt Ćwik	Członek Rady Nadzorczej
Eryk Wtorkowski	Członek Rady Nadzorczej
Szymon Ziolo	Członek Rady Nadzorczej

Obecna kadencja Rady Nadzorczej LUG S.A. rozpoczęła swój bieg 28.06.2019 r., tj. w dniu posiedzenia Walnego Zgromadzenia LUG S.A. i podjęcia uchwał nr 17-21, powołujących dotychczasowych Członków Rady Nadzorczej na kolejną kadencję. Bieżąca kadencja Rady Nadzorczej LUG S.A. kończy swój bieg dn. 27.06.2022 r.

Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej na dzień publikacji 14.08.2019 roku

Nazwa spółki	Siedziba	Dane rejestrowe	Przedmiot działalności	Kapitał podstawowy	Udział procentowy w kapitale	Udział procentowy w prawach głosu
LUG Light Factory Sp. z o. o.	Zielona Góra, ul. Gorzowska 11	KRS 0000290498 NIP 929-17-85-452	Produkcja elektrycznego sprzętu oświetleniowego i lamp elektrycznych	29 000 000,00 PLN	100%	100%
LUG GmbH	10179 Berlin Wilhelmine-Gemberg-Weg 6, Aufgang G	KRS HRB12835 NIP 262127740	Produkcja, dystrybucja i instalacja sprzętu elektrycznego	25 000,00 EUR	100%	100%
T.O.W LUG Ukraina (działalność zawieszona)	ul. Diehtiarivska 62A, 03040 Kijów	KRS 1074102000001 5470 NIP 34190214	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcja sprzętu oświetleniowego	160 233,00 UAH	100%	100%

LUG do Brasil Ltda	Al. Santos, 2480 Cj.51 - Cerqueira César, São Paulo	CNPJ/MF 15.805.349/0001-78	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcja sprzętu oświetleniowego	500 000,00 BRL	65%	65%
LUG Lighting UK Ltd.	The Building Centre 26 Store Street London WC1E 7BT United Kingdom	KRS 08580097 NIP 171766096	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcja sprzętu oświetleniowego	5 000,00 GBP	100%	100%
LUG Argentina SA	Calle 62 y 239 Paraje Nemesio Parma, Parque Industrial Posadas, CP 3300 Posadas, Misiones, Argentina	zarejestrowana przez La Inspección General de Justicia (IGJ) pod numerem 17573 księgi 85 Spółek Akcyjnych (RPC)	Produkcja, przetwarzanie, montaż i składanie opraw oświetleniowych, działalność handlowa oraz doradczą w zakresie technologii oświetleniowej.	8 700 000,00 ARS	50%	50%
BIOT Sp. z o.o.	ul. Nowy Kisielin – Nowa 7, 66-002 Zielona Góra	KRS 0000695926 NIP 9731045329	Działalność związana z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki oraz technologii.	200 000,00 PLN	51%	51%
LUG AYDINLATMA SISTEMLERI ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey),	Anadolu Hisari, Ruzgarli Bahce Mahallesi, Cumhuriyet Caddesi, Feragat Sokak, Demir Plaza, No:3/A Beykoz, Istanbul	Istanbul Trade Registry pod numerem 150668-5 (mersis numer: 0609084882000001)	działalność handlowa i doradczą z zakresu profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych	50 000 TRY	66,8%	66,8%

Źródło: LUG S.A.

Grupa Kapitałowa nie posiada podmiotów stowarzyszonych. Wszystkie spółki podlegają konsolidacji metodą pełną. Wyjątek stanowi spółka T.O.W. LUG Ukraina, której działalność jest zawieszona w związku z czym nie jest konsolidowana (spółka nie generuje żadnych wyników).

Prawnicy:

- Kancelaria Adwokatów i Radców Prawnych Baczańska, Szarata Spółka Partnerska, Al. Konstytucji 3 Maja 1, 65-805 Zielona Góra

Banki:

- Santander Bank Polska S.A. Oddział Zielona Góra, 50-950 Wrocław, ul. Rynek 9/11
- Bank BGŻ BNP Paribas S.A. Oddział Zielona Góra, 00-844 Warszawa, ul. Grzybowska 78
- ING Bank Śląski S.A., ul. Sokolska 34, 40-086 Katowice

6.4. Rynek i zakres działalności

Grupa Kapitałowa LUG S.A. to jeden z czołowych producentów opraw i rozwiązań oświetleniowych w Polsce i w Europie. Model biznesowy spółek należących do Grupy koncentruje się na wykorzystaniu fachowej wiedzy i 30-letniego doświadczenia, by kompleksowo doradzać klientom, opracowywać dla nich indywidualne rozwiązania oraz produkować innowacyjne i energooszczędne oświetlenie. Oferta obejmuje szeroką gamę opraw zewnętrznych – do iluminacji budynków, ulic, parkingów, obiektów sportowych oraz wewnętrznych – do oświetlenia wielkopowierzchniowych galerii handlowych, sieci sprzedaży, biur, obiektów kulturalnych i użyteczności publicznej. Od kilku lat wyprzedzając rynkowe trendy, LUG S.A. rozpoczął proces inwestycyjny w technologię LED, dzięki czemu w tej chwili jest jednym z liderów w produkcji wysokiej jakości oświetlenia LED. Technologia ta jest stosowana zarówno w oprawach wewnętrznych jak i zewnętrznych i na koniec II kw. 2019 roku stanowiła 99% sprzedaży LUG.

Oprawy oświetleniowe marki LUG łączą nowoczesne wzornictwo z funkcjonalnością i znakomitymi parametrami świetlnymi, spełniając wymagania poszczególnych rynków i zaspokajając upodobania użytkowników na całym świecie. Znajduje to potwierdzenie w iluminacjach świetlnych wielu spektakularnych obiektów zrealizowanych w ostatnich latach.

Zgodnie z przyjętymi w strategicznych kierunkach rozwoju grupami docelowymi, produkty LUG dedykowane są do następujących segmentów aplikacyjnych:

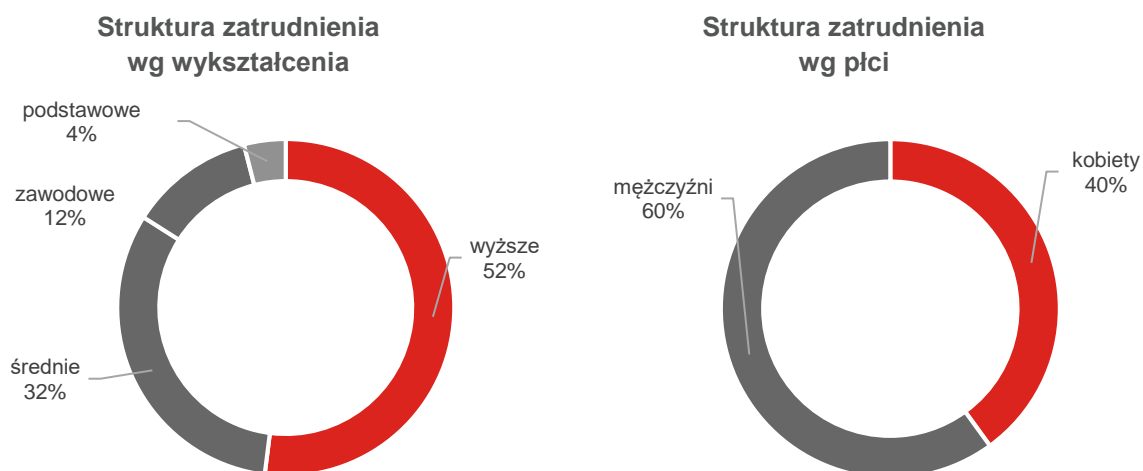
- segment „Urban” - oświetlenie miejskie, w tym także rozwiązania typu Smart City,
- segment „Architecture” – customizowane i personalizowane rozwiązania dedykowane oświetleniu obiektów architektonicznych,
- segment „Interior” – ekskluzywne rozwiązania będące kombinacją wysokich parametrów oświetleniowych i wyróżniającego się wzornictwa.

6.5. Zasoby ludzkie

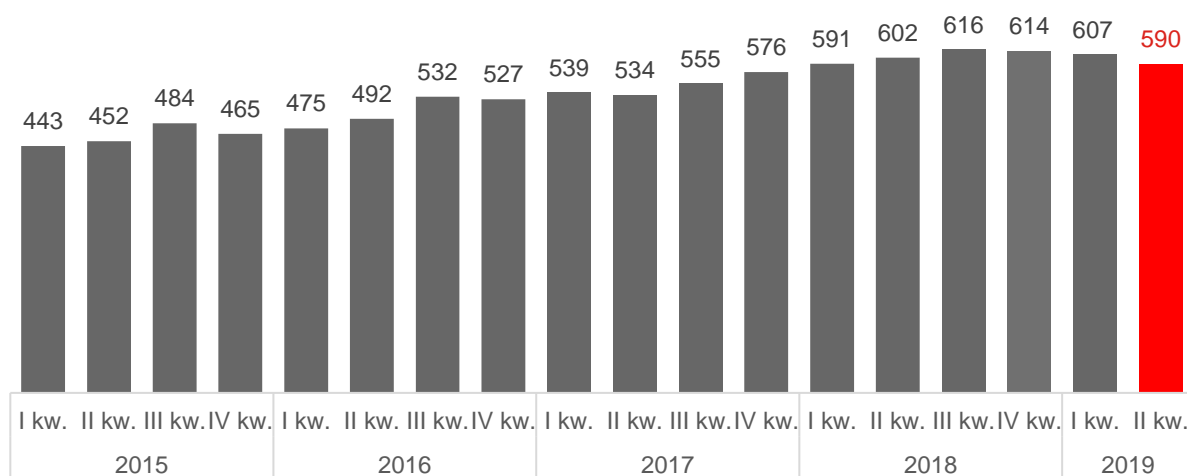
Na dzień 30.06.2019 roku Grupa Kapitałowa LUG S.A. zatrudniała na pełen etat 590 osób w porównaniu z 602 osobami w analogicznym momencie roku poprzedniego (spadek o 2,0%). Mimo niewielkiego spadku liczby pracowników, koszty wynagrodzeń w największej spółce zależnej w Grupie tj. LUG Light Factory Sp. z o.o. wykazywały tendencję rosnącą. Dynamika tych kosztów w I połowie 2019 roku w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego wyniosła 7,8%.

Zasoby ludzkie Grupy Kapitałowej LUG S.A. oraz spółki LUG S.A. w II kw. 2019 r.

Wyszczególnienie	Grupa Kapitałowa LUG S.A.
Liczba pracowników (pełny etat)	590
Liczba pracowników (niepełny etat)	0
Inne formy zatrudnienia	24
Średnia wieku pracowników	38 lat 4 m-cy



Poziom zatrudnienia w Grupie Kapitałowej LUG S.A. w latach 2015 – 2019 w ujęciu kwartalnym (zatrudnienie na podstawie umowy o pracę)



2Q 2019



Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe

- Wybrane dane finansowe
- Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.
- Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.

7. Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe

7.1. Informacje ogólne

I Dane jednostki dominującej:

Nazwa:	LUG S.A.
Forma prawna:	spółka akcyjna
Siedziba:	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Głównym przedmiotem działalności: <ul style="list-style-type: none">• badanej Spółki Dominującej w Grupie jest działalność firm centralnych (head offices) oraz doradztwo związane z zarządzaniem,• Grupy Kapitałowej jest produkcja i sprzedaż opraw oświetleniowych przemysłowych i dekoracyjnych.
Organ prowadzący rejestr:	Sąd Rejonowy w Zielonej Górze, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego – KRS nr 0000287791
Numer statystyczny REGON:	080201644
NIP:	9291672920

II Czas trwania grupy kapitałowej:

Spółka dominująca LUG S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

III Skład organów jednostki dominującej na dzień 30.06.2019 r.:

Zarząd:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

Zmiany w składzie Zarządu Spółki:

W okresie objętym sprawozdaniem nie odnotowano zmian w składzie Zarządu Spółki.

Rada Nadzorcza

Imię i nazwisko	Funkcja	Zmiany
Iwona Wtorkowska	Przewodnicząca Rady Nadzorczej	-
Eryk Wtorkowski	Członek Rady Nadzorczej	-
Renata Baczańska	Członek Rady Nadzorczej	-
Zygmunt Ćwik	Członek Rady Nadzorczej	-
Szymon Ziolo	Członek Rady Nadzorczej	-

IV Prawnicy:

Kancelaria Adwokatów i Radców Prawnych Baczańska, Szarata Spółka Partnerska
Al. Konstytucji 3 Maja 1
65-805 Zielona Góra

V Banki:

- Santander Bank Polska S.A. Oddział Zielona Góra, 50-950 Wrocław, ul. Rynek 9/11
- Bank BGŻ BNP Paribas S.A. Oddział Zielona Góra, 00-844 Warszawa, ul. Grzybowska 78
- ING Bank Śląski S.A., ul. Sokolska 34, 40-086 Katowice

VI Okresy prezentowane

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG zawiera dane za okres od 01 stycznia 2019 roku do 30 czerwca 2019 roku:

Dane porównawcze prezentowane są:

- według stanu na dzień 31 grudnia 2018 roku dla skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej,
- za okres od 01 stycznia 2018 roku do 30 czerwca 2018 roku dla skonsolidowanego rachunku zysków i strat, skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych dla skonsolidowanego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym.

Śródroczny wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

VII Znaczący akcjonariusze jednostki dominującej:

Według stanu na dzień 30.06.2019 r. akcjonariuszami posiadającymi ponad 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy byli:

Akcjonariusze	Liczba akcji (szt.)	Wartość akcji (tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów (szt.)	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
Ryszard Wtorkowski	2 670 610	668	37,10%	2 670 610	37,10%
Iwona Wtorkowska	1 120 000	280	15,56%	1 120 000	15,56%
Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI	1 266 810	317	17,60%	1 266 810	17,60%
Pozostali akcjonariusze	2 141 150	535	29,74%	2 141 150	29,74%
Razem	7 198 570	1 800	100,00%	7 198 570	100,00%

Struktura kapitału przedstawia się następująco:

Seria	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
A	4 320 000	60,01%	4 320 000	60,01%
B	1 438 856	19,99%	1 438 856	19,99%
C	1 439 714	20,00%	1 439 714	20,00%
Razem	7 198 570	100,00%	7 198 570	100,00%

Żadne akcje nie są uprzywilejowane.

VIII Spółki zależne:

Według stanu na dzień 30.06.2019 r.

Nazwa	Siedziba	Dane rejestrowe	Przedmiot działalności	Kapitał podstawowy	Udział procentowy w kapitale	Udział procentowy w prawach głosu
LUG Light Factory Sp. z o.o.	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra	KRS 0000290498	Produkcja elektrycznego sprzętu oświetleniowego i lamp elektrycznych	29 000 000 PLN	100%	100%
LUG GmbH	Wilhelmine-Gemberg-Weg 6, Aufgang G, 10179 Berlin	KRS HRB12835	Produkcja, dystrybucja i instalacja sprzętu elektrycznego	25 000 EURO	100%	100%
TOW LUG UKRAINA	ul. Diehtiarivska 62A, 03040 Kijow	KRS 107410200000 15470	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego	160 233 UAH	100%	100%
LUG do Brasil Ltda.	Al. Santos, 2480 Cj. 51 Cerqueira Cesar Sao Paulo-SP Brazil	CNPJ/MF 15.805.349/000 1-78	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego,	500 000 BRL	65%	65%
LUG LIGHTING UK Ltd.	Building 3 Chiswick Park 566 Chiswick High Road W45YA London	Company numer: 8580097	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego	5 000 GBP	100%	100%
LUG Argentina SA.	Calle 62 y 239 Paraje Nemesio Parma, Parque Industrial Posadas, CP 3300 Posadas, Misiones, Argentina	zarejestrowana przez La Inspección General de Justicia (IGJ) pod numerem 17573 księgi 85 Spółek Akcyjnych (RPC)	Produkcja, przetwarzanie, montaż i składanie opraw oświetleniowych, działalność handlowa oraz doradcza w zakresie technologii oświetleniowej.	8 700 000,00 ARS	50%	50%
BIOT sp. z o.o.	ul. Nowy Kisielin – Nowa 7, 66-002 Zielona Góra	KRS 0000695926 NIP 9731045329	Działalność związana z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki oraz działalność powiązana.	200.000 PLN	51%	51%

LUG AYDINLATMA SISTEMLERİ ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey),	Anadolu Hisari, Ruzgarli Bahce Mahallesi, Cumhuriyet Caddesi, Feragat Sokak, Demir Plaza, No:3/A Beykoz, Istanbul	Istanbul Trade Registry pod numerem 150668-5 (mersis numer: 060908488200001)	działalność handlowa i doradcza z zakresu profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych	50 000 TRY	66,8%	66,8%
--------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------	------------	-------	-------

W dniu 01.08.2019 spółka LUG Lighting UK Limited zmieniła siedzibę na The Building Centre, 26 Store Street, London WC1E 7BT, United Kingdom.

Do dnia publikacji raportu Grupa Kapitałowa LUG S.A. nie zawiązała kolejnych spółek zależnych.

IX Podmioty stowarzyszone:

Nie dotyczy.

X Graficzna prezentacja Grupy:

Grupa Kapitałowa LUG S.A. wg. stanu na dzień 30.06.2019 roku.



XI Oświadczenie Zarządu:

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy.

XII Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd jednostki dominującej w dniu 14.08.2019 roku.

7.2. Wybrane dane finansowe

Wprowadzenie

Wybrane informacje finansowe zawierają podstawowe dane liczbowe (w tysiącach złotych oraz przeliczone na euro) podsumowujące sytuację finansową Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Tabele na kolejnych stronach prezentują wyniki skonsolidowane Grupy Kapitałowej LUG S.A. za okres od 01.01 do 30.06.2019 roku wraz z danymi porównywalnymi od 01.01 do 30.06.2018 roku.

Dane porównawcze dla pozycji wynikających ze sprawozdania z sytuacji finansowej podane są na dzień 31.12.2018 roku.

Wyniki przedstawione w niniejszym raporcie za ww. okresy nie podlegały przeglądowi biegłego rewidenta. Informacje finansowe na dzień 31.12.2018 roku podlegały badaniu biegłego rewidenta.

Zastosowane kursy walut

Pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według kursu średniego euro ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na dzień bilansowy.

Pozycje rachunku zysków i strat przeliczono według kursu średniego euro będącego średnią arytmetyczną średnich kursów euro ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski i obowiązujących na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca.

Poniższa tabela zawiera kursy euro zastosowane do przeliczenia danych niniejszego sprawozdania:

Kurs EUR/PLN	31.12.2018	30.06.2019	30.06.2018
- dla danych sprawozdania z sytuacji finansowej	4,3000	4,2520	4,3616
- dla danych rachunku zysków i strat	4,2669	4,2880	4,2395

Wyszczególnienie	01.01.2019 - 30.06.2019		01.01.2018 - 30.06.2018	
	PLN	EUR	PLN	EUR
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	82 810	19 312	76 656	18 082
Koszt własny sprzedaży	50 273	11 724	44 941	10 601
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-317	-74	2 703	638
Zysk (strata) brutto	-947	-221	2 725	643
Zysk (strata) netto	-747	-174	2 571	607
Liczba udziałów/akcji w sztukach	7 198 570	7 198 570	7 198 570	7 198 570
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro)	-0,10	-0,02	0,36	0,08
SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ				
Aktywa trwałe	69 565	16 361	62 538	14 338
Aktywa obrotowe	73 525	17 292	70 636	16 195
Kapitał własny	52 612	12 373	52 612	12 062
Zobowiązania długoterminowe	17 473	4 109	16 479	3 778
Zobowiązania krótkoterminowe	73 005	17 170	64 084	14 693
Wartość księgowa na akcję (zł/euro)	7,31	1,72	7,31	1,68
SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃYWÓW PIENIĘŻNYCH				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-8 506	-1 984	-427	-101
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1 941	-453	-4 284	-1 011
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	8 397	1 958	2 788	658

7.3. Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Skonsolidowany rachunek zysków lub strat Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2019 - 30.06.2019 niebadane	za okres 01.01.2018 - 30.06.2018 niebadane	za okres 01.04.2019 - 30.06.2019 niebadane	za okres 01.04.2018 - 30.06.2018 niebadane
Przychody ze sprzedaży	82 810	76 656	40 763	41 655
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	80 590	73 872	39 663	40 000
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	2 220	2 784	1 100	1 654
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	50 273	44 941	25 477	24 174
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	48 522	42 797	24 659	22 868
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 751	2 144	818	1 306
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	32 537	31 714	15 286	17 481
Pozostałe przychody operacyjne	1 261	1 207	820	320
Koszty sprzedaży	21 792	20 490	11 604	10 953
Koszty ogólnego zarządu	11 723	9 393	6 105	4 676
Pozostałe koszty operacyjne	600	335	198	284
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-317	2 703	-1 801	1 888
Przychody finansowe	102	511	102	100
Koszty finansowe	732	490	328	257
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-947	2 725	-2 027	1 732
Podatek dochodowy	-119	194	-128	202
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	-828	2 531	-1 900	1 529
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	0	0	0	0
Zysk (strata) netto należny akcjonariuszom jednostki dominującej	-747	2 571	-2 044	1 433
Zysk (strata) netto przypadający na udziały niesprawujące kontroli	-81	-40	145	96
Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	-0,10	0,36	-0,28	0,20
Rozwodniony za okres obrotowy	-0,10	0,36	-0,28	0,20
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	-0,10	0,36	-0,28	0,20
Rozwodniony za okres obrotowy	-0,10	0,36	-0,28	0,20
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności zaniechanej (w zł)	0	0	0	0

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2019 - 30.06.2019 niebadane	za okres 01.01.2018 - 30.06.2018 niebadane	za okres 01.04.2019 - 30.06.2019 niebadane	za okres 01.04.2018 - 30.06.2018 niebadane
Zysk (strata) netto	-828	2 531	-1 900	1 529
Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń	0	0	0	0
Różnice kursowe z wyceny jednostek działających za granicą	-8	-114	179	-96
Suma dochodów całkowitych	-836	2 417	-1 721	1 433
Suma dochodów całkowitych przypisana akcjonariuszom niekontrolującym	-123	-77	113	72
Suma dochodów całkowitych przypadająca na podmiot dominujący	-712	2 494	-1 834	1 361

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. (aktywa bilans)

AKTYWA	30.06.2019	31.12.2018	30.06.2018
Aktywa trwałe	69 565	64 362	62 538
Rzeczowe aktywa trwałe	47 189	47 575	46 417
Wartości niematerialne	14 757	12 830	10 502
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania lokali	3 541	0	0
Pozostałe aktywa finansowe	0	0	1
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	4 033	3 928	5 175
Należności długoterminowe	44	28	443
Inwestycje długoterminowe	1	1	0
Aktywa obrotowe	73 525	79 472	70 636
Zapasy	37 878	35 515	32 609
Należności handlowe	28 719	34 919	32 794
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego	344	219	0
Pozostałe należności	1 372	2 289	1 809
Pozostałe aktywa finansowe	0	0	0
Rozliczenia międzyokresowe	2 004	1 272	2 723
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 209	5 259	701
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
AKTYWA RAZEM	143 090	143 834	133 174

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. (pasywa bilans)

PASYWA	30.06.2019	31.12.2018	30.06.2018
Kapitały własne	52 612	53 853	52 612
<i>Kapitały własne akcjonariuszy jednostki dominującej</i>	<i>54 249</i>	<i>55 917</i>	<i>54 208</i>
Kapitał zakładowy	1 800	1 800	1 800
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	23 815	23 815	23 815
Pozostałe kapitały	17 910	17 052	22 298
Różnice kursowe z przeliczenia	-315	-307	-453
Niepodzielony wynik finansowy	11 785	9 404	4 177
Wynik finansowy bieżącego okresu	-747	4 153	2 571
Kapitał akcjonariuszy niekontrolujących	-1 637	-2 064	-1 597
Zobowiązania długoterminowe	17 473	14 929	16 479
Kredyty i pożyczki	3 224	3 778	4 180
Pozostałe zobowiązania finansowe	8 972	6 072	5 607
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	65	69	119
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	3 663	3 641	5 396
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	305	305	296
Pozostałe rezerwy	1 243	1 064	881
Zobowiązania krótkoterminowe	73 005	75 052	64 084
Kredyty i pożyczki	29 432	23 722	22 971
Pozostałe zobowiązania finansowe	17 144	9 656	8 025
Zobowiązania handlowe	15 207	29 884	19 088
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	0	113	0
Pozostałe zobowiązania	7 685	7 247	7 920
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	241	215	169
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	625	625	456
Pozostałe rezerwy	2 672	3 590	5 454
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
PASYWA RAZEM	143 090	143 834	133 174
Wartość księgowa na akcję (w zł)	7,31	7,48	7,31

Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane z lat ubiegłych	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych	Kapitał własny ogółem
6 miesięcy zakończonych 30.06.2019 r.									
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	1 800	23 815	-307	17 052	13 557	0	55 917	-2 064	53 853
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	-307	17 052	13 557	0	55 917	-2 064	53 853
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	-1 008	0	-1 008	0	-1 008
Emisja akcji/udziałów	0	0	0	0	0	0	0	372	372
Podział zysku netto	0	0	0	857	-857	0	0	-81	-81
Pozostałe	0	0	0	0	94	0	94	94	188
Suma dochodów całkowitych	0	0	-8	0	0	-747	-755	42	-712
Kapitał własny na dzień 30.06.2019 r.	1 800	23 815	-315	17 910	11 785	-747	54 249	-1 637	52 612
dwanaście miesięcy zakończonych 31.12.2018 r.									
Kapitał własny na dzień 01.01.2018 r.	1 800	23 815	-339	19 451	8 248	0	52 974	-1 540	51 435
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	-339	19 451	8 248	0	52 974	-1 540	51 435
Emisja akcji/udziałów	0	0	0	0	0	0	0	64	64
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	-1 224	0	-1 224	0	-1 224
Płatność w formie akcji własnych	0	0	0	-4 511	4 511	0	0	0	0
Podział zysku netto	0	0	0	2 113	-2 113	0	0	-553	-553
Pozostałe	0	0	0	0	3	0	3	1	3
Suma dochodów całkowitych	0	0	32	0	-21	4 153	4 164	-35	4 129
Kapitał własny na dzień 31.12.2018 r.	1 800	23 815	-307	17 052	9 404	4 153	55 917	-2 064	53 853

Raport Grupy Kapitałowej LUG S.A. za okres od 01.01. do 30.06.2019 r.

6 miesięcy zakończonych 30.06.2018 r.								
Kapitał własny na dzień 01.01.2018 r.	1 800	23 815	19 451	7 909	0	52 974	-1 540	51 435
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	19 451	7 909	0	52 974	-1 540	51 435
Emisja akcji	0	0	0	0	0	0	20	20
Wypłata dywidendy	0	0	0	-1 224	0	-1 224	0	- 1 224
Podział zysku netto	0	0	2 847	- 2 847	0	0	-40	-40
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	-114	2 571	2 458	-36	2 422
Kapitał własny na dzień 30.06.2018 r.	1 800	23 815	22 298	3 724	2 571	54 208	- 1 597	52 612

Skonsolidowane skrócone sprawozdanie z przepływów pieniężnych Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2019 - 30.06.2019 niebadane	za okres 01.01.2018 - 30.06.2018 niebadane	za okres 01.04.2019 - 30.06.2019 niebadane	za okres 01.04.2018 - 30.06.2018 niebadane
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA				
Zysk / Strata przed opodatkowaniem	-947	2 725	-2 027	1 732
Korekty razem:	-7 560	-3 151	-7 520	-1 957
Amortyzacja	4 071	3 106	2 091	1 602
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-189	-398	-192	-370
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	683	478	341	254
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-8	-613	30	50
Zmiana stanu rezerw	-739	1 851	-1 373	483
Zmiana stanu zapasów	-2 363	-17	-1 328	-1 320
Zmiana stanu należności	6 851	-4 764	-2 608	-7 262
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-14 583	-1 316	-3 559	5 534
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-684	-1 290	-596	-745
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-227	-189	-327	-183
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-8 506	-427	-9 548	-225
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA				
Wpływy	2 002	3 650	104	2 228
Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	2 002	3 650	104	2 228
Inne wpływy inwestycyjne	0	0	0	0
Wydatki	3 943	7 934	2 026	4 439
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	3 943	7 934	2 026	4 439
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1 941	-4 284	-1 922	-2 211
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA				
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	372	20	0	0
Kredyty, pożyczki, leasingi, zapłacone odsetki	8 025	2 769	7 220	1 651
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	0	0	0	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	8 397	2 788	7 220	1 651
D. Przepływy pieniężne netto razem (A+B+C)	-2 051	-1 923	-4 250	-785
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	-2 051	-1 923	-3 878	-785
F. Środki pieniężne na początek okresu	5 259	2 624	7 086	1 486
G. Środki pieniężne na koniec okresu	3 209	701	3 209	701
- środki o ograniczonej możliwości	0	0	0	0

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

I Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

MSSF UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), zatwierdzone do stosowania w UE i obowiązujące na dzień 30 czerwca 2019 roku.

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku.

Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

W niniejszym sprawozdaniu zastosowano te same zasady rachunkowości i metody obliczeniowe co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym poza zastosowaniem zasad wynikających z wdrożenia MSSF 16 Leasing.

II Założenie kontynuacji działalności gospodarczej i porównywalność sprawozdań finansowych

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w okresie 12 miesięcy po ostatnim dniu bilansowym, czyli 30 czerwca 2019 r. Zarząd Spółki dominującej nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Do dnia sporządzenia skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres od 01.01.2019 do 30.06.2019 roku nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych okresu sprawozdawczego.

Jednocześnie w niniejszym sprawozdaniu finansowym nie występują istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

III Zasady konsolidacji

W okresie sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 roku w składzie Grupy w stosunku do 31 grudnia 2018 roku nie odnotowano zmiany.

IV Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w oparciu o zasadę kosztu historycznego, za wyjątkiem pochodnych instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej (aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy).

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach PLN.

Opis istotnych zasad rachunkowości stosowanych przez Emitenta znajduje się w sprawozdaniu finansowym za rok obrotowy zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku.

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu sprawozdania finansowego Emitenta za rok zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku, za wyjątkiem przyjętych nowych standardów rachunkowości tj. MSSF 16 Leasing.

MSSF 16 Leasing

Leasing Spółka wdrożyła z dniem 1 stycznia 2019 roku. Standard wprowadził jeden model ujęcia leasingu w księgach rachunkowych leasingobiorcy - w ogólności MSSF 16 zakłada ujęcie wszystkich umów leasingu w modelu podobnym do modelu ujęcia leasingu finansowego zgodnie z MSR 17. Nowy standard MSSF 16 Leasing zastępuje dotychczas obowiązujący standard MSR 17 oraz interpretacje KIMSF 4, SKI 15 oraz SKI 27. Spółka zastosowała MSSF 16 retrospektywnie z odniesieniem skumulowanego efektu pierwszego zastosowania niniejszego standardu jako korektę bilansu otwarcia zysków zatrzymanych na dzień 1 stycznia 2019 roku.

Zgodnie z paragrafem C8(c) MSSF 16 Grupa w odniesieniu do poszczególnych umów leasingowych na moment wdrożenia standardu wyceniła składniki aktywów z tytułu prawa do użytkowania albo w wartości bilansowej, tak jakby MSSF 16 był stosowany od daty 01.01.2019 r. w kwocie równej odpowiednio wyliczonemu zobowiązaniu z tytułu leasingu na dzień 1 stycznia 2019 roku.

Zgodnie z MSSF 16 umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeżeli przekazuje prawo do kontroli zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres czasu w zamian za wynagrodzenie.

Na dzień przejścia na MSSF 16 Grupa ujęła składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązania z tytułu leasingu. Spółka oddzielnie ujmuje koszt odsetek i amortyzację.

Wyjątki praktyczne na moment przeliczenia

Stosując niniejszy standard retrospektywnie Spółka skorzystała z poniższych zwolnień:

- Spółka nie stosuje niniejszego standardu do umów, które wcześniej nie zostały zidentyfikowane jako umowy zawierające leasing zgodnie z MSR 17 oraz KIMSF 4,
- Spółka stosuje pojedynczą stopę dyskontową do portfela leasingów o podobnym charakterze,
- Umowy leasingu operacyjnego, z pozostałym okresem leasingu krótszym niż 12 miesięcy na dzień 1 stycznia 2019 roku potraktowane zostały jako leasing krótkoterminowy i tym samym ujęcie tych umów nie ulegnie zmianie,
- umowy leasingu operacyjnego, w przypadku których bazowy składnik aktywów ma niską wartość (np. wyposażenie biurowe) nie zostały przeliczone i ich ujęcie nie uległo zmianie,
- Spółka wykorzystała wiedzę zdobytą po fakcie w określaniu okresu leasingu (na przykład jeżeli umowa przewiduje opcję przedłużenia umowy lub jej wypowiedzenia),

- Spółka wykluczyła początkowe koszty bezpośrednie z wyceny składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania w dniu pierwszego zastosowania,
- Spółka nie wydzieliła elementów leasingowych i nie leasingowych.

W poniższej tabeli zaprezentowano wpływ na kapitał własny wdrożenia MSSF 16 na dzień 1 stycznia 2019 roku:

AKTYWA	01.01.2019	31.12.2018
Aktywa trwałe	68 149	64 180
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania lokali	3 969	0
Pasywa	01.01.2019	31.12.2018
Zobowiązanie długoterminowe	18 084	14 929
Kredyty i pożyczki	9 227	6 072
Zobowiązanie długoterminowe	75 810	74 996
Pozostałe zobowiązania finansowe	10 470	9 656

Powyższy wpływ związany jest z faktem, iż Grupa wynajmuje powierzchnie biurowe, które dotychczas ujmowane były jako leasing operacyjny zgodnie z MSR 17. W związku z faktem, iż prawie wszystkie umowy najmu zawarte są na okresy dłuższe niż 12 miesięcy Spółka dokonała odpowiedniego przeliczenia i przeklasyfikowała zobowiązania dotychczas ujawniane jako zobowiązania pozabilansowe na zobowiązania z tytułu leasingu przy użyciu krańcowej stopy pożyczkowej.

W tabeli poniżej zaprezentowano wpływ zmiany standardów na wartość przychodów i poszczególne poziomy wyniku za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2019 roku.

RZIS	01.01.2019 - 30.06.2019
Amortyzacja prawa do użytkowania aktywów	428
Koszty wynajmu pomieszczeń	-458
Koszty odsetkowe	53
Wynik brutto	-24
EBIT	29
EBITDA	428

Zmiany do polityki rachunkowości Grupy wprowadzone wskutek wdrożenia MSSF 16.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Od dnia 1 stycznia 2019 Grupa ujmuje w swoim bilansie aktywa z tytułu prawa do użytkowania na dzień rozpoczęcia leasingu (tj. na datę, kiedy aktywo objęte umową leasingu jest dostępne dla Grupy do użytkowania).

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania są ujmowane początkowo po koszcie, a następnie pomniejszane o odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne straty z tytułu utraty wartości a także odpowiednio korygowane o dokonywane przeliczenia zobowiązania z tytułu leasingu. Koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu, wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe, początkowe koszty bezpośrednie poniesione przez leasingobiorcę, oraz szacunek kosztów, które mają zostać poniesione przez leasingobiorcę w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów. Jeżeli w ramach umowy leasingu przeniesione zostanie prawo własności do bazowego składnika aktywów na rzecz Grupy, która występuje w roli leasingobiorcy, pod koniec

okresu leasingu lub jeżeli koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania uwzględnia to, że Grupa skorzysta z opcji kupna, leasingobiorca dokonuje amortyzacji składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania, począwszy od daty rozpoczęcia aż do końca okresu użytkowania bazowego składnika aktywów. W przeciwnym razie Grupa dokonuje amortyzacji składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania od daty rozpoczęcia leasingu aż do końca okresu użytkowania tego składnika lub do końca okresu leasingu, w zależności od tego, która z tych dat jest wcześniejsza.

Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe Grupa dyskontuje z zastosowaniem krańcowej stopy procentowej. Opłaty leasingowe obejmują stałe płatności (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe; zmienne opłaty leasingowe, które zależą od indeksu lub stawki, kwoty gwarantowanej wartości końcowej oraz cenę wykonania opcji kupna (jeżeli można z wystarczającą pewnością stwierdzić, że Grupa z tej opcji skorzysta) oraz kary pieniężne za wypowiedzenie umowy (jeżeli jest wystarczająca pewność, że Grupa skorzysta z tej opcji). Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane od razu jako koszt okresu, w którym zaistniało zdarzenie lub warunek powodujący konieczność uiszczenia opłaty. W kolejnych okresach zobowiązanie z tytułu leasingu pomniejszane jest o dokonane spłaty i powiększane o naliczane odsetki.

W przypadku, gdy w umowie leasingowej dokonywana jest modyfikacja, zmianie ulega okres lub wysokość zasadniczo stałych opłat leasingowych lub następuje zmiana w zakresie osądu co do realizacji opcji kupna wynajmowanego aktywa, wówczas zobowiązanie z tytułu leasingu jest przeliczane aby odzwierciedlić opisane zmiany.

spełnienie przez Grupę zobowiązania do wykonania świadczenia oraz dostawy towaru. W zależności od spełnienia określonych w standardzie kryteriów, przychody mogą być ujmowane jednorazowo (w momencie gdy kontrola nad dobrami i usługami jest przeniesiona na klienta) albo mogą być rozkładane w czasie w sposób obrazujący wykonanie świadczenia.

Umowy krótkoterminowe i aktywa o niskiej wartości

Grupa stosuje wyjątek praktyczny dotyczący:

- wynajmu zawartych na okres krótszy niż 12 miesięcy od daty rozpoczęcia leasingu.
- wynajmu aktywów o niskiej wartości – dla sprzętu i samochodów o niskiej wartości początkowej.

Płatności leasingowe w powyższej rozpoznawane w tym przypadku w kosztach okresu, którego dotyczą. Tym samym nie rozpoznaje się aktywa i zobowiązań z tytułu prawa do użytkowania.

Nowe standardy i interpretacje niezastosowane w niniejszym skróconym śródrocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

Nowe standardy, zmiany do standardów oraz interpretacji, które obowiązują dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się po 1 stycznia 2019 r., nie zostały uwzględnione przy sporządzaniu niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Nie przewiduje się aby nowe standardy oraz zmiany do obecnie obowiązujących standardów mogły mieć istotny wpływ na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy za okres, w którym będą one zastosowane po raz pierwszy.

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie:

- MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy investorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony;
- MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;
- Zmiany do Odniesień do Założeń Konceptyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiana do MSSF 3 Połączenia jednostek (opublikowano dnia 22 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzona przez UE – mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSR 1 i MSR 8: Definicja istotności (opublikowano dnia 31 października 2018 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską.

Grupa jest w trakcie analizy, w jaki sposób wprowadzenie powyższych standardów i interpretacji może wpłynąć na sprawozdanie finansowe oraz na stosowane przez Spółkę zasady (politykę) rachunkowości.

V Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

W niniejszym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, dokonane przez Zarząd istotne osądy w zakresie stosowanych przez Spółkę zasad rachunkowości i główne źródła szacowania niepewności były takie same jak opisane w Skonsolidowanym Sprawozdaniu Finansowym za 2018 rok, część Informacje objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, pkt. II. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości.

VI Zmiany zasad (polityki) rachunkowości

Grupa zamierza przyjąć opublikowane, lecz nie obowiązujące do dnia publikacji niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zmiany MSSF, zgodnie z datą ich wejścia w życie.

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Nota 1. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Przychody ze sprzedaży i przychody ogółem przedstawiają się następująco:

Wyszczególnienie	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018
Działalność kontynuowana	0	0
Sprzedaż towarów i materiałów	2 220	2 784
Sprzedaż produktów i usług	80 590	73 872
SUMA przychodów ze sprzedaży	82 810	76 656
Pozostałe przychody operacyjne	1 261	1 207
Przychody finansowe	102	511
SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej	84 173	78 374
Przychody z działalności zaniechanej	0	0
SUMA przychodów ogółem	84 173	78 374

Przychody z działalności zaniechanej nie wystąpiły.

Nota 2. SEGMENTY OPERACYJNE

Prezentując geograficznie (niestanowiące segmentów geograficznych) Grupa wyodrębniła cztery obszary działalności:

- rynek krajowy (Polska);
- rynek europejski (bez Polski);
- rynek Bliskiego Wschodu i Afryki;
- pozostałe kraje.

Obszary geograficzne za okres 01.01.2019 – 30.06.2019 oraz dane porównawcze za okres 01.01.2018 – 30.06.2018

Wyszczególnienie	01.01 - 30.06.2019		01.01 - 30.06.2018	
	w tys. PLN	w %	w tys. PLN	w %
Kraj	28 554	34,48%	35 585	46,42%
Eksport, w tym:	54 256	65,52%	41 071	53,58%
Europa	29 949	36,17%	31 858	41,57%
Bliski Wschód i Afryka	4 905	5,92%	3 008	3,92%
Pozostałe	19 403	23,43%	6 205	8,09%
Razem	82 810	100,00%	76 656	100,00%

Obszary geograficzne za okres 01.01.2019 – 30.06.2019

Wyszczególnienie	Polska	Europa	Bliski Wschód i Afryka	Pozostałe
Sprzedaż klientom zewnętrznym	28 554	29 949	4 905	19 403
Aktywa trwałe, inne niż instrumenty finansowe	67 613	15	0	1 893
Nakłady inwestycyjne na środki trwałe i wartości niematerialne	3 895	5	0	42
Amortyzacja	3 505	2	0	131
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 647	0	0	386

Obszary geograficzne za okres 01.01.2018 – 30.06.2018

Wyszczególnienie	Polska	Europa	Bliski Wschód i Afryka	Pozostałe
Sprzedaż klientom zewnętrznym	35 585	31 858	3 008	6 205
Aktywa trwałe, inne niż instrumenty finansowe	62 005	15	0	74
Nakłady inwestycyjne na środki trwałe i wartości niematerialne	7 934	0	0	0
Amortyzacja	3 089	2	0	15
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	5 175	0	0	0

Nota 3. PODATEK ODROZONY

W wyniku współpracy z Bieglym Rewidentem podczas badania sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej LUG S.A. za 2015 rok, Zarząd Jednostki dominującej uznał, iż skutki przyznania premii inwestycyjnej zgodnie z ekonomicznym charakterem transakcji najlepiej ilustruje forma prezentacji zgodna z KSR 2. Tym samym poza aktywami z tytułu ulgi inwestycyjnej (w pozycji aktywa z tytułu podatku odroczonego) rozpoznano również międzyokresowe rozliczenia przychodów z tytułu otrzymanej premii inwestycyjnej. Rozliczenie aktywów z tytułu podatku odroczonego związane z wykorzystaniem ulgi wykazuje się w rachunku zysków i strat w pozycji „podatek dochodowy”, natomiast rozwiązanie rozliczeń międzyokresowych przychodów w tej samej kwocie w pozycji „pozostałe przychody operacyjne”. Na koniec każdego roku obrotowego jednostka sprawdza, czy aktywowana kwota ulgi inwestycyjnej jest możliwa do wykorzystania i aktualizuje wartość podatku odroczonego.

W 2018 roku w związku z rozliczeniem premii inwestycyjnej wartość pozycji: aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rozliczenia międzyokresowe przychodów zmniejszyła się o kwotę 1.544 tys. zł.

Nota 4. ZYSK PRZYPADAJĄCY NA JEDNĄ AKCJĘ

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Grupy przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

Działalność kontynuowana i zaniechana

Wyliczenie zysku na jedną akcję - założenia	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018
Zysk netto z działalności kontynuowanej	-747	2 571
Strata na działalności zaniechanej	0	0
Zysk netto przypadający na zwykłych akcjonariuszy, zastosowany do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	-747	2 571
Efekt rozwodnienia - nie dotyczy	x	x
Zysk wykazany dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję	-747	2 571

Liczba wyemitowanych akcji	01.01 - 30.06.2019	01.01 - 30.06.2018
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	7 198 570	7 198 570
Efekt rozwodnienia liczby akcji zwykłych - nie dotyczy	x	x
Zysk na jedną akcję	-0,10	0,36
Ilość potencjalnych warrantów subskrypcyjnych	0	0
Ilość potencjalnych akcji wyemitowanych po cenie rynkowej	0	0
Skorygowana średnia ważona liczba akcji zwykłych zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	7 198 570	7 198 570
Rozwodniony zysk na jedna akcję	-0,10	0,36

Nota 5. DYWIDENDY ZAPROPONOWANE LUB UCHWALONE DO DNIA ZATWIERDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

W dniu 28 czerwca 2019 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A. podjęło Uchwałę nr 7 w sprawie podziału zysku netto za 2018 rok i wypłaty dywidendy.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A. uchwaliło:

- Wysokość dywidendy (kwota przeznaczona na wypłatę dywidendy): 1 007 799,80 złotych (słownie: jeden milion siedem tysięcy siedemset dziewięćdziesiąt dziewięć złotych osiemdziesiąt groszy);
- Wartość dywidendy przypadająca na jedną akcję: 0,14 zł (słownie: czternaście groszy);
- Liczba akcji objętych dywidendą: 7 198 570 akcji (słownie: siedem milionów sto dziewięćdziesiąt osiem tysięcy pięćset siedemdziesiąt akcji);
- Dzień dywidendy (dzień, na który ustala się listę akcjonariuszy uprawnionych do dywidendy): 12 września 2019 roku;

- Dzień wypłaty dywidendy: 19 września 2019 roku.

W dniu 25 czerwca 2018 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A. podjęło Uchwałę nr 7 w sprawie podziału zysku netto za 2017 rok i wypłaty dywidendy.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A. uchwaliło:

- Wysokość dywidendy (kwota przeznaczona na wypłatę dywidendy): 1 223 756,90 złotych (słownie: jeden milion dwieście dwadzieścia trzy tysiące siedemset pięćdziesiąt sześć złotych dziewięćdziesiąt groszy);
- Wartość dywidendy przypadająca na jedną akcję: 0,17 zł (słownie: siedemnaście groszy);
- Liczba akcji objętych dywidendą: 7 198 570 akcji (słownie: siedem milionów sto dziewięćdziesiąt osiem tysięcy pięćset siedemdziesiąt akcji);
- Dzień dywidendy (dzień, na który ustala się listę akcjonariuszy uprawnionych do dywidendy): 12 września 2018 roku;
- Dzień wypłaty dywidendy: 19 września 2018 roku.

Nota 6. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Wyszczególnienie	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2018	2 002	28 259	25 816	5 541	4 850	1 085	67 554
Zwiększenia, z tytułu:	0	272	14 168	1 683	790	0	16 913
- nabycia środków trwałych	0	272	8 349	19	533	0	9 173
- ulepszenie	0	0	0	0	0	0	0
- inne	0	0	0	0	0	0	0
- leasing finansowy	0	0	5 819	1 665	257	0	7 740
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	4 853	280	206	235	5 575
- zbycia	0	0	4 806	280	206	0	5 293
- likwidacji	0	0	47	0	0	0	47
- rozliczenie	0	0	0	0	0	235	235
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2018	2 002	28 531	35 131	6 944	5 434	850	78 892
Umorzenie na dzień 01.01.2018	0	3 508	16 226	4 248	2 335	0	26 317
Zwiększenia, z tytułu:	0	580	2 992	1 133	535	0	5 241
- amortyzacji	0	580	2 992	1 133	535	0	5 241
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	678	239	26	0	943
- sprzedaży	0	0	631	239	26	0	896
- likwidacji	0	0	47	0	0	0	47
Umorzenie na dzień 31.12.2018	0	4 088	18 539	5 143	2 845	0	30 615
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2018	0	0	0	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2018	0	0	0	0	0	0	0
Różnice kursowe wyceny	0	37	653	0	12	0	702
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2018	2 002	24 406	15 939	1 801	2 577	850	47 575

Wyszczególnienie	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019	2 002	28 531	35 131	6 944	5 434	850	78 892
Zwiększenia, z tytułu:	0	211	3 351	134	65	0	3 761
- nabycia środków trwałych	0	211	641	5	65	0	922
- zawartych umów leasingu	0	0	2 710	130	0	0	2 840
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	1 899	0	0	87	1 986
- zbycia	0	0	1 899	0	0	0	1 899
- inne	0	0	0	0	0	87	87
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.06.2019	2 002	28 742	36 584	7 078	5 498	763	80 668
Umorzenie na dzień 01.01.2019	0	4 088	18 539	5 143	2 845	0	30 615
Zwiększenia, z tytułu:	0	291	1 563	498	260	0	2 612
- amortyzacji	0	291	1 563	498	260	0	2 612
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	19	19	0	0	38
- likwidacji/likwidacji	0	0	0	0	0	0	0
- inne	0	0	19	19	0	0	38
Umorzenie na dzień 30.06.2019	0	4 379	20 083	5 621	3 105	0	33 189
Odpisy aktualizujące	0	0	0	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	26	260	0	4	0	290
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2019	2 002	24 337	16 241	1 457	2 389	763	47 189

Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu

Grupa użytkuje w ramach umów leasingu finansowego urządzenia techniczne oraz samochody. Umowy leasingu zawarte zostały na okresy 2-5 lat, w zależności od umowy leasingowej (24 - 60 miesięcznych rat).

Prawa do użytkowania aktywów związanych z lokalami

Wyszczególnienie	Wynajmowane lokale
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019	3 969
Zwiększenia, z tytułu:	0
- nabycia środków trwałych	0
- zawartych umów leasingu	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0
- zbycia	0
- inne	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2019	3 969
Umorzenie na dzień 01.01.2019	0
Zwiększenia, z tytułu:	428
- amortyzacji	428
- inne	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0
- likwidacji/likwidacji	0
- inne	0
Umorzenie na dzień 30.06.2019	428
Odpisy aktualizujące	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2019	3 541

Pozostałe informacje

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły przesłanki świadczące o utracie wartości rzeczowych aktywów trwałych. W okresie sprawozdawczym Grupa nie aktywowała kosztów finansowania zewnętrznego.

Na nieruchomościach położonych w Kostrzyńsko - Słubickiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej w Zielonej Górze jednostka zależna LUG Light Factory Sp. o.o. ma ustanowione hipoteki jako zabezpieczenie kredytów zaciągniętych w Banku Zachodnim WBK S.A. oraz Raiffeisen Bank Polska S.A. Jednostka zależna LUG Light Factory Sp. z o.o. ma ustanowiony również zastaw na linii produkcyjnej S-4/P-4 na rzecz Banku Zachodniego WBK S.A.

Nota 7. WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2018	8 783	3 932	0	12 716
Zwiększenia, z tytułu:	5 889	30	0	5 919
- nabycia	5 889	30	0	5 919
- ulepszenie	0	0	0	0
- inne	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	10	0	0	10
- likwidacji lub sprzedaży	10	0	0	10
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2018	14 662	3 962	0	18 625
Umorzenie na dzień 01.01.2018	2 016	2 145	0	4 161
Zwiększenia, z tytułu:	1 280	351	0	1 631
- amortyzacji	1 280	351	0	1 631
- inne	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
- likwidacji lub sprzedaży	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 31.12.2018	3 295	2 496	0	5 792
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2018	0	0	0	0
Zwiększenia	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2018	0	3	0	0
Różnice kursowe	0	3	0	3
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2018	11 367	1 463	0	12 830

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019	14 662	3 962	0	18 625
Zwiększenia, z tytułu:	2 947	9	0	2 956
- nabycia	2 947	5	0	2 956
- ulepszenie	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
- zbycia	0	0	0	0

Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2019	17 610	3 971	0	21 581
Umorzenie na dzień 01.01.2019	3 295	2 496	0	5 792
Zwiększenia, z tytułu:	873	157	0	1 030
- amortyzacji	873	157	0	1 030
Zmniejszenia				
Umorzenie na dzień 30.06.2019	4 168	2 654	0	6 822
Odpisy aktualizujące	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	2	0	2
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2019	13 442	1 315	0	14 757

Koszty prac rozwojowych obejmują koszty prac nad prototypami energooszczędnych opraw oświetleniowych oraz nowymi rozwiązaniami technologicznymi wykorzystywanymi w produkcji tychże opraw.

Nota 8. ZAPASY

Informacja o wartości sprawozdawczej zapasów została zaprezentowana w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	30.06.2019	31.12.2018
Materiały na potrzeby produkcji	22 022	18 685
Półprodukty i produkcja w toku	9 797	9 663
Produkty gotowe	7 344	8 558
Towary	948	842
Zapasy brutto	40 111	37 748
Odpis aktualizujący stan zapasów	2 233	2 233
Zapasy netto	37 878	35 515

Zapasy wykazane zostały w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wartości netto, czyli pomniejszone o odpisy aktualizujące w wysokości 2.233 tys. zł. W 2018 roku utworzono dodatkowe odpisy aktualizujące zapasy w kwocie 496 tys. zł.

Na 31 grudnia 2018 roku nie ustanowiono zabezpieczeń na zapasach. Na 30 czerwca 2019 r. jednostka zależna LUG Light Factory Sp. z o.o. ma ustanowiony zastaw na zapasach na rzecz ING Bank Śląski S.A.

Nota 9. NALEŻNOŚCI

Wyszczególnienie	30.06.2019	31.12.2018
Należności handlowe	28 719	34 919
- od jednostek powiązanych	48	2
- od pozostałych jednostek	28 671	34 916
Odpisy aktualizujące (wartość dodatnia)	801	801
Zmniejszenia / zwiększenia	147	0
Odpisy aktualizujące (wartość dodatnia)	654	801
Należności handlowe brutto	29 373	35 719

Wyszczególnienie	30.06.2019		31.12.2018	
	Wartość brutto	Odpis aktualizujący	Wartość brutto	Odpis aktualizujący
Niewymagalne	25 788	0	29 178	0
Przeterminowane od 0 do 90 dni	2 806	0	5 078	0
Przeterminowane od 91 do 180 dni	86	0	447	122
Przeterminowane od 181 do 365 dni	249	209	337	0
Przeterminowane powyżej roku	445	445	679	679
Razem	29 373	654	35 719	801

Nota 10. ZMIANA ZOBOWIĄZAŃ WARUNKOWYCH LUB AKTYWÓW WARUNKOWYCH, KTÓRE NASTĄPIŁY OD CZASU ZAKOŃCZENIA OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO

Udzielone gwarancje i poręczenia:

Wyszczególnienie	Gwarancja / poręczenie dla	Waluta	Data podpisania	Data wygaśnięcia	31.12. 2018	30.06. 2019
Gwarancja prawidłowego wykonania umowy - CRD/G/0058791	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	05.03.2015	do 31-01-2020	7	7
Gwarancja rękojmi i Gwarancji jakości - CDR/G/0066784	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	22.03.2016	do 14-09-2020	8	8
Gwarancja prawidłowego wykonania umowy - CRD/G/0071091	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	17.11.2016	do 02-10-2019	13	13
Gwarancja rękojmi i gwarancji jakości - CRD/G/0073313	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	07.04.2017	do 10-03-2022	38	19
Gwarancja dobrego wykonania oraz rękojmi - CRD/G/0073222	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	03.04.2017	do 14-04-2022	33	33
Gwarancja-kaucja do umowy najmu lokalu - CRD/G/0072791	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	09.03.2017	do 31-01-2022	64	64
Gwarancja dobrego wykonania - CRD/G/0072652	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	28.02.2017	do 31-01-2022	89	89
Gwarancja dobrego wykonania oraz rękojmi - CRD/G/0076005	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	21.09.2017	do 28-02-2023	5	5
Gwarancja dobrego wykonania - CRD/G/0078248	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	07.02.2018	do 31-01-2023	31	31

Raport Grupy Kapitałowej LUG S.A. za okres od 01.01. do 30.06.2019 r.

Gwarancja dobrego wykonania - CRD/G/0078233	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	06.02.2018	do 31-08-2023	36	36
Gwarancja dobrego wykonania - CRD/G/0079246	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	10.04.2018	do 11-01-2023	13	13
Gwarancja dobrego wykonania - CRD/G/0079245	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	10.04.2018	do 11-01-2021	13	13
Gwarancja Najmu - Zobowiązań płatniczych - CRD/G/0080581	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	26.06.2018	do 31-08-2023	28	28
Gwarancja Najmu - Zobowiązań płatniczych - CRD/G/0081211	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	01.08.2018	do 31-12-2019	21	21
Przetargowa: podlega Ustawie Prawo Zamówień Publicznych CRD/G/0083263	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	20.12.2018	do 29-03-2019	50	X
Dobrego wykonania i rękojmi CRD/G/0083143	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	12.12.2018	do 31-01-2022	64	64
Rękojmi i/lub Gwarancji CRD/G/0083062	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	06.12.2018	do 12-11-2024	34	34
Przetargowa: podlega Ustawie Prawo Zamówień Publicznych CRD/G/0082864	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	22.11.2018	do 15-02-2019	20	X
Przetargowa: podlega Ustawie Prawo Zamówień Publicznych CRD/G/0082420	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	18.10.2018	do 01-03-2019	81	X
Rękojmi i/lub Gwarancji CRD/G/0082407	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	18.10.2018	do 31-08-2023	6	6
Dobrego wykonania CRD/G/0082231	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	EUR	08.10.2018	do 04-01-2021	84	84
Dobrego wykonania CRD/G/0082230	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	EUR	08.10.2018	do 02-01-2024	68	68
Gwarancja dobrego wykonania - CRD/G/0082705	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	09.11.2018	do 16-01-2019	50	X
Gwarancja dobrego wykonania - CRD/G/0084320	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	19.03.2019	do 30-10-2019	X	83
Rękojmi i/lub Gwarancji CRD/G/0084216	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	12.03.2019	do 30-06-2026	X	67
Rękojmi i/lub Gwarancji CRD/G/0084205	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	11.03.2019	do 30-06-2026	X	26
Rękojmi i/lub Gwarancji CRD/G/0084198	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	11.03.2019	do 30-06-2026	X	25
Rękojmi i/lub Gwarancji CRD/G/0084174	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	07.03.2019	do 30-06-2026	X	22
Rękojmi i/lub Gwarancji CRD/G/0084129	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	05.03.2019	do 31-12-2025	X	20
Rękojmi i/lub Gwarancji CRD/G/0083642	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	24.01.2019	do 29-12-2023	X	4
Przetargowa CRD/G/0085624	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	27.06.2019	do 30-09-2019	X	25
Przetargowa CRD/G/0085570	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	21.06.2019	do 30-08-2019	X	17
Przetargowa CRD/G/0085533	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	19.06.2019	do 30-08-2019	X	20
Przetargowa CRD/G/0085450	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	11.06.2019	do 30-08-2019	X	50
Przetargowa CRD/G/0085171	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	23.05.2019	do 30-08-2019	X	30
Przetargowa CRD/G/0084912	Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	PLN	15.07.2019	do 31-07-2019	X	15
Razem					857	1 040

Nota 11. ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE

Wyszczególnienie	30.06.2019	31.12.2018
Zabezpieczone kredyty i pożyczki	32 656	27 499
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	13 762	9 361
Zobowiązania z tytułu factoringu odwrotnego	12 353	6 368
Zobowiązania z tytułu wyceny instrumentów finansowych	0	0
Suma kredytów i pożyczek, w tym:	58 772	43 227
- długoterminowe	12 196	9 850
- krótkoterminowe	46 576	33 377

Nota 12. ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE I INNE

Wyszczególnienie	30.06.2019	31.12.2018
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i innych, z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych	3 728	4 270
Pozostałe zobowiązania, w tym	3 957	2 977
Zobowiązania wobec pracowników z tytułu wynagrodzeń	2 621	2 689
Inne zobowiązania	1 336	288
Razem inne zobowiązania	7 685	7 247

Nota 13. REZERWY NA ŚWIADCZENIA PRACOWNICZE

Wyszczególnienie	30.06.2019	31.12.2018
Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	385	385
Rezerwy na urlopy wypoczynkowe	545	545
Rezerwy na pozostałe świadczenia	0	0
Razem, w tym:	930	930
- długoterminowe	305	305
- krótkoterminowe	625	625

Nota 14. POZOSTAŁE REZERWY

Informacje o pozostałych krótkoterminowych rezerwach zaprezentowano w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	30.06.2019	31.12.2018
Pozostałe premie, prowizje	1 835	2 749
Rezerwa na badanie	53	57
Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	2 027	1 848
Razem, w tym	3 915	4 654
- długoterminowe	1 243	1 064
- krótkoterminowe	2 672	3 590

Nota 15. KAPITAŁY I TRANSAKcje Z JEDNOSTKAMI POWIĄZANYMI OBJĘTYMI I NIEOBJĘTYMI KONSOLIDACJĄ

Udziały należące do udziałowców niesprawujących kontroli obejmują nie należące do Grupy udziały w spółkach objętych konsolidacją.

Kapitał należący do udziałowców niesprawujących kontroli ustala się jako wartość aktywów netto jednostki powiązanej, przypadających na dzień nabycia, akcjonariuszom spoza Grupy Kapitałowej.

Wartość tą zmniejsza/zwiększa się o przypadające na wartość udziałów należących do udziałowców niesprawujących kontroli zwiększenia/zmniejszenia kapitału własnego.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdania finansowe za okresy kończące się 30 czerwca 2019 roku i 31 grudnia 2018 roku obejmują następujące jednostki wchodzące w skład Grupy:

Wyszczególnienie	Udział w ogólnej liczbie głosów (w %)	
	30.06.2019	31.12.2018
LUG S.A.	Jednostka dominująca	
LUG LIGHT FACTORY Sp. z o. o.	100%	100%
LUG GmbH, Berlin	100%	100%
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	65%	65%
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	100%	100%
LUG Argentina SA	50%	50%
BIOT Sp. z o.o.	51%	51%
LUG AYDINLATMA SISTEMLERİ ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey)	66,8%	50%

Jednostka zależna T.O.W LUG Ukraina, w której jednostka dominująca posiada 100% udziałów, nie została objęta konsolidacją. Działalność jednostki zależnej na Ukrainie pozostaje zawieszona.

Transakcje z jednostkami powiązаныmi odbywały się na warunkach rynkowych. Dane dotyczące transakcji przeprowadzonych z jednostkami powiązаныmi oraz informacje dotyczące nierozliczonych sald prezentuje poniższa tabela:

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych	Zakupy od podmiotów powiązanych	Należności od podmiotów powiązanych	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych
Jednostka dominująca	01.01 – 31.12 2018	01.01 – 31.12 2018	31.12.2018	31.12.2018
LUG S.A.	4 094	1 566	2 936	409
Jednostki zależne:	11 234	13 762	7 517	10 044
LUG Light Factory Sp. z o. o.	8 898	4 236	7 303	503
LUG GMBH	1 287	0	97	0
LUG do Brasil Ltda.	0	418	0	1 201
LUG Lighting UK Ltd.	1 037	0	100	0

LUG Argentina SA	0	8 846	0	7 916
BIOT Sp. z o.o.	0	73	0	6
Luna Sp. z o.o. Sp. K.	11	189	2	415
Luna Sp. z o. o.	1	0	0	2

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych	Zakupy od podmiotów powiązanych	Należności od podmiotów powiązanych	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych
Jednostka dominująca	01.01 – 31.03 2019	01.01 – 31.03 2019	31.03.2019	31.03.2019
LUG S.A.	600	186	3 615	511
Jednostki zależne:	1 629	2 043	5 707	9 183
LUG Light Factory Sp. z o. o.	431	1 798	5 415	1 671
LUG GmbH	601	0	208	0
LUG do Brasil Ltda.	0	0	0	655
LUG Lighting UK Ltd.	431	0	85	0
LUG Argentina SA	0	175	0	6 021
BIOT Sp. z o.o.	0	24	0	0
Luna Sp. z o.o. Sp. K.	166	46	0	463
Luna Sp. z o. o.	0	0	0	0

Ponadto w ramach Grupy kapitałowej spółki LUG S.A. oraz LUG Light Factory Sp. z o.o. udzieliły pożyczki spółce BIOT Sp. z o.o. w wysokości, odpowiednio LUG S.A. 800 tys. zł w 2018 roku oraz LUG Light Factory Sp. z o.o. 1 050 tys. zł w 2019 roku.

Nota 16. DOKONANIE KOREKTY ISTOTNYCH BŁĘDÓW

W okresie od 01.01.2019 do 30.06.2019 roku nie dokonywano korekty istotnych błędów.

Nota 17. ROZLICZENIA SPRAW SĄDOWYCH

W okresie objętym informacją finansową, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania przeciwko Spółkom Grupy Kapitałowej nie toczyły się istotne postępowanie sądowe.

Nota 18. INFORMACJA DOTYCZĄCA SEZONOWOŚCI LUB CYKLICZNOŚCI DZIAŁALNOŚCI W OKRESIE ŚRÓDROCZNYM

W ramach działalności prowadzonej przez grupę LUG nie występują istotne zjawiska o charakterze sezonowym bądź mające charakter cykliczny.

Nota 19. INFORMACJA O ZDARZENIACH NIETYPOWYCH ZE WZGLĘDU NA ICH RODZAJ, WIELKOŚĆ LUB CZĘSTOTLIWOŚĆ

Zdarzenia nietypowe, poza opisanymi w niniejszym sprawozdaniu finansowym, nie wystąpiły.

Nota 20. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM

Zdarzenia takie nie wystąpiły.

Oświadczenie Zarządu

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane przy zastosowaniu zasad rachunkowości, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku i okresy porównywalne dla sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2018 r., sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 1 stycznia do 30 czerwca 2018 roku oraz zestawienia ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2018 roku.

Sprawozdanie zatwierdził w dniu 14 sierpnia 2019 roku Zarząd w składzie:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

7.4. Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.

Jednostkowy rachunek zysków i strat LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2019 - 30.06.2019 niebadane	za okres 01.01.2018 - 30.06.2018 niebadane	za okres 01.04.2019 - 30.06.2019 niebadane	za okres 01.04.2018 - 30.06.2018 niebadane
Przychody ze sprzedaży	600	2 533	300	510
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	600	833	300	510
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	0	1 700	0	0
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	0	1 814	0	126
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	0	19	0	19
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0	1 796	0	107
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	600	718	300	385
Pozostałe przychody operacyjne	0	0	0	0
Koszty sprzedaży	0	0	0	0
Koszty ogólnego zarządu	787	643	476	418
Pozostałe koszty operacyjne	5	10	5	6
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-192	66	-181	-39
Przychody finansowe	1 303	3 790	1 296	3 362
Koszty finansowe		0	0	0
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	1 111	3 857	1 115	3 323
Podatek dochodowy		7	0	7
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	1 111	3 849	1 115	3 316
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	0	0	0	0
Zysk (strata) netto	1 111	3 849	1 115	3 316
Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	0,15	0,53	0,15	0,46
Rozwodniony za okres obrotowy	0,15	0,53	0,15	0,46
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł):	0	0	0	0
Podstawowy za okres obrotowy	0,15	0,53	0,15	0,46

Rozwodniony za okres obrotowy	0,15	0,53	0,15	0,46
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności zaniechanej (w zł)	0	0	0	0

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2019 - 30.06.2019 niebadane	za okres 01.01.2018 - 30.06.2018 niebadane	za okres 01.04.2019 - 30.06.2019 niebadane	za okres 01.04.2018 - 30.06.2018 niebadane
Zysk (strata) netto	1 111	3 849	1 115	3 316
Inne dochody całkowite	0	0	0	0
Suma dochodów całkowitych	1 111	3 849	1 115	3 316

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej LUG S.A. (aktywa bilansu)

AKTYWA	stan na 30.06.2019 r. niebadane	stan na 31.12.2018 r.	stan na 30.06.2018 r. niebadane
Aktywa trwałe	31 535	31 535	31 086
Rzeczowe aktywa trwałe	0	0	0
Wartości niematerialne	0	0	0
Nieruchomości inwestycyjne	0	0	0
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	30 682	30 682	30 637
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	0	0	0
Pozostałe aktywa finansowe	800	800	0
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	53	53	34
Należności długoterminowe	0	0	415
Aktywa obrotowe	4 389	3 203	5 331
Zapasy	0	0	0
Należności handlowe	233	305	2 219
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego	14	0	0
Pozostałe należności	4 120	2 891	3 086
Pozostałe aktywa finansowe	0	0	0
Rozliczenia międzyokresowe	13	3	13
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	9	4	12
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
AKTYWA RAZEM	35 924	34 737	36 417

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej LUG S.A. (pasywa bilansu)

PASYWA	stan na 30.06.2019 r. niebadane	stan na 31.12.2018 r.	stan na 30.06.2018 r. niebadane
Kapitał własny	34 049	34 052	32 741
Kapitał zakładowy	1 800	1 800	1 800
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	23 815	23 815	23 815
Akcje własne	0	0	0
Pozostałe kapitały	2 862	2 862	2 862
Niepodzielony wynik finansowy	5 576	415	415
Wynik finansowy bieżącego okresu	-4	5 160	3 849
Zobowiązanie długoterminowe	8	26	18
Kredyty i pożyczki	0	0	0
Pozostałe zobowiązania finansowe	0	0	0
Inne zobowiązania długoterminowe	0	19	0
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	8	8	18
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	0	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0	0	0
Pozostałe rezerwy	0	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	555	658	3 658
Kredyty i pożyczki	0	0	0
Pozostałe zobowiązania finansowe	0	0	0
Zobowiązania handlowe	417	429	2 367
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	0	113	0
Pozostałe zobowiązania	93	81	1 286
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	0	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0	0	0
Pozostałe rezerwy	45	35	5
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
PASYWA RAZEM	34 611	34 737	36 417
Wartość księgowa na akcję (w zł)	4,81	4,83	4,55

Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym LUG S.A.

Wyszczególnienie	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Pozostałe kapitały	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitały własne
6 miesięcy zakończonych 30.06.2019 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	1 800	23 815	2 862	5 576	0	34 053
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	2 862	5 576	0	34 053
Wyplata dywidendy	0	0	0	-1 008	0	-1 008
Suma dochodów całkowitych	0	0	0		1 111	1 111
Kapitał własny na dzień 30.06.2019 r.	1 800	23 815	2 862	4 568	1 111	34 157
12 miesięcy zakończonych 31.12.2018 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2018 r.	1 800	23 815	7 373	- 2 872	0	30 116
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	7 373	- 2 872	0	30 116
Wyplata dywidendy	0	0	0	- 1 224	0	- 1 224
Podział zysku netto	0	0	-4 511	4 511	0	0
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	5 161	5 161
Kapitał własny na dzień 31.12.2018 r.	1 800	23 815	2 862	415	5 161	34 053
6 miesięcy zakończonych 30.06.2018 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2018 r.	1 800	23 815	7 373	- 2 872	0	30 116
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	7 373	- 2 872	0	30 116
Wyplata dywidendy	0	0	0	- 1 224	0	- 1 224
Podział zysku netto	0	0	-4 510	4 510	0	0
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	3 849	3 849
Kapitał własny na dzień 30.06.2018 r.	1 800	23 815	2 863	415	3 849	32 742

Załączone noty stanowią integralną część niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego

Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2019 - 30.06.2019 niebadane	za okres 01.01.2018 - 30.06.2018 niebadane	za okres 01.04.2019 - 30.06.2019 niebadane	za okres 01.04.2018 - 30.06.2018 niebadane
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA				
Zysk / Strata przed opodatkowaniem	1 111	3 857	1 115	3 323
Korekty razem:	-750	-3 780	-755	-3 131
Amortyzacja	0	0	0	0
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0	0	0	0
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-1 303	-3 789	-1 296	-3 362
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0	0	0	0
Zmiana stanu rezerw	-16	-30	-26	-30
Zmiana stanu zapasów	0	0	0	0
Zmiana stanu należności	504	-2 001	352	113
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	205	2076	224	172
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-11	-8	0	0
Inne korekty z działalności operacyjnej	0	0	0	0
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-128	-28	-9	-24
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	361	77	360	192
Wpływy	15	791	8	365
Zbycie aktywów finansowych				
Dywidendy i udziały w zyskach	15	791	8	365
Wydatki	372	865	372	550
Udziały	372	865	372	550
Udzielone pożyczki	0	0	0	0
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-357	-74	-364	-185
Wpływy	0	0	0	0
Wydatki	0	0	0	0
Nabycie udziałów (akcji) własnych	0	0	0	0
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	0	0	0	0
Odsetki	0	0	0	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	0	0	0	0
D. Przepływy pieniężne netto razem (A+B+C)	4	3	-5	7
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	4	3	-5	7

- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0	0	0	0
F. Środki pieniężne na początek okresu	4	10	13	5
G. Środki pieniężne na koniec okresu	9	12	9	12
- środki o ograniczonej możliwości	0	0	0	0

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZAKOŃCZONEGO

PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA

Niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

Niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki winno być czytane łącznie ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zatwierdzonym do publikacji przez Zarząd i opublikowanym tego samego dnia co skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe, celem uzyskania pełnej informacji o sytuacji majątkowej i finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. na dzień 30 czerwca 2019 roku oraz wyniku finansowego za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską.

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie z jednostkowym sprawozdaniem finansowym za rok zakończonym 31 grudnia 2018 r. zatwierdzonym do publikacji w dniu 14 sierpnia 2019 r.

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych polskich, a wszystkie wartości, o ile nie jest to wskazane inaczej, podane są w tysiącach (tys. PLN).

Dane porównawcze obejmują sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2018 roku, sprawozdanie z całkowitych dochodów oraz rachunek przepływów pieniężnych za okres 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 roku oraz zestawienie zmian w kapitale własnym za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 roku.

Śródroczny wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

Zaprezentowane dane finansowe nie podlegały przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta.

Przy sporządzaniu niniejszego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego nie zastosowano żadnego z opublikowanych, ale nie obowiązujących standardów i interpretacji standardów.

Skrócone sprawozdanie finansowe za okres 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 roku zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności.

W skróconym sprawozdaniu finansowym przestrzegano tych samych zasad polityki rachunkowości i metod obliczeniowych, co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym.

W skróconym sprawozdaniu finansowym nie wystąpiły znaczące zmiany wartości szacunkowych kwot, które były prezentowane w poprzednich okresach śródrocznych bieżącego roku obrotowego, ani zmiany wartości szacunkowych prezentowane w poprzednich latach obrotowych, które wywierałyby istotny wpływ na bieżący okres śródroczny.

SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

Nota 1. UDZIAŁY W JEDNOSTKACH ZALEŻNYCH I STOWARZYSZONYCH

Zmiana stanu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych

Wyszczególnienie	30.06.2019	31.12.2018
Stan na początek okresu	31 482	29 772
Zwiększenia w okresie sprawozdawczym, z tytułu:	372	2 174
- objęcie udziałów LUG Turkey	0	25
- pożyczki dla BIOT Sp. z o.o.	0	800
- pożyczki dla LUG do Brasil Ltda	0	464
- podwyższenie kapitału w LUG Argentina SA	372	20
- podwyższenie kapitału w BIOT Sp. z o.o.	0	865
Zmniejszenia w okresie sprawozdawczym, z tytułu:	0	464
- odpis wartości udziałów w LUG do Brasil Ltda	0	0
- odpis pożyczki w LUG do Brasil Ltda	0	464
- inne zmniejszenia	0	0
Stan na koniec okresu	31 854	31 482

Zwiększenie wartości inwestycji w jednostek zależnych w 2018 roku dotyczyło podwyższenia kapitału własnego w BIOT (865 tys. zł), objęcia kapitału w LUG Turkey (25 tys. zł), podwyższenia w LUG Argentina SA (20 tys. zł).

Zmniejszenie w 2018 roku dotyczyło utworzenia odpisów aktualizujących wartość pożyczek w LUG do Brasil Ltda, które zostały przekazane w 2018 roku na finansowanie działalności spółki.

Zwiększenie wartości inwestycji w jednostek zależnych w 2019 roku dotyczyło podwyższenia kapitału własnego w LUG Argentina SA (372 tys. zł).

Inwestycje w jednostkach zależnych i stowarzyszonych na dzień 30.06.2019 r.

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Wartość udziałów wg ceny nabycia	Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów	Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów	Metoda konsolidacji
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	29 000	0	29 000	100%	100%	pełna
T.O.W LUG, Kijów	99	99	0	100%	100%	nd.
LUG GmbH, Berlin	83	0	83	100%	100%	pełna
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	509	509	0	65%	65%	pełna

Raport Grupy Kapitałowej LUG S.A. za okres od 01.01. do 30.06.2019 r.

LUG Lighting UK Ltd., Londyn	25	0	25	100%	100%	pełna
BIOT Sp. z o.o.	1 500	0	1 500	51%	51%	pełna
LUG Argentina SA.	421	0	421	50%	50%	pełna
LUG Turkey	25	0	25	66,8%	66,8%	pełna
Razem	31 662	608	31 054			

Skrócone informacje finansowe o jednostkach zależnych za okres 01.01 do 30.06.2019 oraz na dzień 30.06.2019 roku obejmują:

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	48 228	29 000	19 639	-411	134 807	64 196	70 611	86 579	79 258
LUG GmbH, Berlin	279	83	181	15	371	26	345	93	601
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	137	25	106	6	169	17	152	28	431
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	-5 014	677	-5 586	-104	534	13	521	5 548	0
LUG Argentina SA	786	49	549	187	7 361	2 413	4 948	6 575	3 937
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	923	200	922	-198	3 268	75	3 193	2 344	0
LUG Turkey	9	9	0		9		9		0

Inwestycje w jednostkach zależnych i stowarzyszonych na dzień 30.06.2018 r.

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Wartość udziałów wg ceny nabycia	Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów	Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów	Metoda konsolidacji
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	29 000	0	29 000	100%	100%	pełna
T.O.W LUG, Kijów	60	60	0	100%	100%	Nd
LUG GmbH, Berlin	83	0	83	100%	100%	pełna
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	559	559	0	65%	65%	pełna
LUG Lighting UK Ltd.	25	0	25	100%	100%	pełna
BIOT Sp. z o.o.	1500	0	1500	50%	50%	pełna
LUG Argentina SA	29	0	29	51%	51%	pełna
Razem	31 256	619	30 637			

Skrócone informacje finansowe o jednostkach zależnych za okres 01.01 do 30.06.2018 oraz na dzień 30.06.2018 roku obejmują:

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra,	48 969	29 000	16 927	3 042	131 241	60 297	70 944	82 272	75 636
LUG GmbH, Berlin	247	83	160	4	318	28	290	71	788
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	126	25	92	9	153	0	153	28	395
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	-4 804	677	-4 391	-1 090	941	18	924	5 745	80
LUG Argentina SA	363	36	-87	414	3 647	56	3 591	3 285	3 977
BIOT Sp. z o.o.	1 224	40	1 395	-211	1 413	54	1 359	189	0

Skład Grupy LUG S.A. na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. po dniu 14 sierpnia 2019 roku, nie uległ zmianie.

Nota 2. POZOSTAŁE DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE

Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe na 30 czerwca 2019 r. obejmowały pożyczki udzielone jednostce zależnej BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra w kwocie 800 tys. zł.

Nota 3. KAPITAŁ ZAKŁADOWY

Seria/emisja rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość jednostkowa	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej w PLN	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji
A	BRAK	BRAK	4 320 000	0,25	1 080 000,00	GOTÓWKA	2001
B	BRAK	BRAK	1 438 856	0,25	359 714,00	Emisja Publiczna	2007
C	BRAK	BRAK	1 439 714	0,25	359 928,50	Emisja Publiczna	2010
RAZEM			7 198 570		1 799 642,50		

Kapitał zakładowy – struktura na 31.12.2018 roku

Akcjonariusze	Liczba akcji (szt.)	Wartość akcji (tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów (szt.)	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
Ryszard Wtorkowski	2 670 610	668	37,10%	2 670 610	37,10%
Iwona Wtorkowska	1 120 000	280	15,56%	1 120 000	15,56%
Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI	1 266 810	317	17,60%	1 266 810	17,60%
Pozostali akcjonariusze	2 141 150	535	29,74%	2 141 150	29,74%
Razem	7 198 570	1 800	100,00%	7 198 570	100,00%

Kapitał zakładowy – struktura na 30.06.2019 roku

Akcjonariusze	Liczba akcji (szt.)	Wartość akcji (tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów (szt.)	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
Ryszard Wtorkowski	2 670 610	668	37,10%	2 670 610	37,10%
Iwona Wtorkowska	1 120 000	280	15,56%	1 120 000	15,56%
Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI	1 266 810	317	17,60%	1 266 810	17,60%
Pozostali akcjonariusze	2 141 150	535	29,74%	2 141 150	29,74%
Razem	7 198 570	1 800	100,00%	7 198 570	100,00%

Nota 4. KAPITAŁ ZAPASOWY Z OBJĘCIA UDZIAŁÓW POWYŻEJ ICH WARTOŚCI NOMINALNEJ

Kapitał zapasowy został utworzony z nadwyżki wartości emisyjnej nad nominalną, która została pomniejszona o koszty emisji akcji ujęte jako zmniejszenie kapitału zapasowego.

Wyszczególnienie	31.12.2018	31.12.2017
Nadwyżka ceny emisyjnej nad nominalną	25 754	25 754
Koszty emisji	1 939	1 939
RAZEM	23 815	23 815

Nota 5. DOKONANIE KOREKTY ISTOTNYCH BŁĘDÓW

W ciągu I półrocza 2019 roku nie dokonywano korekty istotnych błędów.

Nota 6. ROZLICZENIA SPRAW SĄDOWYCH

W okresie objętym informacją finansową, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania przeciwko Spółce nie toczyły się istotne postępowanie sądowe.

**Nota 7. INFORMACJA DOTYCZĄCA SEZONOWOŚCI LUB CYKLICZNOŚCI DZIAŁALNOŚCI
W OKRESIE ŚRÓDROCZNYM**

W ramach działalności prowadzonej przez LUG S.A. nie występują istotne zjawiska o charakterze sezonowym bądź mające charakter cykliczny.

**Nota 8. INFORMACJA O ZDARZENIACH NIETYPOWYCH ZE WZGLĘDU NA ICH RODZAJ,
WIELKOŚĆ LUB CZĘSTOTLIWOŚĆ**

Zdarzenia nietypowe, poza opisanymi w niniejszym sprawozdaniu finansowym, nie wystąpiły.

**Nota 9. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU
ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE
W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM**

Zdarzenia takie nie wystąpiły.

Oświadczenie Zarządu

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową spółki oraz jej wynik finansowy.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane przy zastosowaniu zasad rachunkowości, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską. Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku i okresy porównywalne dla sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2018 roku, sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku oraz zestawienia ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2018 roku.

Sprawozdanie zatwierdził w dniu 14 sierpnia 2019 roku Zarząd w składzie:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

POZOSTAŁE INFORMACJE DODATKOWE:

1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń LUG S.A. oraz jej Grupy w okresie od 01.04. do 30.06.2019 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
2. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte w okresie od 01.01. do 30.06.2019 roku wyniki finansowe.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
3. Opis zmian organizacji grupy kapitałowej, w tym w wyniku połączenia jednostek, uzyskania lub utraty kontroli nad jednostkami zależnymi oraz inwestycjami długoterminowymi, a także podziału, restrukturyzacji lub zaniechania działalności.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
4. Stanowisko Zarządu dotyczące możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2019 rok w kontekście wyników zaprezentowanych w raporcie za I półrocze 2019 roku.
Zarząd spółki LUG S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych Spółki ani Grupy Kapitałowej LUG na 2019 rok.
5. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień przekazania niniejszego raportu, wraz ze wskazaniem zmian, jakie nastąpiły od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (raport za I kwartał 2019 rok).
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
6. Akcje LUG S.A. będące w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących na dzień przekazania raportu, wraz ze wskazaniem zmian, jakie nastąpiły od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (raport za I kwartał 2019 roku).
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
7. Istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowań arbitrażowych lub organem administracji publicznej.
W okresie od 01.01. do 30.06.2019 roku Emitent ani spółki Grupy LUG nie były stroną postępowań (pojedynczo lub łącznie), których wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych Emitenta.
8. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.
W okresie od 01.01. do 30.06.2019 roku Spółka LUG S.A. i jednostki od niej zależne nie zawarły żadnej umowy transakcyjnej z jednostkami powiązanymi odbiegającej od rynkowych i rutynowych zawieranych na warunkach rynkowych, które byłyby dla Grupy istotne.

9. Informacje dotyczące udzielenia przez LUG S.A. lub jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki oraz udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce od niego zależnej, których wartość przekracza 10% kapitałów własnych LUG.

W okresie od 01.01. do 30.06.2019 roku Spółka LUG.A. oraz jednostki od niej zależne nie udzieliły poręczeń, kredytów, pożyczek oraz gwarancji, których wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych LUG S.A.

10. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta.

W okresie od 01.01. do 30.06.2019 roku w działalności Grupy LUG nie zaistniały żadne zdarzenia, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz takie, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta.

11. Czynniki, które w ocenie Grupy Kapitałowej będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

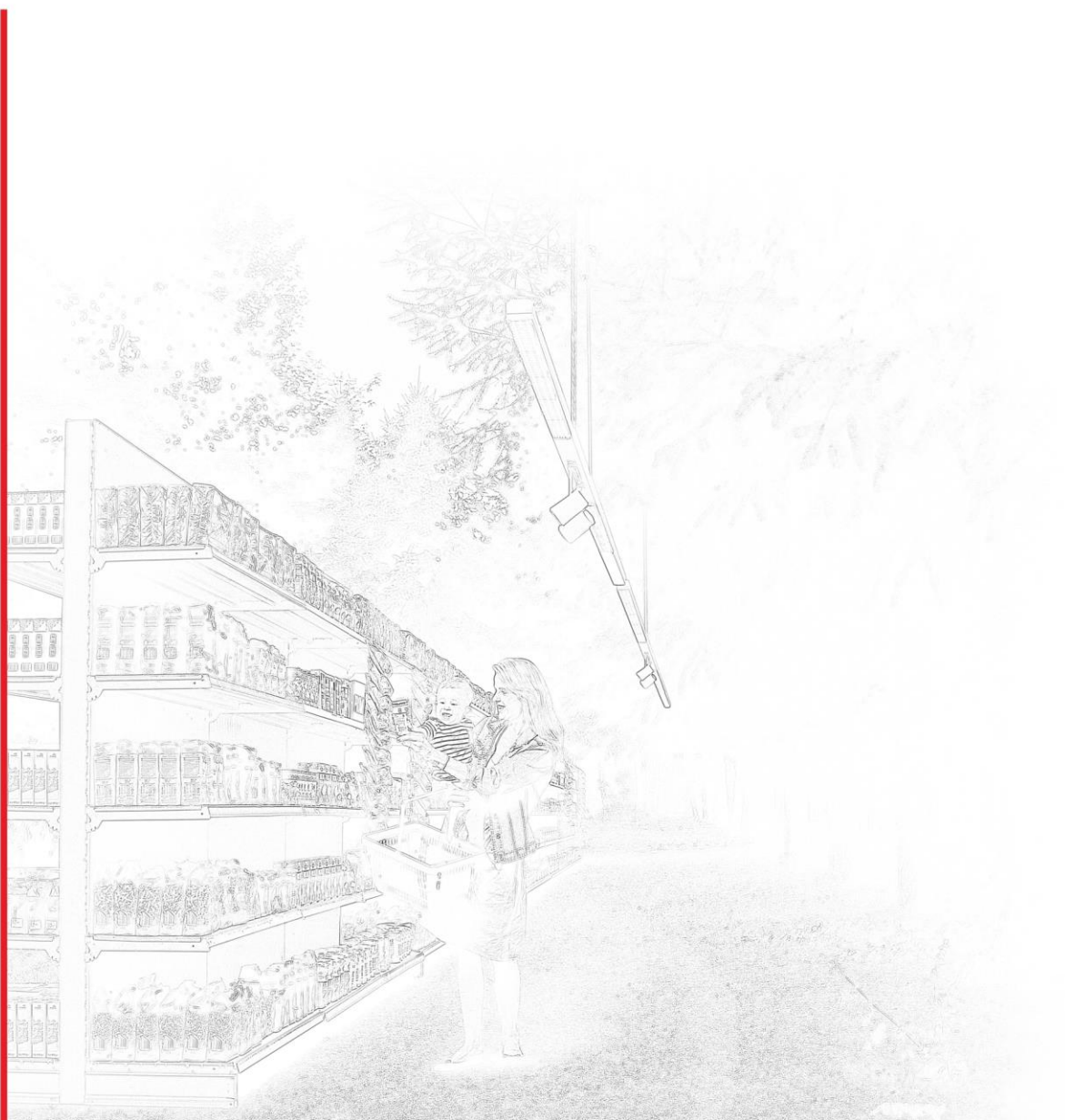
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”

8. Oświadczenie Zarządu Emitenta

Zarząd LUG S.A., jako zarząd spółki dominującej oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy, wybrane dane finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób rzetelny i prawdziwy obraz sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Zielona Góra, dn. 14 sierpnia 2019 roku

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu



LUG S.A.

ul. Gorzowska 11
65-127 Zielona Góra
www.lug.com.pl

Relacje Inwestorskie
relacje@lug.com.pl